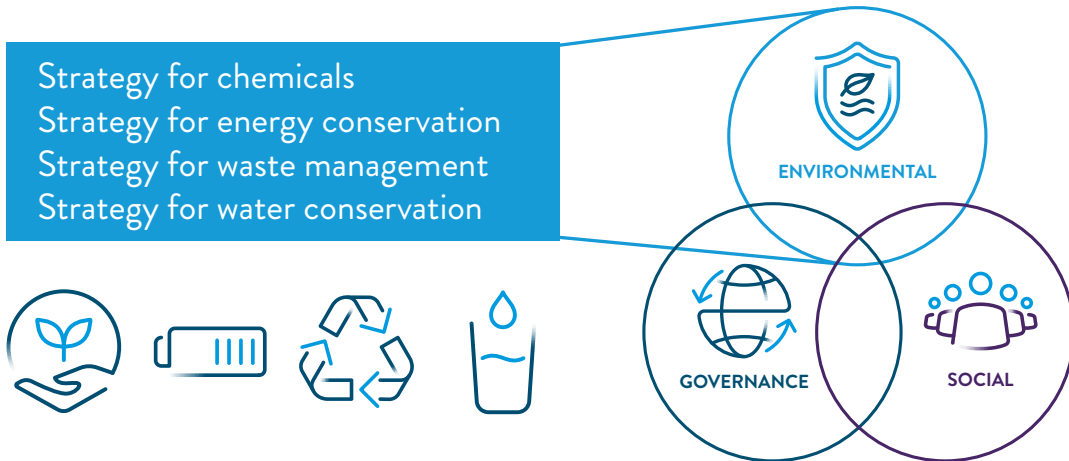




**Abbott**

## SUSTAINABILITY AND GREEN LAB.

designed to help medical laboratories implement sustainable practices and improve their sustainability performance across Europe and beyond.



TO LEARN MORE ABOUT THE WORKSHOP  
**CONTACT YOUR ABBOTT REPRESENTATIVE**

# ASPIRASYON TORBA SİSTEMLERİ



**Maximum**  
Emiş Gücü  
Performansı



**Güvenlikli**  
Atık  
Depolama





# LOGIQ™ E10s

Yeni nesil, öncü Ultrason

**Hak ettiğiniz  
geliştirilmiş deneyim,  
elinizin ucunda.**



GE HealthCare



**Ecz. Yusuf KÜRKÇÜOĞLU**

yusuf@medikalnews.com

@yusufkurkuoglu

yusufkurkuoglu

yusufkurkuoglu

## SAĞLIK SEKTÖRÜ BAKAN MEMİŞOĞLU'NA GÜVENİYOR...

**Y**eni Sağlık Bakanı Sayın Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, göreve gelmez yapacakları ile ilgili bir basın toplantısı düzenledi... Bakan Memişoğlu, sağlık sisteminin hem sağlık çalışanları hem de toplum açısından daha da iyi bir noktaya gelmesi amacıyla çalışacaklarını anlatarak temel sağlık hizmetlerinin güçlendirilmesi politikasına ilişkin açıklamalarda bulundu.

"Ülkemizin sağlık bilgisini ve bilimini üretebilecek, teknolojisini ve malzemesini yapabilecek kapasitesi var. Sadece bu çarkı döndürmek için biraz organizasyonel desteğe ihtiyacı var, motivasyona ve morale de ihtiyacı var. Bu konuda hep birlikte hareket etmek durumundayız" diyen Bakan Memişoğlu, tıbbi cihaz sektörünün üretimi artırması için elinden gelen destek, moral ve motivasyonu sağlamak yönünde müjdelere verdi. Bakan Memişoğlu bir anlamda sektörü umutlandırdı. Özel sektörün gelişmesinin kamunun ilerlemesine de destek sunduğunu ifade eden Bakan Memişoğlu, "Bizim kontrolümüzde sağlığı kamu hizmeti olarak gören bir özel sektörü teşvik edeceğiz" ifadelerini kullandı. Bakan Memişoğlu'nun açıklamalarını haberimizde bulabilirsiniz. Sağlık sektörü Bakan Memişoğlu'nu güveniyor diyebiliriz. Gerisini zamana bırakalım...

### TOBB'DA ÖNEMLİ BİR TOPLANTI

Geçtiğimiz ay TOBB'da düzenlenen "Sağlık Sektörü İstişare Toplantısı" önemli bir toplantı idi. Toplantıda sağlık sektörü ile birlikte tıbbi cihaz sektörünün de sorunları ele alındı. Top-

lantıyı daha da önemli kılan yeni Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nun katılımı oldu. Tıbbi cihaz sektörünün de sorunlarını yakından takip eden Bakan Memişoğlu, toplantıya katılımı ile sektöre verdiği önemi de ortaya koydu. Sektör temsilcileri, Bakan Kemal Memişoğlu'na birebir sorunları anlatma fırsatı bulurken, sorunlara çözüm noktasında hızlı adımlar atılmasını istediler.

### TÜMDEF 20 YAŞINDA

Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu (TÜMDEF)'nin 20. Yılı dolayısıyla Başkan Kemal Yaz ile tıbbi cihaz sektörü üzerine bir söyleşi gerçekleştirdik. Üyesi olan 10 dernek ve derneklere üye firmaların gücünü arkasına alarak, SEIS başta olmak üzere tüm STK'larla sektörel menfaatlerin her platformda yüksek sesle savunulması görevini layıkıyla yerine getiren TÜMDEF'in 20. Yılı kutlarız. TÜMDEF Başkanı Sayın Kemal Yaz ile yaptığımız röportajı ilgiyle okuyacağını umarım.

### SAĞLIK TEKNOLOJİLERİNİN GELİŞİMİ

Bir diğer röportajımızı ise Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED) Yönetim Kurulu Başkanı Serhan Acar ile gerçekleştirdik. "Sağlık teknolojilerinin gelişimi için değere odaklanılmalı" diyen Sayın Acar'ın röportajında, sağlık teknolojilerinin geleceğinin nereye gittiği ve bu teknolojilerin insan hayatını nasıl etkilediği ile ilgili önemli ayrıntılar bulabilirsiniz. Geçtiğimiz ay yaşanan önemli bir gelişme ise tıbbi cihaz lojistiğinin Türkiye'nin markası olan Çapa Medikal'in

Essity Türkiye tek distribütörlüğünü alması idi. Bu konu ile ilgili haberi de sayfalarımızda okuyabilirsiniz.

### YAŞLANMA VE UZUN YAŞAM

5 Ekim 2024 Cumartesi günü, The Longevity Show & Talks için özel olarak seçilmiş The Ritz Carlton İstanbul'da 1 günlük bir etkinlik düzenlenecek. The Ritz Carlton'un "Grand Hall" salonunda gün boyu sürecek ve Medikal News dergimizin basın sponsorları arasında yer aldığı konferansta yaklaşık 6 panel gerçekleştirecek ve sosyal medyadan canlı olarak yayınlanacak. Ayrıca fuayede Longevity (Yaşlanma ve Uzun Yaşam) konusunda çok değerli klinikler, sağlık kuruluşları, Longevity'e ürün sağlayan firmalar kendileri için hazırlanacak bölümde ürünlerini ziyaretçilere tanıtabilecekler. Gelin, geleceğin sağlık trendlerini ve uzun ömürlü yaşamın sırlarını birlikte keşfedelim. Ayrıntılı bilgi için: [www.longevitytalks-istanbul.co.uk/](http://www.longevitytalks-istanbul.co.uk/)

Yeni biri sayıda buluşmak dileğiyle,  
Esen Kalın...

*Yusuf Kürkçüoğlu*

# ACENDIS

Together. All the way.

 **ATOM**

Türkiye Tek Yetkili  
Distribütörü



**ACENDIS Türkiye**  
**Proje Yönetimi / Satış & Servis**

Küçükbakkalköy Mah. Cem Sokak,  
No. 4 34750 Ataşehir-İstanbul  
proje@acendis.com.tr

Tel: +90 (0) 216 - 470 49 49  
Tel: +90 (0) 216 - 470 01 94

 acendishealthcare

 acendistr

 ACENDIS Healthcare

**ACENDIS Healthcare GmbH Headquarters**  
**Project Management / Sales & Service**

Wohlenbergstr. 5 30179 Hannover  
www.acendis.eu  
contact@acendis.eu

Tel: +49 (0) - 511 1 83 83  
Tel: +49 (0) - 511 71 77 29



www.acendis.eu  
www.acendis.com.tr



## 02 BAŞYAZI

### Yusuf KÜRKCÜOĞLU

SAĞLIK SEKTÖRÜ BAKAN MEMİŞOĞLU'NA GÜVENİYOR...

## 10 AKTÜEL

BİLMENDE FAYDA VAR: D VİTAMİNİ

## 24 KİŞİSEL GELİŞİM

### Gürkan KÖROĞLU

SÜREKLİLİK

## 26 AKTÜEL

DR. MEHMET ÖZ, TÜRKİYE ROBOTİK CERRAHİ EĞİTİM MERKEZİ'Nİ GEZDİ

## 27 KONGRE

ULUSLARARASI YAŞLILIKTA SAĞLIK VE ESENLİK FESTİVALİ MALATYA'DA GERÇEKLEŞECEK

## 28 AKTÜEL

"YERLİ SAĞLIK EKİPMANLARI SEKTÖRÜNDE KENDİ MARKASIYLA ÜRETİM YAPAMAYANLAR AYAKTA KALAMAZ"

## 30 MAKALE

### Mehmet ATASEVER

LABORATUVAR HİZMET ALIM İHALELERİNDE AŞIRI DÜŞÜK SORGULAMASI

## 32 AKTÜEL

39 ÜLKEDEN TÜRKİYE'YE SİLİKON PROTEZ İÇİN GELİYORLAR

## 34 YASAL BAKIŞ

### Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK

DMO SAĞLIK MARKET TIBBİ MALZEME ÇERÇEVE ANLAŞMASI DEĞİŞİKLİKLERİ VE MUVAFAKATNAME

## 35 HASTANE

TRABZON ŞEHİR HASTANESİ 2025 YILINDA TAMAMLANACAK

## 36 MAKALE

### Aylin ALTUNTAŞ

EYLÜL SENDROMU

## 38 ESTETİK

ESTETİK TIP SEKTÖRÜ MASSIAD ORGANİZASYONUNDA HER YÖNE İLE ELE ALINDI

## 40 ESTETİK

SAĞLIKLI SAÇ EŞİTTİR SAĞLIKLI BİR VÜCUT

## 41 ESTETİK

DÜNYANIN EN UYGUN VE EN KALİTELİ ESTETİK OPERASYONLARI TÜRKİYE'DE YAPILIYOR

## 43 ESTETİK

KOZMETİK MEZOTERAPİ KONGRESİ İŞ BİRLİĞİ İMKANI UNACAK

## 44 KİTAP

DR. HAKAN KÜRKCÜOĞLU'NUN "ALGORİTMALAR VE KÜLTÜREL ÜRETİM" KİTABI YAYINLANDI

## 45 KISA

İSTANBUL'UN YENİ İL SAĞLIK MÜDÜRÜ DOÇ. DR. ABDULLAH EMRE GÜNER OLDU



## 06

"ÜLKEMİZİN SAĞLIK BİLGİSİNİ, BİLİMİNİ, TEKNOLOJİSİNİ VE MALZEMESİNİ ÜRETEBİLECEK KAPASİTESİ VAR"

Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, sağlık sisteminin hem sağlık çalışanları hem de toplum açısından daha da iyi bir noktaya gelmesi amacıyla çalışacaklarını söyleyerek temel sağlık hizmetlerinin güçlendirilmesi politikasına ilişkin açıklamalarda bulundu.



## 08

SAĞLIK TEKNOLOJİLERİNİN GELİŞİMİ İÇİN DEĞERE ODAKLANILMALI

Arayışmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED) Yönetim Kurulu Başkanı Serhan Acar ile sağlık teknolojilerinin geleceğini ve derneğin bu alandaki çalışmalarını konuştuk.



## 14

"DÜNYA PAZARINDAN PAY ALMAK, BÖLGESİNDE GÜÇLÜ BİR SEKTÖR OLMAK İÇİN TIBBİ CİHAZ SEKTÖRÜNDE YAPISAL VE RADİKAL ÖNLEMLER ALINMALI"

TÜMDEF Başkanı Kemal Yaz: Dünya pazarında yer alabilmemiz için, kendi iç pazarımızın %20'sini karşılayabilen, ihracat hedefini sürekli yukarı çıkaran, Ar-Ge ve inovasyonda öncü olan, katma değeri yüksek ürünleri üreten, Start-up'ların gelişimini ve yenilikçi yerli ürünlerin piyasaya girmesine finans sağlayan fonların kurulması gerekmektedir.



## 22

MEDTRONIC, CERRAHİ ALAN VE AMELİYATHANE HEMŞİRELERİNİN KLİNİK BECERİLERİNİ GELİŞTİRMELERİNE KATKI SAĞLIYOR



## 27

TÜSEB BAŞKANI PROF. DR. ÜMİT KERVAN STEMİO KORDON KANI, HÜCRE VE DOKU MERKEZİ'Nİ ZİYARET ETTİ

# 16

## ÇAPA MEDİKAL YATIRIMLARINDA HIZ KESMİYOR

Çapa Medikal Essity'nin Tena markalı ürünlerinin Türkiye'deki münhasır distribütörü oldu. Çapa Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Zekeriya Avşar, "Çapa Medikal olarak, globaldeki en büyük medikal firmalardan biri olan Essity'nin Tena markalı ürünlerinin Türkiye'deki münhasır distribütörü olduğumuzu gururla duyuruyoruz" dedi.



# 18

## DİJİTAL PET/CT'DE YAPAY ZEKÂ ÇAĞI BAŞLADI: OMNİ LEGEND™ İLE KANSER TEŞHİSİNDE YENİ DÖNEM

Anadolu Sağlık Merkezi Hastanesi, onkoloji alanında sunduğu ileri teknoloji hizmetlerine bir yenisini daha ekleyerek, GE HealthCare'in geliştirdiği yeni nesil yapay zekâ destekli dijital PET/CT sistemi Omni Legend™'i hizmete sundu.



# 20

## SAĞLIK SEKTÖRÜNÜN SORUNLARI TOBB'DA MASAYA YATIRILDI

Toplantıya katılan Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, "Biz artık dünyada sağlık sektöründe ana oyuncu olmak zorundayız. Ana oyuncu olacaksak da sağlığın bilgisini üretmek, sağlığın teknolojisini üretmek, sağlıkla ilgili yeni bir şeyler sunmak ve söylemek durumundayız" dedi.



# 38

ESTETİK TIP SEKTÖRÜ MASSİAD ORGANİZASYONUNDA HER YÖNE İLE ELE ALINDI



# 44

NOVARTİS TÜRKİYE'NİN ÜLKE İLETİŞİM VE HASTA İLİŞKİLERİ DİREKTÖRÜ MERVE TEKİN OLDU



### İmtiyaz Sahibi

Yasemin KÜRKÇÜOĞLU

### Genel Yayın Yönetmeni

Yusuf KÜRKÇÜOĞLU  
yusuf@medikalnews.com

### Sorumlu Yazışleri Müdürü ve Reklam Koordinatörü

Yasemin KÜRKÇÜOĞLU

### Görsel Tasarım

Biriz Ajans

### Danışma Kurulu

Prof. Dr. Cengizhan ÖZTÜRK

Prof. Dr. Haydar SUR

Prof. Dr. İbrahim KELEŞ

Abdurrahman KÜLÜNK

Kazım ERYAŞAR

Kemal YAZ

Mehmet Ali ÖZKAN

Metin DEMİR

Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK

Op. Dr. Orhan KOÇ

F. A. Tolga SÖZEN

Ayşenur Asuman UĞUR

### Mali Müşavir

Ali Haydar BALCI

### Medikal News Yönetim Yeri

Barbaros Hayrettin Paşa Mah.

1993 Sk. Papatya Residence 2.

No: 35 A Blok, Ofis No: 109

Esenyurt / İstanbul

Tel: 0212- 853 63 05

### Baskı: PİAMAT SANAYİ DİŞ TİC. A.Ş.

Yakuplu Mahallesi. 194 Sk. No: 1 İç Kapı No: 486

Beylikdüzü/İstanbul

Matbaa Sertifika No: 72135

### Dağıtım: Mojistik Medya

Yayın Türü: Aylık süreli yayın.

Baskı Tarihi: 03 Eylül 2024

www.medikalnews.com

Dergide yer alan makalelerdeki fikirler yazarlarına aittir. Yayınlanan ilanların sorumluluğu ilan sahiplerine aittir. Yazılar kaynak gösterilerek yayımlanabilir.

medikalNEWS





Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu:

## “Ülkemizin sağlık bilgisini, bilimini, teknolojisini ve malzemesini üretebilecek kapasitesi var”

Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, sağlık sisteminin hem sağlık çalışanları hem de toplum açısından daha da iyi bir noktaya gelmesi amacıyla çalışacaklarını söyleyerek temel sağlık hizmetlerinin güçlendirilmesi politikasına ilişkin açıklamalarda bulundu.

Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, medya kuruluşlarının Ankara temsilcileriyle toplantı yaptı. Sağlık Bakanı Memişoğlu, bu buluşmanın bir tanışma toplantısı olduğunu belirterek Bakanlık tarafından yürütülen ve planlanan projeler ile Bakanlığın yol haritası hakkında bilgi verdi. Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, toplantıya başlamadan önce kişisel e-posta adresini ve telefon numarasını medya temsilcileriyle paylaştı. Toplantıda katılımcılarla eğitim ve meslek hayatı hakkında bilgiler de paylaştan Bakan Memişoğlu konuşmasında, Türkiye'nin COVID-19 pandemisinde ve Kahramanmaraş merkezli depremlerde de görüldüğü gibi hem insan gücü hem de altyapı olarak dünyaya örnek olacak bir sağlık sistemine sahip olduğunu belirtti. Memişoğlu, enerji, turizm, savunma sanayi gibi sağlık sektörünün de ülkemizin bir lokomotifini olduğunu, Türkiye'nin dünyada ön plana çıkarılabilecek bir alanı olduğunu söyledi. Bunu sadece sağlık hizmeti anlamında söylemediğini ifade eden Sağlık Ba-

kanı Memişoğlu, “Ülkemizin sağlık bilgisini ve bilimini üretebilecek, teknolojisini ve malzemesini yapabilecek kapasitesi var. Sadece bu çarkı döndürmek için biraz organizasyonel desteğe ihtiyacı var, motivasyona ve morale de ihtiyacı var. Bu konuda hep birlikte hareket etmek durumundayız” dedi. **“Riskleri birlikte ortadan kaldırmamız gerekiyor”**

Kişilerin sağlığını hastalanmadan korumanın sağlık sisteminin iyileştirilmesine katkısını vurgulayan Sağlık Bakanı Memişoğlu, her yaşta insana koruyucu sağlığı anlatmayı ve uzun vadede toplumun sağlıklı yaşam alışkanlıkları kazanmasını sağlamayı amaçladıklarını belirtti. Memişoğlu konuşmasını “Bugün bağımlılık ve kilo dediğimizde bunlar toplumun risklerinden en önemli iki tanesi ve hareketsizlik, beslenme bozuklukları ile doğurganlık oranlarının düşük olması esasında gelecekle ilgili en büyük risklerimiz. Bu riskleri toplumun desteğiyle birlikte ortadan kaldırmamız gerekiyor, bu noktada sizin çok önemli bir etkiniz olacağını düşünüyorum.” şeklinde sürdürdü. Sağlık Bakanı

Memişoğlu, medya kuruluşlarının üstlendiği görevin çok önemli olduğunu ifade etti.

**“Bakanlığımızın ana politikası yapacağız”**

Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, sağlık sisteminin hem sağlık çalışanları hem de toplum açısından daha da iyi bir noktaya gelmesi amacıyla çalışacaklarını söyleyerek temel sağlık hizmetlerinin güçlendirilmesi politikasına ilişkin açıklamalarda bulundu. Herkesin temel sağlık hizmetlerinin güçlendirilmesi konusunda hemfikir olduğunu ama Bakanlık olarak bu dönemde bu iradeyi ortaya koyacaklarının altını çizen Memişoğlu, “Benim Sağlık Bakanlığı görevine başladığımda ilk gittiğim yer Kahramanmaraş'ta Aile Sağlığı Merkeziydi, ikincisi eczaneydi. Bu güçlendirme sadece Bakan olarak benim veya Bakanlık olarak bizim yapabileceğimiz bir şey değil. Sizlerin de bu konuda bize destek olmanız çok önemli. Bunu başaracaksa toplumun da kültürünü ve bilincini bu yönde artırarak yapabiliriz. Bunu hep beraber başarmamız gerekiyor. Bunu bir toplumsal politika hâline getireceğiz, bizim bunu Ba-



**Prof. Dr. Kemal Memişoğlu: “Şehir Hastaneleri Türkiye'nin geleceği ile ilgili sağlık bilgisinin üretileceği, çalışmaların yapılabileceği, sadece hizmet alanında değil Türkiye'nin medariftiharı olacak, bilimin ve teknolojinin de geliştirileceği alanlar olarak planlıyoruz.”**

kanlığımızın ana politikası yapacağımızı net söyleyeyim. İnsanlar kendi sağlığını korumak için kendisi buna yardımcı olmuyorsa kamu otoritesi ne yaparsa yapsın başarılı olamaz çünkü toplumun buna inanması ve inandırılması gerekir.” dedi. Sağlık Bakanı Memişoğlu, dünyada COVID-19 pandemisinde iki senede 6 milyon kişinin öldüğünü oysa senede 17 milyon kişinin inme, kalp krizi gibi dolaşım hastalıklarından öldüğünü belirtti ve “Eğer kilonuz varsa, hareketsizseniz, yanlış besleniyorsanız, stresiniz varsa kendi bedeninize bakmıyorsanız ölüyorsunuz” diye konuştu.

Sağlık Bakanı Memişoğlu şunları söyledi: “Hekimler kendilerini değerli hissetmek ister, bunu hep beraber sağlamamız gerekiyor. Hekim değerli hissederse her şey değişir; daha büyük bir özveriyle çalışır, hastasına da bize de sağlık sistemimize de sahip çıkar. Hekimlik yapanlara, kendisini mesleğine adayıp severek icra eden insanlarımıza, vatandaşlarımıza duygusal anlamda da her türlü desteği verebilecek meslektaşlarımıza sahip çıkmamız gerekiyor. Mesleğini iyi yapan herkesi pozitif algıyla desteklemeliyiz. İyinin takdir gördüğü ve daha da değerli hissettirildiği bir yapı inşa edeceğiz.”

### **“Şehir Hastaneleri sağlığın fiziksel şaheserleri”**

Şehir Hastanelerinin sağlığın fiziksel şaheserleri olduğunu anlatan Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, “Kurumların bir kültürü olması gerekiyor. Tabii ki bir kültürün oluşması, ruh yapısının gelişmesi için de bir süreç gerekiyor. Bu kültür kısa bir sürede oluşturulacak bir kültür değildir. Tüm eleştirilere rağmen biz bu konuda çalışmalarımızı devam ettireceğiz. Şehir Hastaneleri Türkiye'nin geleceği ile ilgili sağlık bilgisinin üretileceği, çalışmaların yapılabileceği, sadece hizmet alanında değil Türkiye'nin medariftiharı olacak, bilimin ve teknolojinin de geliştirileceği alanlar olarak planlıyoruz. Türkiye'ye en faydalı olacak şekilde yürütülmesini ve topluma daha iyi anlatılmasını hedefliyoruz. Şehir Hastanelerinde yalnızca destek hizmetleri firmalar tarafından yönetiliyor. Bu firmalardan birkaçı uluslararası alanda da sağlık hizmeti sunabilecek bir yapıya ulaştı. Özel sektörün gelişmesi kamunun ilerlemesine de destek sunuyor. Şehir Hastanelerinde bazı değişikliklere ihtiyaç olabilir ancak bu hastaneler konusunda kötü algı oluşturmak yanlış. Çok net söylüyorum: Şehir Hastaneleri medariftiharlarımız” dedi.

### **“Ben sadece kamunun değil tüm sağlığın bakanıyım”**

Sağlık Bakanı Memişoğlu, “Sağlık Bakanı olarak kamunun, üniversitelerin, özel sektörün, ilaç sanayinin, sağlık teknolojisi ürünü ortaya koyanların, her birinin Sağlık Bakanım. Hepsinin sağlık hizmeti anlamında na-

sıl büyüyeceğine, nasıl gelişeceğine ön ayak olmak ve onların yolunu açmakla mükellefim. Ben sadece kamunun değil tüm sağlığın bakanıyım. Özel sektörün de büyümesi ve gelişmesi gerekiyor” diye konuştu.

### **Sağlığın suistimaline izin vermeyeceğiz”**

Sağlığın bir kamu hizmeti olduğunun altını çizen Bakan Memişoğlu şöyle konuştu: “Özel sektör eliyle işletilen sağlık kuruluşları da kamu hizmeti vermektedir. Yalnızca işletme ve finansman yönünden farklıdır. Sağlıkla ilgili tıbbi gereklilik haricinde işlem yapan tüm kuruluşlar kamu özel fark etmeksizin denetlenir ve cezalandırılır. Bazen şikâyet üzerine, bazen rutin, bazen de habersiz denetleme yapılır. Bu konuda oldukça iyi bir altyapıya sahibiz. Sağlık hassas bir konu, vatandaşlarımız her türlü sese kulak verebilir ve mağdur olabilir. Sağlığın suistimaline izin vermeyeceğiz ve bu konunun üzerine gideceğiz. Dünyaya örnek olacak, iyi sağlık hizmeti sunan bir özel sektörümüz var. Özel sektör de kamuya hizmet ediyor ve ülkemize büyük bir fayda sağlıyor. Bizim kontrolümüzde sağlıklı kamu hizmeti olarak gören bir özel sektörü teşvik edeceğiz. Algı yönetmekten çok işimizi yöneteceğiz. Sosyal medyada görünürlük açısından benden çok Sağlık Bakanlığını göreceksiniz. Bunu net bir şekilde ifade ediyorum: İşimizi göreceksiniz. İş odaklı çalışacak ve kendimizi diğer taraflara kaptırmayacağız. Kişisel sosyal medyayı ben yönetiyorum ve ben yöneteceğim, hata da yapabilirim. Haklısınız, profesyonel destek alın tavsiyesinde bulunmak içinizden geçiyordur. Ancak burası benim sosyal medyam, kişisel olarak Bakan unvanı sorumluluğuyla bir devlet çalışanı olarak kendi sosyal medyayı kendim yönetiyorum. Sosyal medya profesyonelliği gerektiriyor, bu konuda profesyonel olmadığım için yalnızca belirli aralıklarla kendi sosyal medyayı kullanacağım.”

**“Eleştirilerde önce biz ne yaptık diye sorguluyoruz”**

Bakan Memişoğlu, “Mümkün olduğu kadar polemikten uzak durmak, enerjimizi kavgaya ve geçmişe harcamamak istiyoruz. Bunlarla ilgilenmek bizlerin geleceğe bakmasına ve iş yapmasına engel teşkil eder. Karşı taraftan gelen eleştirilerde önce biz ne yaptık diye sorguluyoruz. Bazen Bakanlık niye cevap vermiyor diye düşüncecek olursanız emin olun ki o sırada işimizi yapıyoruz. Kendimiz üstümüze düşünceleri yapacak sonra başkalarına bakacağız” dedi.

### **“Aile Sağlığı Merkezlerimiz ile 2. ve 3. Basamak Sağlık Kuruluşlarını entegre edeceğiz”**

“Birinci basamak sağlık hizmeti sunan aile hekimliğini kuvvetlendirirken vatandaşlarımızın aile hekimine başvurmalarını teşvik edecek adımlar atacağız” diyen Bakan Memişoğlu, “Sorunların köküne gidecek, sorunları kökten çözüme gayretinde olacağız. Açıkça ifade ediyorum ki bu süreci yürütürken zorlayıcı bir yaklaşım yerine teşvik edici bir anlayış benimseyeceğiz. Aile Sağlığı Merkezlerimizdeki kurum kültürünü daha ileri seviyeye taşıyacak ve bu merkezlerimiz ile 2. ve 3. basamak sağlık kuruluşlarını entegre edeceğiz” diye konuştu.

### **“85 milyon için çalışacağız”**

Sağlık Bakanı Memişoğlu sözlerine şöyle sürdürdü: “Üniversiteler gelecekteki sağlık hizmeti sunumu kapasitesi ve niteliğini de etkiliyor. Hocalarımız ve eğitim altyapımız ne kadar kaliteliyse sağlık insan gücü de o nispette iyi olacaktır. Yönetici olarak görevimiz doğruyla yanlış ayırmak, haklının hakını savunmak, doğruyu takdir etmek ve yanlış cezalandırmaktır. Sağlıkta doğruları daha çok ifade edecek, hizmet sunanların hizmetkârı olacak ve 85 milyon için çalışacağız.” Yükseköğretim Kurulu (YÖK) ile iş birliği konusunda da açıklamalarda bulunan Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, bazı branşlarla ilgili YÖK ile çalıştıklarını, istihdama göre planlamalar yapacaklarını ve insan gücü planlamasını YÖK'e ileteceklerini vurguladı.



# Sağlık teknolojilerinin gelişimi için değere odaklanılmalı



**B**ireylerin uzun ve sağlıklı bir hayat sürmelerini sağlamak için sağlık sorunlarının tanısı, tedavisi, izlenmesi, yönetimi ve hafifleterek giderilmesi amacıyla kullanılan cihazlar, teknolojiler ve hizmetleri geliştiren sağlık teknolojileri firmalarının yer aldığı Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED) Yönetim Kurulu Başkanı Serhan Acar ile sağlık teknolojilerinin geleceğini ve derneğin bu alandaki çalışmalarını konuştuk.

## Sağlık teknolojilerinin geleceği nereye gidiyor? Bu teknolojiler insan yaşamını nasıl etkileyebilir?

Sağlık teknolojileri, tıbbi cihazlardan dijital sağlık çözümlerine kadar geniş bir yelpazeyi kapsıyor ve bu teknolojilerin geleceği gerçekten heyecan verici. Teknolojinin sağlık sektörüne entegrasyonu, teşhis ve tedavi süreçlerini kökten değiştirebilecek potansiyele sahip. Gelecekte bu teknolojilerin, hastalıkların erken teşhisinden kişiselleştirilmiş tedavilere, ameliyatların daha az invaziv olmasından uzaktan hasta izlemeye kadar birçok alanda insan yaşamını dönüştüreceğine inanıyorum. Bu teknolojiler, hastaların yaşam kalitesini artıracak, sağlık hizmetlerine erişimi kolaylaştıracak ve sağlık sistemlerinin verimliliğini artıracaktır. Özellikle yapay zekâ, robotik cerrahi, tele sağlık ve giyilebilir teknolojiler gibi alanlarda büyük ilerlemeler kaydediyoruz. Bu teknolojiler, daha hızlı ve doğru teşhis ko-

nulmasını, tedavi süreçlerinin kişiselleştirilmesini ve hasta takiplerinin daha etkili bir şekilde yapılmasını sağlıyor. Böylece, insan yaşam kalitesini artırırken yaşam sürelerini uzatmak mümkün oluyor. Gelecekte bu teknolojiler, kişiselleştirilmiş tıp, genetik mühendislik ve biyoteknoloji alanlarında yapılacak yeniliklerle birlikte daha da ileriye gidecektir.

## Peki, Türkiye’de sağlık teknolojileri konusundaki mevcut durumu nasıl değerlendiriyorsunuz?

Türkiye, sağlık teknolojileri alanında önemli adımlar atıyor. Özellikle son yıllarda, devlet destekli projeler ve özel sektör yatırımları sayesinde bu alanda büyük bir ivme yakalandı. Ancak, bazı alanlarda hala gelişim potansiyelimiz yüksek. Özellikle dijital sağlık çözümleri, yapay zekâ uygulamaları ve biyoteknoloji alanlarında daha fazla Ar-Ge yapılması gerekiyor. Üniversitemiz ve araştırma

merkezlerimiz bu konuda önemli çalışmalar yapıyor, fakat daha fazla iş birliği ve yatırım ile bu potansiyelin tam anlamıyla kullanılabilmesine inanıyorum. Ülkemize daha fazla bilgi birikimi ve teknolojinin gelmesi, sürdürülebilir bir sağlık ekosisteminin yaratılması ile doğru orantılı ilerliyor. Bu yüzden sağlık teknolojilerinin gelişimi için değere odaklanılmalı. Bu teknolojilerin geliştirilmesi, transferi, ilk yatırım maliyeti başta yüksek gibi gözükse de yarattıkları değer ile sadece insan yaşamını değil, sağlık ekosistemini de geliştiriyorlar. O yüzden ülke olarak, sağlık teknolojilerinin gelişimi için çabalamalı ve maliyet odağını değer odağına doğru dönüştürmeliyiz.

## ARTED olarak bu teknolojilerin Türkiye’de yer alması için neler yapıyorsunuz?

ARTED olarak, üyelerimizi ve sektörü desteklemek için çeşitli faaliyetlerde bulunuyor, Türkiye’de sağlık teknolojilerinin gelişimi için stratejiler ve projeler yürütüyoruz. Öncelikle, mevzuat ve düzenlemelerin sektörün ihtiyaçlarına uygun şekilde şekillendirilmesi için ilgili kamu kurumları ile yakın iş birliği içinde çalışıyoruz. Ayrıca, sağlık teknolojileri alanında farkındalık yaratmak ve bilgi paylaşımını teşvik etmek amacıyla kampanyalar, projeler geliştiriyoruz. Bu kapsamda, son olarak ARTED Dijital Sağlık Söyleşileri YouTube ve podcast serimiz ile dijital sağlığın sigorta kurumlarından, alt yapı sağlayıcılarına kadar farklı paydaşlarını

bir araya getirdik. Ayrıca, sektörün sürdürülebilirliği için stratejik planlar geliştiriyoruz. Üyelerimiz, dünyanın en büyük sağlık teknolojileri üreticileri arasında yer alıyor. Üyelerimiz ile birlikte, bu teknolojilerin ülkemizde de kullanılabilir hale gelmesi için çalışıyoruz. Kamu kurumları ile yakın iş birliği içindeyiz ve düzenleyici süreçlerin iyileştirilmesi için çalışmalar yapıyoruz. Sağlık Bakanlığı ve diğer ilgili kurumlar nezdinde, yeni teknolojilerin hızlı bir şekilde adapte edilmesini sağlamak için çaba gösteriyoruz.

## Sağlık teknolojilerinin gelecekte en çok hangi alanlarda etkili olacağını öngörüyorsunuz?

Gelecekte sağlık teknolojilerinin insan yaşamını derinden etkileyeceğine inanıyorum. Özellikle kişiselleştirilmiş tıp, genetik mühendislik ve biyoteknoloji alanlarında yapılacak olan yenilikler, hastalıkların tedavisinde devrim yaratabilir. İnsanlar artık daha uzun ve sağlıklı bir yaşam sürebilecek. Ayrıca, dijital sağlık çözümleri sayesinde sağlık hizmetlerine erişim daha da kolaylaşacak ve dünyanın en uzak köşelerine bile kaliteli sağlık hizmetleri ulaştırılabilecek. Sağlık teknolojilerinin gelecekte en çok etkili olacağı alanlar arasında tele sağlık, yapay zeka destekli teşhis ve tedavi, robotik cerrahi, giyilebilir sağlık cihazları ve genetik mühendislik yer alıyor. Tele sağlık, hastaların uzaktan izlenmesini ve tedavi edilmesini sağlayarak sağlık hizmetlerine erişimi kolaylaştıracak. Yapay zekâ destekli sistemler, hastalıkların daha hızlı ve doğru teşhis edilmesine yardımcı olacak. Büyük veri analitiği, sağlık profesyonellerine daha iyi kararlar almaları için gerekli bilgileri sağlayacak. Robotik cerrahi, daha hassas ve az invaziv ameliyatlara yapılmasını sağlayacak. Giyilebilir cihazlar, bireylerin sağlık verilerini sürekli olarak izleyerek proaktif sağlık yönetimini mümkün kılacak. Genetik mühendislik ise, kişiselleştirilmiş tedavi yöntemlerinin geliştirilmesini sağlayacak. Tüm bu teknolojilerin entegrasyonu ile sağlık hizmetlerinin kalitesi ve erişilebilirliği artacak, bu da toplum sağlığında büyük iyileşmelere yol açacak.

## Son olarak, ARTED’in gelecek hedefleri nelerdir?

ARTED olarak, Türkiye’nin sağlık ekosistemi içerisinde sağlık teknolojilerinin aktif olarak kullanılmasını ve bu alanda Türkiye’nin lider ülkeler arasında yer almasını hedefliyoruz. Bu kapsamda, üyelerimize ve sektördeki paydaşlarımıza daha fazla destek sunmak önceliğimiz. Sektörün tüm paydaşları ile iş birliği içinde çalışarak, yenilikçi çözümler geliştirmeye ve sağlık hizmetlerinin kalitesini artırmaya yönelik projelerimize devam edeceğiz.



ROBOTİK CERRAHİDE

27

YILLIK TECRÜBE

DAVINCI Xi

✓ ENTEGRE HAREKETLİ  
MASA

✓ ENTEGRE ENERJİ

✓ AKILLI STAPLER



**15.4\*** MİLYON  
DA VINCI  
PROSEDÜR



**27\*** YIL  
ROBOTİK CERRAHİ  
BİLGİ VE BİRİKİMİ



**38.000\***  
MAKALE



**7/24**  
TEKNİK DESTEK



**9800\***  
AKTİF SİSTEM



**CORDAMED**  
BIOMEDICAL ENGINEERING

# Bilmende Fayda Var: D Vitamini



**D** vitamini eksikliği dünya çapında en sık görülen sağlık sorunlarından biridir.

Dünyada yaklaşık bir milyar insanın D vitamini eksikliğine veya yetersizliğine sahip olduğu düşünülüyor.<sup>1</sup> Yenidoğanlardan, çocuklara ve yetişkin yaş guruplarına kadar her yaş grubu için pek çok sağlık fonksiyonunu destekleyen ve etkileyen vitaminlerden biri olan D vitamini bazı gıdalarda doğal olarak bulunabilmekte, besin takviyesi olarak da alınabilmektedir. Esas olarak güneş ışığından gelen ultraviyole (UV) ışınlarının etkisiyle ciltte sentezlenmektedir.

Coğrafi durum, yaşam ve beslenme tarzı gibi faktörlerden de etkilenen D vitaminiyle ilgili ülkemizde 111 bin kişi üzerinde yapılan ve tüm toplumu kapsayan bir çalışmaya göre; yüzde 63 oranında D vitamini eksikliği görülmektedir. Yeni doğanlar, çocuklar, hamileler, genç erişkinler gibi özel grupta yüzde 86'ya varan oranlarda, yaşlı popülasyonda ise yüzde 40-50 oranında D vitamini eksikliği saptanmaktadır.<sup>2</sup>

Siemens Healthineers Sağlık Okuryazarlığı Araştırması 2024'e dahil olan katılımcılara "Yarın kan testi yaptırmak isteseyiz, öncelikle hangi konulardaki değerlerinizi öğrenmek isterdiniz?" sorusunu yönelttiğimizde D vitamini, kan testi parametreleri arasında halkımızın en çok merak ettiği vitaminlerden biri olarak karşımıza çıkıyor.

Bilmende Fayda Var platformumuz aracılığıyla D vitamini ile ilgili tüm merak edilenleri Siemens Healthineers Ankara Bilkent Şehir Hastanesi Laboratuvarı Medikal Direktörü Prof. Dr. Filiz Akbıyık'a sorduk.

Röportaj için Sayın Akbıyık'a teşekkür eder; iyi okumalar dileriz.

## D vitamini nedir?

D vitamini, vücutta kalsiyum ve fosfor emilimini düzenleyen, yağda çözünen ve depolanan bir vitamindir. Vücutta sentezlenip hedef dokularda hemen her hücrede fonksiyon göstermesi nedeniyle bir hormon olarak da kabul edilir. D2, bitkisel (ergokalsiferol) ve D3, hayvansal (kolekalsiferol) olmak üzere iki formu vardır. Cildin güneşle teması sonucu ürettiği için "Güneş Vitamini" olarak da

bilinir. Ülkemizde güneşli gün sayısı çok olmasına rağmen D vitamini eksikliği sık görülmektedir. Bunun iki ana nedeni genel olarak beslenme ile ve/veya güneş ışığı ile yeterli D vitamini alamamaktır.

## D Vitamini nasıl üretilir? Güneş ışığı yeterli midir? Hangi kaynaklardan alınabilir?

İnsan vücudundaki D vitamininin %90-95'i ciltte güneş ışınları aracılığıyla sentezlenir. D vitamini öncülü olan 7-dehidrokolesterol ultraviyole B ışınlarının etkisi ile previtamin D3 formuna dönüşür ve önce karaciğere taşınarak 25 hidroksivitamin D formuna sonrasında da böbrekte en aktif formu olan 1,25-dihidroksivitamin D'ye dönüşür.

Vitamin D sentezini cilde ulaşan UV-B (280-320 nm) ışını sağlar. Bu dalga boyu ciltte güneş yanığına neden olabileceğinden maruz kalma şekli ve süresi önemlidir. Genel olarak, haftada birkaç kez, 10-30 dakika boyunca yüz, kollar ve bacakların güneş görmesi yeterlidir. Bu süre, cilt tipi, yaş, coğrafi konum ve mevsim gibi faktörlere bağlı olarak değişebilir. Cilt renginin koyu olması, yaşın ilerlemesi, güneş kremi kullanımı ve kapalı mekanlarda fazla vakit geçirmek gibi faktörler üretimini azaltabilir. Ayrıca cam arkasından alınan güneş ışını vitamin D sentezinde etkili değildir.

Vitamin D, gıdalarla da alınabilir. Özellikle yağlı soğuk su balıkları, deniz ürünleri ve yumurta oldukça yüksek oranlarda D vitamini içerir. D vitamini ile zenginleştirilmiş gıdalar ve takviye preparatları diğer kaynaklardır.

## D vitamini ölçümü ve gereksinimi nasıldır?

D vitaminin yeterliğinin en iyi göstergesi serum 25(OH) D düzeyinin ölçümüdür. Günümüzde klinik laboratuvarlarda güvenilir sonuç verebilen otomatize analizörler ile D vitamini ölçümü hızlı ve kolay yapılabilmektedir. Türk Endokrinoloji ve Metabolizma Derneği Kılavuzuna göre; 25(OH) vitamin D düzeyi >30 ng/ml (75 nmol/L) ise yeterli; 20-30 ng/ml (50-75 nmol/L) aralığında ise yetersiz; <20 ng/ml (50 nmol/L) ise eksik ve <10 ng/ml (25 nmol/L) durumunda da ciddi eksik olarak kabul etmektedir.

Ciddi yetmezliği olan bireylerde takviye tedavilerle serum 25(OH)D seviyesinin 30ng/ml olması hedeflenmelidir. Hedefe ulaştıktan

sonra ise hastanın yaşına ve bireysel sağlık risklerine uygun olarak günlük tavsiye edilen miktarda D vitamini alması gerekir.

Tavsiye edilen D vitamini; 1-18 yaş çocuklar ve 70 yaşına kadar olan yetişkinler için günlük 600 uluslararası ünite IU (15 mcg)'dir. 70 yaşından sonra günlük 800 IU alınması önerilmektedir. Gebelik durumunda ve emziren annelerde de tavsiye edilen doz günlük 600 IU'dur. D vitamini yağ içeren öğünlerle birlikte alındığında, aç karnına alınımına göre ortalama %32 daha fazla emilim sağlanmaktadır.

Dünya çapında yaklaşık 1 milyar insan da ülkemizde ise her üç kişiden ikisinde D vitamini eksikliği olduğu düşünülmektedir. D vitamini eksikliği olduğu öngörülmektedir. Türkiye'de yapılan çalışmalarda ise %90'a varan yetersizlik ve %70 civarında eksiklik olduğu gösterilmiştir. D vitamini eksikliğindeki bulgular, eksikliğin derecesi ve süresi ile ilişkilidir. Hastaların çoğunda orta ve hafif derecede eksiklik olduğunda herhangi bir bulguya rastlanmama ancak laboratuvar taramaları sırasında saptanabilmektedir. Kemiklerde mineral yoğunluğunun azalması, kütle ve yapısının değişmesi ile giden hastalıklarda, sık düşme ve kırıkların olduğu durumlarda, kas, böbrek ve karaciğer hastalıkları olanlarda, mide ameliyatı geçirenlerde, beslenme bozukluğu durumlarında, gebelik ve emzirme sürecinde olanlarda, obezlerde, yaşlı bakım evlerinde, günün önemli kısmını kapalı alanlarda geçiren bazı özellikli gruplarda D vitamini düzeyinin belli aralıklarla ölçülmesi önerilmektedir.

## D vitamini eksikliği belirtileri nelerdir?

D vitamini eksikliğinde genel vücut ağrısı, yorgunluk, baş ağrısı, denge problemi, kemik erimesi, kuvvet kaybı, saç dökülmesi, depresyon, uykusuzluk, aşırı terleme, kilo vermekte güçlük çekme gibi spesifik olmayan bulgular görülebilmektedir. D vitamini eksikliği çocukluk çağına başlamışsa iskelet yapısında değişikliklerle seyreden kemik ağrıları, kas güçsüzlüğü, halsizlik gibi bulgular ve kırıklar olabilmektedir. Bağışıklık sisteminde ve enfeksiyonlara karşı koruyucu rolü nedeniyle D vitamini eksikliğinde sık astım atakları, üst/alt solunum yolu enfeksiyonları ve iyileşme süreçlerinde uzama görülmektedir. Ayrıca kardiyovasküler hastalıklar, diyabet, alerji, otoimmün hastalıklar ve bazı kanser türleri D vitamini eksikliği ile ilişkilendirilmektedir.

## D vitamini fazlası zararlı mıdır?

Vücutta depolanan bir vitamin olması nedeniyle aşırı kullanımı, kan düzeylerinin 150 ng/ml'den yüksek olması 'D vitamini intoksikasyonu' olarak adlandırılmakta ve yan etkilere neden olmaktadır. Bu gibi durumlarda doku ve eklem kireçlenmeleri, damar hastalıkları, böbrek hasarı ve taş oluşumu görülebilir. D vitamini toksisitesine bağlı ağız kuruluğu, baş ağrısı, mide bulantısı, kusma, kalp atım düzensizlikleri, hipertansiyon gelişebilir.

<sup>1</sup>. Holick MF. Vitamin D efficiency. N Engl J Med. 2007;357:266-81. [PubMed]

<sup>2</sup>. bit.ly/46U968p





# Bilmende fayda var

Sağlıklı bir yaşam için hayatını  
kolaylaştıracak ve sağlık  
okuryazarlığını artıracak  
uzman görüşlerini  
**bilmende fayda var.**





*Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu Başkanı Kemal Yaz:*

## “Dünya pazarından pay almak, bölgesinde güçlü bir sektör olmak için Tıbbi Cihaz sektöründe **yapısal ve radikal önlemler alınmalı**”

*“Dünya pazarında yer alabilmemiz için, kendi iç pazarımızın %20’sini karşılayabilen, ihracat hedefini sürekli yukarı çıkaran, Ar-Ge ve inovasyonda öncü olan, katma değeri yüksek ürünleri üreten, Start-up’ların gelişimini ve yenilikçi yerli ürünlerin piyasaya girmesine finans sağlayan fonların kurulması gerekmektedir.”*

### **Yusuf KÜRÇÜOĞLU**

**2**0. yılında Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu Başkanı Kemal Yaz ile sektör üzerine bir söyleşi gerçekleştirdik: **TÜMDEF’ten önce ve TÜMDEF’ten sonra Tıbbi cihaz sektöründeki gelişmeleri ve 20. Yılı kutlayan TÜMDEF’in bu süreçteki katkılarını anlatır mısınız?**

Tarihsel bağlamda ülkemizde tıbbi cihaz sektörünün ilk temellerinin 1950’li yıllarda atılmış olmasına rağmen, sektörde sivil toplum örgütlenmesi fikri ancak 20. yüzyılın son 10 yılında filizlenmeye başladı. Sektörümüzde, ilk örgütlenme girişimi benzer amaç ve ortak menfaatlerin yasal çerçevede dile getirilmesi için en uygun sivil toplum örgütlenmelerinden olan dernekler vasıtasıyla gerçekleşti. Tıbbi cihaz sektöründe ortak amaç ve menfaatlerin gerek kamuoyu gerekse kanun koyucu Kurum ve Kuruluşlar nezdinde savunulması ve sektörün ülke menfaatleri

doğrultusunda gelişimine katkı sağlanması amacıyla 1991 yılında “Ege Tıbbi Malzemeciler Derneği” kuruldu. Öncü derneğimizin ardından bir yıl kadar sonra “İstanbul Tıbbi Malzeme, İthalat, İhracat ve Satıcılar Derneği” kuruldu. Sivil toplum girişiminin sektördeki öncüleri olarak bölgelerinde gerçekleştirdikleri başarılı çalışmalar, sivil toplum bilincinin Türkiye çapında yayılmasına büyük katkı sağladı ve Tıbbi cihaz sektöründe hızlı bir dernekleşme süreci başladı.

2003 yılında sektörümüzde faaliyet gösteren derneklerin katılımıyla gerçekleştirilen toplantıda bir “üst çatı” oluşturulması fikri, ülke çapında bir “Federasyon” kurulması şeklinde sonuçlandı. Tıbbi Cihaz sektöründe faaliyet gösteren dokuz kurucu derneğin katılımıyla federasyon tüzüğü hazırlanması çalışmalarına başlandı. Bu oluşumun gerçekleşmesinde katkısı olan ve kuruluşundan bugüne kadar görev yapan tüm Başkan ve yöneticilerine bu vesileyle sonsuz şükranlarımızı sunuyoruz. Bugün tüm der-



neklerimizle çalışmalarımıza emin adımlarla devam etmekteyiz: Ege Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Derneği (EGEDER), Marmara Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Derneği (MASSİAD), Ortopedi ve Omurga Cerrahisi Tıbbi Malzeme İmalatçıları, İthalatçıları ve İhracatçıları Derneği (ORDER), Doğu Anadolu Medikalçiler Derneği (DOMED), İç Anadolu Tıbbi Cihaz Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği (İMDER), Gaziantep Sağlık İş Adamları Derneği (GASİD), Güneydoğu Medikalçiler Derneği (GMD), Çukurova Medikalçiler Derneği (ÇUMED), Akdeniz Medikalçiler Der-





neği (AKMEDDER), Fırat Havzası Tıbbi Cihaz Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği (FÜDER). Kurulduğu günden bu yana, tıbbi cihaz sektöründeki en büyük sivil toplum kuruluşu olmanın verdiği sorumluluk bilinciyle Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu (TUMDEF), üyesi olan 10 dernek ve derneklere üye firmaların gücünü arkasına alarak, sendikamız SEİS başta olmak üzere tüm STK'larla sektörel menfaatlerin her platformda yüksek sesle savunulması görevini layığıyla yerine getirmektedir. TUMDEF olarak, kuruluştan bu yana paydaşlarımıza tıbbi cihaz sektörünün önemini anlatıp, meslektaşlarımızda sektör olma bilincini yerleştirip, tıbbi cihaz üretimimizi geliştirmek için çalışmaktayız. Bu çalışmalarını yaparken bütün isteğimiz; kuralları belirli, standartları yerleşik, şeffaf, rekabete açık ve riskleri öngörülebilir bir ortamda üretimimizi ve ticari faaliyetlerimizi sürdürmek olmuştur. Ticaret hayatımızdaki her bir adım, bize etik davranışlarla beraber, yasalara uygun ticaret yapmanın hayati önemini unutmamalıdır.

### **Türkiye'deki tıbbi cihaz pazarında rakamlar ne boyutlarda? İthalat ve ihracat da ne durumdayız?**

2022 yılı verilerine göre Tıbbi Cihaz sektörü, yaklaşık 512 milyar USD küresel pazar büyüklüğüne sahip olup, 2030 yılında küresel pazar payının 800 milyar USD seviyelerine çıkması öngörülmektedir. Türkiye olarak bu küresel tıbbi cihaz pazarının % 0,85 payına sahibiz. 2023 verilerine göre Tıbbi Cihaz sektörü ihracatı yaklaşık 1,5 milyar USD, ithalat 2,560 milyar USD civarındadır. Tıbbi cihaz önümüzdeki dönemde ülkemiz kalkınmasına, istihdam ve dış ticaret yaratılmasına büyük katkı sağlayacaktır.

### **Cumhurbaşkanlığı bünyesinde Tıbbi Cihaz Başkanlığı'nın kurulması sektöre nasıl bir fayda getirir?**

Cumhurbaşkanlığı bünyesinde Tıbbi Cihaz Başkanlığı'nın kurulması, tıbbi cihaz sektöründeki STK'ları çok heyecanlandırmaktadır. Sektörün gelişimi için ulusal düzeyde bir strateji oluşturulmasıyla, sektörün ihtiyaçlarının anlaşılması ve bu doğrultuda ileride dönük uygun politikaların geliştirilmesi sağlanabilir. Tıbbi Cihaz Başkanlığı, sağlığın tüm paydaşlarıyla beraber sektörün stratejik önemini vurgulayan ve bu alandaki yatırımları artırmayı hedefleyerek uzun vadeli

politikalar geliştirebilir. Bu politikalar kamu kurumları, üniversite, özel sektöre ve sivil toplum kuruluşlarıyla iş birliği içinde koordineli olabilir. Ancak şimdiye kadar STK'lar ile böyle bir çalışma yapılmamıştır.

### **Sektörün yaşadığı finansal zorluklardan biraz bahsedebilir misiniz? Sektörde finansal sürdürülebilirlik konusunda neler yapılmalı?**

Sektörümüz; ithalatçı distribütörler, global firmaların yerleşik temsilcileri, bayiler ve üretici firmalardan oluşmaktadır. İthalata dayalı olan sektörümüzde yerli üreticilerimiz, çoğunlukla küçük kobilere dönüşen sermayelerini yeterli düzeye çıkarma gayretinde, gelişmekte olan firmalardan oluşmaktadır. Yerli firmalarımızın sınırlı sermaye yapıları ve en büyük alıcısının kuralları koyan kamu otoritesi olduğu düşünüldüğünde, sektör firmalarının mali yeterlilikleri, kamunun alacağı inisiyatifle belirlenmektedir. Üniversitelerin, kamu ve özel sektör hastanelerinin ödeme sürelerinin ortalama 180 gün olduğunu kabul edersek; %80-85 ithalata dayalı sektör firmalarımızın ithalat ve üretim kalemlerinin birçoğunu peşin ödeyip, 6 ay vadeli satmaları, güçlü özsermaye, ulaşılabilir finansman, kredibilite gerektirmektedir. Kurumların iş bilmezliği sonucu, sektörden 2 defa feragat istemesi de ayrı bir sorun teşkil etmiştir. Son dönemlerde ülkemizdeki enflasyonist ortamın getirdiği krediye ulaşmaktaki sıkıntılar veya yüksek faiz oranıyla borçlanmaların, firma kârlılığını ve özsermayelerini azalttığını gözlemlemekteyiz. Sektörde sürdürülebilir finansman ve sektör firmalarımızın önünü açmak için, kamu ve özel ödemelerinin en kısa süreye çekilmesi, finansman araçlarına kolayca ulaşılabilmesi, kamu alacaklarının finans kuruluşları vasıtasıyla nakde dönüşürülebilmesi, kamu alacaklarının firmaların kamuya olan borçlarına mahsup edilebilmesi gerekmektedir.

### **Son dönemde üretim maliyetlerini düşürebilmek için uygun finans/kredi koşulları sağlayabilir musunuz? Üreticiler yeterli Ar-Ge desteği alabiliyor mu?**

Tıbbi cihaz sektörünün genel performansını ve maliyet fiyat dengesini, doğrudan üretim maliyetlerini etkileyen birçok faktör vardır. Pandemi sonrası küresel tedarik zincirinde yaşanan aksaklıklar ve bunu takiben bölgede yaşanan savaşlar birçok ülkede enf-

lasyonu kötü etkiledi. Hammadde ve nadir bulunan çip ve benzeri ekonomik bileşenlerin tedarikini zorlaştırdı, fiyatların artmasına neden oldu. Döviz kurlarındaki dalgalanmalar ithal edilen hammadde ve ana ürünlerin maliyetini artırdı. Aynı zamanda bu artışlar vadeli alacakların erimesine ve döviz borçlarının da TL olarak artmasına neden oldu. Elektrik, petrol, doğalgaz gibi enerji maliyetlerinin yükselmesi üretim süreçlerinde önemli bir maliyet artışına yol açtı ve operasyonel maliyetleri de etkiledi. Nakliye ulaşım ve kargo maliyetleri de %100'ün üzerinde artış gösterdi. Türkiye'de son dönemlerde yapılan asgari ücret artışları, işgücü maliyetlerini de artırdı. Asgari ücrete yapılan artışların benzer oranlarda beyaz yakalı dahil tüm personele uygulanmak zorunda kalınması hem işletme sermayesi ihtiyacı arttı hem de karlılığı iyice düşürdü. Avrupa Birliği'nin MDR ve IVDR gibi Tıbbi Cihaz regülasyonları üreticilere uyum sağlamak için ekstra maliyet getirdi.

### **Tüm bunların yanı sıra kamu ve üniversite alımlarının SUT üzerinden yapılması ve SUT'deki fiyatların düzgün işlenmemesi sektör ve kamu satın alıcıları arasında sorun yaratmaktadır.**

Tıbbi Cihaz sektöründeki üreticilerine Ar-Ge desteği konusunda ise genel gözlem şudur; Türkiye'de devlet, Ar-Ge çalışmalarını teşvik etmek amacıyla TÜBİTAK, TÜSEB, KOSGEB, TEYDEB ve Kalkınma ajansları gibi kurumlar ile özellikle tıbbi cihaz üreticilerine yönelik Ar-Ge destek programları sunmaktadır. Ancak bu desteklerden büyük şirketler daha fazla yararlanabiliyorlar. Küçük ve orta ölçekli işletmeler (KOBİ'ler) bazen bu desteklere erişimde zorluk yaşamaktadır. Bir ürünü veya teknolojiyi geliştirmek için sadece Ar-Ge desteği de yeterli değildir. Ürünün geliştirilmesi, sertifikasyonun tamamlanması, seri imalat geçilmesi ve pazarda tutulması ve tüm bunların bir ahenk içinde yapılması durumunda başarı sağlanabilir.

### **DMO/Sağlık Market Uygulaması sektöre fayda sağladı mı?**

DMO alımlarında, TİTCK, ÜTS sisteminde kayıtlı yeterli bilgi, belge ve dokümanın incelenmesi ve güvenli ürün olduğuna karar verilen ürünlerin satın alınmasıyla güvensiz ürünlerin piyasada bulunmasını engellemiştir. Ayrıca bazı kullanıcıların ürünlerin güvenliğiyle ilgili endişelerini azaltacak önlemler alınarak TİTCK ile ürün güvenliği iş birliği geliştirilmiştir. Bazı ürünlerin katalog yöntemiyle alınması olumlu gördüğümüz uygulamalardır. Ancak büyük ölçekli alımların, bayilik sisteminde olan firmalarımızın eliminasyonuna yol açması olumsuz gördüğümüz konulardan biridir. DMO tüm ürünleri almak yerine, üniversite ağırlıklı olmak üzere basit sarf malzemelerine yoğunlaşmalıdır.

### **Kamudaki satın alma uygulamalarında karşılaştığınız sorunlar var mı? SUT fiyatları yeterli mi?**

Kamu alımlarının büyük bir bölümü Türk Kamu İhale sisteminin AB ve Dünya Ticaret Örgütü gibi uluslararası kuruluşların ihale uygulamaları ile 01.01.2023 yılında 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu ve 4735 Sayılı kamu



İhale sözleşmeleri ile uyumlu hale getirilmiştir. Anılan kanunun yürürlüğe girmesinden sonra ihtiyaca binaen birçok değişiklik yapılmıştır. Ancak özellikle sağlık sektörüne yönelik ihalelerde ve bu ihaleler sonucu imzalanan sözleşmelerde birtakım sorunlar görülmektedir.

Pandemide de görülen yaklaşık maliyet konusu. Fiyat farkının kalıcı olması, iş deneyim belgesi süresinin en az 10 yıl uzatılması, Ödemeler önceki yıllara göre bir düzene girmiş olsa da sürdürülebilir olması için ödemelerin sözleşmede belirtilen vadelerde yapılması konusu hukuki bir zemine oturularak, sektörün gündeminden kaldırılmaktadır. Teknik şartname sorunları halen devam etmektedir. Farklı teknolojik çözümlere de imkân tanınmalıdır. Kamu alımlarının büyük bir bölümü de DMO Sağlık Market üzerinden yapılmaktadır. Uygulama sektör tarafından benimsenmiş olsa da idari ve teknik sorunlar devam etmektedir. SUT fiyatları uzun zamandır sektörün en önemli sorunlarından biri olmaya devam etmektedir. SUT tamamen yıllık bazda Ocak-Şubat aylarında otomatik yenilenmelidir. Fiyat farkları güncel olmalı, SUT artışındaki bağımlılık kaldırılmalıdır.

#### **Sağlık Bakanlığı ve devletin diğer birimleriyle ilişkileriniz nasıl?**

Sağlık Bakanlığı, Türkiye tıbbi cihaz sektörünün en üst düzeyde yasal temsilcisi sıfatıyla sektörün ihtiyaçları doğrultusunda mevzuatları yapar, sorunlarına çözüm arar ve özel sektörün istikrarlı bir biçimde gelişimine katkıda bulunmak amacıyla çalışmalar yürütür. Tıbbi cihazlar alanında düzenleme, yetkilendirme, denetleme ve koordinasyon işi ve işlemleri, Sağlık Bakanlığı'na bağlı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'na verilmiştir. TUMDEF olarak bizler de kamu kurumlarımızın tüm ilgili bakanlıkları ve ilgili kurum ve kuruluşlarıyla sürekli eşgüdüm içerisinde çalışmakta, düzenli aralıklarla toplantılar yap-

maktayız. Bugün her platformda tıbbi cihaz sektörünü temsil eden ve kamu karşısında saygın konumunu sürdüren, çalışanlarıyla öne çıkan federasyonumuz TUMDEF, gelecekte de sorunların çözümüne yönelik başarılı çalışmalarını, kamuyla kurduğu pozitif ve iyi diyaloglar çerçevesinde sürdürecektir.

#### **Tıbbi cihaz sektöründe yerli üretimin artırılması için neler yapılmalı?**

Tıbbi cihaz sektöründe yerli üretimin artırılması, Türkiye'nin sağlık alanında ithalat bağımlılığını azaltmak ve yerel ekonomiyi desteklemek açısından büyük önem taşımaktadır.

Ancak ekonomi düzeliyor, güven ortamı sağlanmadan yerli üretimin artması zor görünüyor. Geçtiğimiz son birkaç yılda yerli üreticiler oldukça hırpalandı. Mali sektör varlığına misli ile varlık katsalar da reel sektör varlığından çok şey kaybetti. Sektör geleceğe dönük ümidini kaybetti. Önce bunun düzelmesi gerekiyor. Bunların dışında ekonomiden bağımsız çözüm bekleyen birçok problem var. Yakın tarihte yaşanan seçim sürecinde problemleri üstlenip çözüm yaratacak birileri yoktu. Örneğin; DMO Sağlık Market tarafında ürün kabul süreçleri. Değerlendirme süreçlerinin şeffaf ve sektör temsilcilerinin de yer alacağı bir teknik komisyon tarafından yapılması derhal sağlanmalıdır. SGK, geri ödeme listesine ürün eklenmesi konusunda yaşanan zorluklar da bu problemlerden biri. Yerli ürün başvurularının daha farklı bir komisyon veya stratejik bir anlayışla değerlendirilip kabul kısımları kolaylaştırılmalıdır.

#### **Bunların dışında hedefe ulaşmak için uygulayabileceğiniz çeşitli stratejileri şöyle özetleyebiliriz;**

**Ar-Ge Yatırımlarının Artırılması**  
Devlet, Ar-Ge çalışmalarını desteklemek amacıyla özellikle küçük ve orta ölçekli işletmelere (KOBİ'ler) vergi indirimleri, hibe programları ve düşük faizli krediler sunabilir.  
**Nitelikli İş Gücü Yetiştirilmesi**  
Eğitim Programları: Tıbbi cihaz üretimi için gerekli olan teknik bilgi ve becerilere sahip nitelikli iş gücü yetiştirmek amacıyla, üniversitelerde ve meslek liselerinde özel eğitim programları oluşturulmalıdır. Staj ve iş başı eğitim programları da bu süreçte önemli bir rol oynar.

**Sürekli Mesleki Gelişim:** Sektörde çalışanların bilgi ve becerilerini güncel tutmaları için eğitim olanakları sağlanmalıdır. Bu hem ürün kalitesini artıracak hem de yeni teknolojilere uyum sağlamayı kolaylaştıracaktır.

#### **Yerli Üretim Teşvik Edilmesi**

**Satın Alma Garantileri:** Devlet, yerli üretim tıbbi cihazlara yönelik satın alma garantisini sunarak üreticileri teşvik edebilir. Kamu hastanelerinin ve sağlık kuruluşlarının yerli ürünleri tercih etmesi, talebi artıracaktır.

**İhracat Teşvikleri:** Yerli üreticilerin uluslararası pazarlara açılmaları için ihracat teşvikleri sunulmalıdır. Bu, üreticilerin rekabet gücünü artıracak ve ülkeye döviz girdisi sağlayacaktır. Ayrıca ilaç ve Tıbbi Cihaz için ayrı bir ihracat birliği kurulabilir. Ticaret Bakanlığı ve bu kurumlar aracılığı ile tüm Serbest Ticaret anlaşmalarında Tıbbi Cihaz Sektörümüzün de dahil edilmesini sağlamalıyız.

**Klinik çalışma desteği:** Yeni Tıbbi Cihaz Re-

gülasyonu (MDR) ile birlikte üreticiler cihazları için düzenli olarak piyasadan klinik veri sağlamaları gerekmektedir. Bunun için sağlık kuruluşları, TÜSEB önderliğinde klinik çalışmalar organize etmelidir.

#### **Kümelenme ve İş Birliği Ağlarının Oluşturulması**

**Sanayi Kümeleri:** Tıbbi cihaz sektöründe faaliyet gösteren şirketlerin bir araya geldiği kümelerin oluşması teşvik edilmeli ve desteklenmelidir. Bu kümeler, bilgi paylaşımı, ortak Ar-Ge projeleri ve pazarlama faaliyetlerinde iş birliği yaparak sektörün gelişimine katkıda bulunabilir.

**Ulusal ve Uluslararası İş Birlikleri:** Yerli üreticilerin, uluslararası şirketlerle stratejik iş birlikleri kurmaları teşvik edilmelidir.

**Üniversite-Sanayi İş Birliği:** Yenilikçi ürünlerin geliştirilmesini hızlandırabilmek için ortak araştırma projeleri ve teknoloji transfer ofisleri aracılığıyla yerli üretim kapasitesi geliştirilebilir.

#### **Finansman Erişiminin Kolaylaştırılması**

**Yatırım Fonları ve Girişim Sermayesi:** Tıbbi cihaz sektörüne yatırım yapmak isteyen girişimciler ve KOBİ'ler için özel yatırım fonları ve girişim sermayesi desteği sağlanmalıdır.  
**Kredi ve Sigorta Kolaylıkları:** Üretim süreçlerini finanse edebilmek için krediye erişim ve ihracat sigortası gibi finansal araçlar daha erişilebilir hale getirilmelidir.

#### **Farkındalık ve Pazarlama Faaliyetleri**

**Bilgilendirme Kampanyaları:** Yerli tıbbi cihazların kalitesini ve güvenilirliğini vurgulayan bilgilendirme kampanyaları düzenlenmelidir, kamu spotları hazırlanmalıdır.

**Uluslararası Fuarlar ve Etkinlikler:** Yerli üreticilerin ürünlerini uluslararası arenada tanıtabilmesi için fuarlara katılım teşvik edilmeli ve desteklenmelidir.

#### **Pazar verileri paylaşımı**

Üreticilerin Pazardaki ürünleri, ürünlerin satış hacmini, pazarın gelişimini görüp yatırım planlarını oluşturmaları için Devletin tutmuş olduğu MKYS verileri gibi istatistikî verilerin sektör ile paylaşılmasının faydası büyüktür. Anlattığım bu stratejilerin uygulanması, Türkiye'nin tıbbi cihaz sektöründe yerli üretim kapasitesini artıracak, ekonomiye katkı sağlayacak ve sağlık sektöründe dışa bağımlılığı azaltacaktır. Bu bağlamda, devlet, özel sektör ve akademi arasındaki iş birliği kritik öneme sahiptir.

#### **Tıbbi Cihaz Eğitim Sistemi (TCESİS)'nin sektöre kattığı faydalar ile ilgili neler söylersiniz?**

TCESİS, Tıbbi Cihaz Reklam ve Tanıtım Yönetmeliğinin gerektirdiği belgelendirme süreçlerini yürüten kurumdur. Bu yönetmelik ve belgelendirme sistemi ile tıbbi cihaz sektörü, ruhsatlı bir sağlık sektörü paydaşı olarak resmen kamu nezdinde tanınmış ve meslek niteliği kazanmıştır. Tıbbi cihaz sektörüne yatırım yapacak kişi ve kurumların yönetmelik kapsamında belirlenen kurallara göre işini kurması, böylece sektörün etik kurallarını özümsemiş, kaliteli mal ve hizmet üretimini öncelikleyen paydaşların çoğunlukta olduğu nitelikli bir sektör oluşumu hedeflenmiştir. Yönetmeliğin yayımlanıp yürürlüğü girmesinden bugüne kadar tüm tıbbi cihaz sektörü yönetmelik şartlarını yerine getirecek kısa sürede uyum sağlamış, sektöre yeni





giren firmalar da regüle olmuş bir sektörün kurallarını önceden bilerek sektöre girmeyi göze almış, nitelikli tıbbi cihaz sektörünün nitelikli paydaşları olarak varlıklarını sürdürmektedirler. Artık tıbbi cihaz sektörünün kurucuları ve çalışanları ruhsatlı ve tüm kalifikasyon sertifikalarıyla faaliyetlerine devam etmektedir ve Sağlık Bakanlığı'na bağlı il sağlık müdürlüklerince sürekli olarak denetimi yapılmaktadır. Kısaca özetlersek, artık tıbbi cihaz sektörüne kolayca girilip spekülasyon kazançlar elde edilemeyecek, bu işi gerçekten meslek olarak görüp geleceğini bu sektörde görenlerce yürütülecektir.

#### **Tıbbi cihaz sektörü ile ilgili öncelikli ve acil eylem öneriniz var mı?**

Tıbbi Cihaz sektörünün rekabetçi gücünü artırmaya yönelik kalıcı adımlarının atılması, sağlığa ayrılan bütçenin mutlaka artırılması, sektörün finansal sorunları yaşamaması için alımlarda ödemelerin 30-45 günü geçmemesi, finansal maliyetlerin düşürülmesi için önlem alınması, tıbbi cihaz sektörü temsiliyetten mağdur edilmeden gerekli organlarda görev verilmesi gerekmektedir. Dünya pazarında yer alabilmemiz için, kendi iç pazarımızın %20'sini karşılayabilen, ihracat hedefini sürekli yukarı çıkaran, Ar-Ge ve inovasyonda öncü olan, katma değeri yüksek ürünleri üreten, Start-up'ların gelişimini ve yenilikçi yerli ürünlerin piyasaya girmesine finans sağlayan fonların kurulması gerekmektedir.

Dünya pazarından pay almak, bölgesinde güçlü bir sektör olmak için Tıbbi Cihaz sektöründe yapısal ve radikal önlemler alınmalıdır. Sağlık Bakanımız Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nun oturum başkanlığında gerçekleşen TOBB Medikal Meclisi'nde kendisine yeni görevinde ülkemize ve sektörümü-

ze üstün başarılar diledik. Kurulduğumuz günden bu yana olduğu gibi gelecekte de sektörün tüm bileşenleriyle beraber hareket ederek, katma değeri yüksek olan Tıbbi Cihaz ile ülkemizin kalkınmasına katkı sağlayacak, döviz açığını kapatacak, ülkemize istihdam yaratacak şekilde sektörü destekleyeceğiz.

#### **MDR süreci hakkında biraz bilgi verebilir misiniz? Tıbbi cihaz sektörü bu süreçte neler yaptı? İhracat süreci etkilendi mi?**

MDR (Medical Device Regulation), yani Tıbbi Cihaz Regülasyonu, Avrupa Birliği tarafından tıbbi cihazların güvenliği, kalitesi ve etkinliğini artırmak amacıyla uygulamaya konulan bir düzenlemedir. MDR, önceki direktif olan MDD'yi (Medical Devices Directive) güncelleyerek ve genişleterek, daha sıkı kurallar ve gereklilikler getirmiştir. Bu düzenleme, özellikle Avrupa Birliği'ne tıbbi cihaz ihraç eden firmalar için büyük önem taşımaktadır.

#### **MDR Süreci Hakkında Bilgi Daha Sıkı Güvenlik ve Performans Gereksinimleri:**

MDR, tıbbi cihazların güvenlik ve performans standartlarını yükseltmiştir. Cihazların klinik değerlendirmeleri, risk yönetimi ve post-market gözetimi için getirilmiştir. Bu, cihazların piyasaya sürülmeden önce değerlendirilmelerden geçmesini zorunlu kılar.

#### **Yeni Sınıflandırma Kuralları:**

Daha ayrıntılı gereklilikler daha kapsamlı test ve Tıbbi cihazların sınıflandırılması için getirilen yeni kurallar, cihazların risk seviyelerine göre daha dikkatli bir şekilde kategorize edilmesini sağlar. Bu, düşük riskli cihazlardan yüksek riskli cihazlara kadar tüm ürünlerin daha titiz bir incelemeye tabi tutulmasını gerektirir.

#### **Tekil Cihaz Kimlikleri (UDI):**

MDR, tüm tıbbi cihazların benzersiz bir cihaz tanımlayıcısı (UDI) ile etiketlenmesini zorunlu kılmıştır. Bu sistem, cihazların izlenebilirliğini artırmayı ve herhangi bir geri çağırma durumunda hızlı müdahale edilmesini sağlamayı amaçlar.

#### **Klinik Değerlendirme ve Post-Market İzleme:**

Tüm tıbbi cihaz üreticilerinin, cihazlarının klinik performansını ve güvenliğini düzenli olarak izlemek ve raporlamak için post-market izleme planları oluşturması gerekmektedir. Bu, cihazların piyasada kalma süresi boyunca sürekli bir gözetim altında tutulmasını sağlar.

#### **Yetkilendirilmiş Temsilciler ve Sorumlu Kişi:**

AB dışında yerleşik üreticilerin, AB içinde yetkilendirilmiş bir temsilci atamaları zorunludur. Türkiye için böyle bir gereklilik geçerli değildir. Ayrıca, her üreticinin MDR gerekliliklerine yerine getirmekten sorumlu bir kişi belirlemesi gerekmektedir.

#### **Tıbbi Cihaz Sektörünün MDR Sürecinde Yaptıkları**

##### **Uyum Süreçlerinin Güncellenmesi:**

Sektördeki birçok üretici, mevcut ürünlerini MDR gerekliliklerine uygun hale getirmek için yoğun bir çalışmaya içine girdi. Bu süreç, cihazların yeniden sertifikalandırılmasını, klinik verilerin güncellenmesini ve yeni düzenlemelere uyumlu dokümantasyonun

hazırlanmasını içerdi. Danışmanlar tutarak kalite Yönetim sistemlerinin güncellenmesi için destek aldı.

#### **Ar-Ge Yatırımlarının Artırılması:**

MDR'in getirdiği yüksek standartlara uyum sağlamak amacıyla, birçok şirket Ar-Ge yatırımlarını mevcut ekonomik şartlar altında elinden geldiğince arttırmaya çalıştı. Bu yatırımlar, cihazların klinik performansını iyileştirmeyi ve yeni düzenlemelere uygun yenilikçi ürünler geliştirmeyi amaçladı.

#### **Personel Eğitimleri:**

MDR gerekliliklerine uygunluk sağlamak için şirketler, çalışanlarını bu yeni düzenlemeler hakkında eğitti. Özellikle kalite yönetim sistemleri ve regülasyonlara uyum konusunda eğitimler düzenlendi. Tümdef Akademisi olarak kendimi ve/veya ÇASGEM ve ISEK ile birlikte birçok eğitim/etkinlik düzenledik.

#### **İç ve Dış Denetimler:**

Şirketler, iç süreçlerini gözden geçirmek ve MDR uyumluluğunu sağlamak için iç denetimler gerçekleştirdi. Ayrıca, yetkilendirilmiş kuruluşlar tarafından yapılan dış denetimlere hazırlık yapıldı.

#### **MDR'nin İhracat Sürecine Etkisi**

##### **İhracat Süreçlerinin Karmaşıklığı:**

MDR, AB'ye ihraç edilen tıbbi cihazların sertifikalandırılmasını zorunlu kıldığından, ihracat süreçleri daha karmaşık hale geldi. Sertifikalandırma sürecinde yaşanan gecikmeler, bazı firmaların ürünlerini AB ve Türkiye pazarına sunma sürecini uzattı.

##### **İhracat Maliyetlerinin Artması:**

Yeni düzenlemelere uyum sağlamak için yapılan ek yatırımlar, danışmanlık, test ve sertifikalandırma maliyetleri, ihracat maliyetlerini artırdı. Bu da özellikle küçük ve orta ölçekli işletmeler için finansal bir yük oluşturdu. Birçok şirket ürün gamını tekrar elden geçirdi, bu maliyeti karşılamayacağını düşündüğü ürünleri pazara sunmaktan vazgeçti.

##### **Pazar Erişiminde Zorluklar:**

Bazı üreticiler, özellikle sınıfı de MDR uyumluluğu sağlama konusunda yaşadıkları zorluklar nedeniyle AB pazarına girişte sıkıntılar yaşadı. Bu, pazar payı kaybına ve rekabet avantajının zayıflamasına neden oldu.

##### **Fırsatlar ve Rekabet Üstünlüğü:**

Öte yandan, MDR'a uyum sağlayabilen firmalar için rekabet avantajı elde etmek mümkün oldu. Yüksek kalite ve güvenlik standartlarına sahip ürünler, AB pazarında daha fazla pazar bulma ihtimali arttı.

#### **Sonuç:**

MDR süreci, tıbbi cihaz sektöründe büyük bir dönüşüm yaratmış ve firmaların üretim, Ar-Ge ve ihracat süreçlerinde ek maliyetlere ve önemli değişikliklere yol açmıştır. Bu sürecin getirdiği zorluklara rağmen, uzun vadede bu düzenlemelerin sektörde kalite ve güvenlik standartlarını yükseltmesi beklenmektedir. İhracat süreçleri ise daha karmaşık hale gelmiş, ancak MDR'a uyum sağlayan firmalar için yeni fırsatlar doğmuştur.



# Çapa Medikal yatırımlarında hız kesmiyor

Çapa Medikal Essity'nin Tena markalı ürünlerinin Türkiye'deki münhasır distribütörü oldu.



Çapa Medikal Essity'nin Tena markalı ürünlerinin Türkiye'deki münhasır distribütörü oldu. Çapa Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Zekeriya Avşar, "Çapa Medikal olarak, globaldeki en büyük medikal firmalardan biri olan Essity'nin Tena markalı ürünlerinin Türkiye'deki münhasır distribütörü olduğumuzu gururla duyuruyoruz" dedi.

## "Tena'nın kalitesini fazla kişiye ulaştıracamız"

Tena'nın Türkiye'deki güçlü konumunu daha da ileriye taşımak ve medikal perakendeler ile eczaneler aracılığıyla inkon-

tinans hastalarına daha geniş bir erişim sağlamak için çalışmalara başladıklarını ifade eden Avşar, "Bu stratejiyle, Tena'nın kalitesini ve güvenilirliğini daha fazla kişiye ulaştırmayı amaçlıyoruz. Ayrıca, hem global hem de Türkiye ekiplerini ağırlamaktan büyük mutluluk duyduğumuzu da belirtmek isterim" diye konuştu.

## Essity üst düzey yönetim ekibi Çapa Medikal'deydi

Çapa Medikal'in Arnavutköy'deki merkezini ziyaret eden Essity Satış ve Pazarlama Başkan Yardımcısı Lawrence Coleman, Çapa Medikal'in lojistik merkezini çok beğendiğini ifade etti.

Ziyarete; Essity Türkiye ve Pakistan Ülke Satış Direktörü Khalid Rafiq, Hukuk İşleri Müdürü Aurelio Scarfö, Essity Resmi İlişkiler ve Ruhsatlandırma Müdürü Mertkan Turnacılar, Ulusal Satış Müdürü Mustafa Karaca, Essity Tedarik Zinciri ve Lojistik Müdürü Ozan Aydınlik, Çapa Medikal Yönetim Kurulu Üyeleri Recep Avşar, Sevim Öztaşkın, Selçuk Ağalar, Duygu Öztaşkın Ersoy, Yönetim Kurulu Başkan Vekili Rami Kaan Öztaşkın, Hastane Ürünleri Direktörü Hasan Öztürk, Burak Bahçivan, Ethem Büyükarıkan da hazır bulundu.





# OneConnect™ ile Dijital Dönüşümün Parçası Olun



## OneConnect™ ile

- Teknik servis maliyetlerini düşürün
- Sistem verilerine uzaktan erişim sağlayın
- Markanızı öne çıkarın
- Pazarda fark yaratın, rekabet gücünüzü artırın
- Son kullanıcıyla iletişiminizi güçlendirin
- Kullanıma hazır bir çözüm



# Dijital PET/CT'de Yapay Zekâ Çağı Başladı: Omni Legend™ ile Kanser Teşhisinde Yeni Dönem



**A**nadolu Sağlık Merkezi Hastanesi, onkoloji alanında sunduğu ileri teknoloji hizmetlerine bir yenisini daha ekleyerek, GE HealthCare'in geliştirdiği yeni nesil yapay zekâ destekli dijital PET/CT sistemi Omni Legend™'i hizmete sundu. **Omni Legend™**, kısa tarama süresi, yüksek görüntü kalitesi ve düşük radyasyon maruziyeti gibi özellikleriyle kanser teşhisinde çığır açıyor.\*

**Omni Legend™**, özellikle erken tanı ve tedavi süreçlerinde sunduğu avantajlarla dikkat çekiyor. Anadolu Sağlık Merkezi Hastanesi Nükleer Tıp Uzmanı ve Nükleer Tıp Bölümü Direktörü **Doç. Dr. Kezban Berberoğlu**, sadece hastaların değil, aynı zamanda doktorlar ile PET/CT çekimi yapan sağlık çalışanlarının da sağlığını ve konforunu düşünen bu cihazın getirdiği yenilikleri ve deneyimlerini paylaştı:

## **ÇEKİM SÜRESİ KISALDI, RADYASYON DOZU DÜŞTÜ**

"PET/CT Omni Legend™, daha önceki teknolojide 15 dakika süren tarama işlemini 7-8 dakikaya kadar indirmiş durumda. Üstelik bunu yaparken hasta çok daha düşük radyasyon dozuna maruz kalıyor. Doktor ise incelemesini, daha yüksek kalitenin sağlandığı görüntülemeler üzerinden yapabiliyor."

## **ÇOK KÜÇÜK ÇAPLI TÜMÖRLERİ YAKALAMAK DA ONUN İŞİ!**

"Yeni cihaz, tümör şüphesi olan küçük lezyonları henüz daha çok küçük boyutlardayken (<5 mm) görüntüleyebiliyor. Bu

açıdan PET/CT Omni Legend™'in, erken tanı için de büyük bir kazanım olduğunu söyleyebiliriz."

## **HASTAYI RAHATLATAN AYDINLATMA**

"Pek çok hasta PET/CT'ye girmekten çekinip, karanlık bir ortamda hareketsiz kalmaktan strese girebiliyor. Ancak PET/CT Omni Legend™, hastaların bu fobisini de ortadan kaldırıyor. Taramayı hastalar için olabildiğince rahatlatıcı hale getirmek amacıyla LED ortam ışıklandırması mevcut. Ayrıca hem stresi hafifletmeye hem de gergin hastalar için hareketi azaltmaya yardımcı olmak için tünelin üst bölümü desenli bir tasarıma sahip."

## **YAPAY ZEKÂ İLE AKILLI TEKNOLOJİLER DEVREDE!**

"PET/CT Omni Legend™, hem **Precision DL™** (derin öğrenme) hem de hastanın nefes alışverişini takip eden **MotionFree™** özelliklerine sahip. **Precision DL™**, cihazın birçok ileri görüntü oluşturma yöntemiyle oluşturulan binlerce görüntü üzerinde gelişmiş bir sinir ağıyla eğitilmesini sağlayarak, küçük ve düşük kontrastlı tümörlerin tespit edilebilirliğini artırıyor. PET sisteminin **MotionFree™** özelliği, harici bir ekipman gereksinimi olmaksızın hastanın nefesinin takip edilebilmesini ve solunum hareketinden etkilenen tümörlerin boyutlarının ve yerlerinin doğru bir şekilde gösterilmesini sağlıyor. Sadece akciğer kanseri hastalarında değil, diyafram altı bölgede saklanabilen, eski teknolojiyle fark edilecek boyuta ulaşmamış tümörlerin tespiti için de kullanılıyor."

## **YENİ SİSTEM HERKESE DOST!**

"Sistemdeki bir diğer önemli özellik ise, hastayı pozisyonlandırırken devreye giriyor. Çekimi yapacak teknikerlerin içeride geçireceği süreyi 30 saniyeden 5 saniyeye kadar düşüren yapay zekâ destekli kamera sistemiyle, hastanın doğru pozisyonu sağlanarak teknikerlerin de daha az doza maruz kalması hedefleniyor. Yeni teknolojinin önemli özelliklerinden biri de vücudunda metal (protez vs.) olan hastaların görüntülemelerinde yaşanacak parlamaları önleyen özel bir algoritmaya sahip olmasıdır. **SmartMAR™** (Metal Artifact Reduction) adlı bu yazılım sayesinde, parlayan ve değerlendirilemeyen bölgeler düzeltiliyor."

## **ÇOCUK HASTALARDA GÜVENLE KULLANILIYOR**

"Özellikle çocuk hastalarda hem PET hem de CT'de hasta dozlarının mümkün olduğunca en aza indirilmesi önemli bir hedef. Omni Legend™ Dijital PET/CT teknolojiyle bu hedefe kolaylıkla ulaşmak mümkün. Böylelikle çocuk hastalarda çok daha önemli olan düşük doz maruziyeti de desteklenmiş oluyor."

GE HealthCare Türkiye ve Orta Asya Genel Müdürü **Mustafa Yıldırım**, konuya ilişkin olarak şunları söyledi: "Omni Legend™ gibi yenilikçi teknolojilerle sağlıkta sınırların olmadığı bir dünya yaratmayı hedefliyoruz. Anadolu Sağlık Merkezi Hastanesi ile bu projede iş birliği yapmaktan büyük mutluluk duyuyoruz ve bu tür projelerle Türkiye'de sağlık sektörüne katkılarımızı sürdüreceğiz. Anadolu Sağlık Merkezi Hastanesi, bilimsel gelişmeleri yakından takip eden ve onkoloji alanında yeni teknolojilere yatırım yapmaya devam eden, multidisipliner tedavi anlayışıyla hastalarına en iyi hizmeti sunma misyonunu sürdürüyor. Omni Legend™ ile birlikte bu amaca hizmet etmiş olmanın gururunu yaşıyoruz."

Bu teknolojik yatırım hem hastane hem de bölgedeki sağlık hizmetlerine büyük katkı sağlayacak ve onkoloji tedavilerinde yeni bir dönemin kapılarını aralayacaktır. GE HealthCare ve Anadolu Sağlık Merkezi Hastanesi, bu iş birliği ile onkoloji alanında inovasyonu sürdürme ve hastalara en iyi tedavi seçeneklerini sunma kararlılığını bir kez daha vurgulamaktadır. JB00865TR.

\* [www.gehealthcare.com.tr/products/molecular-imaging/pet-ct/omni-Legend](http://www.gehealthcare.com.tr/products/molecular-imaging/pet-ct/omni-Legend)





**B  
A  
BAYER  
E  
R**



## Sağlık sektörünün sorunları TOBB'da masaya yatırıldı

*Sağlık sektörünün tıbbi cihazdan ilaca ve sağlık hizmet sağlayıcılarına kadar çok geniş bir alan olduğunu belirten TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu, "Aynı zamanda söz konusu sektörler ürettikleri yüksek teknoloji ve katma değerli ürünlerle ülkemiz ticaretine de büyük katkıda bulunmaktadır" dedi.*

**S**ağlık Sektörü İstişare Toplantısı, Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nun katılımıyla Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu'nun ev sahipliğinde TOBB İkiz Kuleler'de yapıldı. Sağlık Sektörü İstişare Toplantısı'nda sağlık gündeminde olan konulara ilişkin görüş ve beklentiler sunularak değerlendirildi. Düzenlenen toplantıya; Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu'nun yanı sıra; Sağlık Bakan Yardımcısı Hüseyin Kürşat Kırbıyık, TÜSEB Başkanı Prof. Dr. Ümit Kervan, Sağlık Hizmetleri Genel Müdürü Uzm. Dr. Hasan Basri Velioğlu, Strateji Geliştirme Başkanı Engin Karabaş, TİTCK Başkanı Dr. Asım Hocoaoğlu, TUMDEF Genel Başkanı Kemal Yaz, SEİS Genel Başkanı Metin Demir, MASSİAD Başkanı Sadrettin Dai, TOBB Türkiye Medikal Meclis Başkanı L. Mete Özgürbüz, ARTED Başkanı Serhan Acar, EGEDER Başkanı Onur Akgün, SEİS Başkan Yardımcısı Uğur Mumay, İstanbul Ticaret Odası İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Başkanı V. Cengiz Balçık, İEİS Başkanı Nezih Barut, OHSAD Yönetim Kurulu Üyesi Banu Küçükkel ile sağlık hizmetleri ve uluslararası sağlık turizmi sektör temsilcileri katıldı.

### "Yüksek teknoloji ve katma değerli ürünler"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, Türkiye'nin sağlık turizminde yetkinliğinin oldukça yüksek olduğunu belirterek, "Ancak,

yurt dışında ülkemizin uluslararası sağlık turizmine yönelik ciddi karalama kampanyaları mevcut, bu kampanyaların bertaraf edilmesine yönelik Sağlık Bakanlığımızın öncü olmasına ihtiyacımız var" dedi. Sağlık sektörünün tıbbi cihazdan ilaca ve sağlık hizmet sağlayıcılarına kadar çok geniş bir alan olduğuna işaret eden Hisarcıklioğlu, "Aynı zamanda söz konusu sektörler ürettikleri yüksek teknoloji ve katma değerli ürünlerle ülkemiz ticaretine de büyük katkıda bulunmaktadır. En önemlisi, odağında insan olan, sosyal, ekonomik ve politik sonuçlarıyla hepimizi doğrudan etkileyen bir sektör. Pandemide de sektörün ne kadar önemli olduğunu hep birlikte gördük" diye konuştu.

### "Bakanlık ve özel sektör birlikte hareket etmeli"

Hisarcıklioğlu, sektörün sürdürülebilirliğinin sağlanmasının ve tedarik zincirinin kırılmamasının her şeyden önemli olduğuna dikkati çekerek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Diğer yandan, uluslararası sağlık turizmi dış ticaret dengesine sağladığı katkının yanı sıra ülke tanıtımımız açısından da çok kıymetli. Bu alandaki yetkinliğimiz oldukça yüksek. Ancak yurt dışında ülkemizin uluslararası sağlık turizmine yönelik ciddi karalama kampanyaları mevcut, bu kampanyaların bertaraf edilmesine yönelik Sağlık Bakanlığımızın öncü olmasına ihtiyacımız var. Tüm bu hususlarda Bakanlığımızın gerekli adımları ivedilikle atmasını diliyoruz"





*Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, "Biz artık dünyada sağlık sektöründe ana oyuncu olmak zorundayız. Ana oyuncu olacaksak da sağlığın bilgisini üretmek, sağlığın teknolojisini üretmek, sağlıklı ilgili yeni bir şeyler sunmak ve söylemek durumundayız."*



Bakanlık ile özel sektörün birlikte hareket etmesinin, Türkiye'yi ve sektörü daha güçlü bir geleceğe taşımada büyük önem arz ettiğini bildiren Hisarcıklıoğlu, şunları kaydetti: "Burada bulunan ekip, alanında uzmanlaşmış kıymetli firmalarımızın temsilcilerinden oluşuyor. Bizler her zaman sizlerin yanındayız. Sizin de bizim yanımızda olduğunuzu biliyoruz ve bunu bir başlangıç olarak görüyoruz. Bu toplantılarımızın ve işbirliklerimizin devamını arzu ediyoruz."

#### **"Artık dünyada sağlık sektöründe ana oyuncu olmak zorundayız"**

Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu da konuşmasında, son 22 yılda sağlıkla ilgili birçok önemli adımın atıldığına işaret ederek "Türkiye'ye artık sadece sağlık hizmetini iyi sunmak yetmez. Bu kadar iyi sağlık çalışanlarıyla, bu kadar iyi bir altyapıyla, bu kadar özverili insan gücüyle artık sadece dünyanın en iyi ve en ulaşılabilir sağlık hizmetini sunmak bize yetmez. Biz

artık dünyada sağlık sektöründe ana oyuncu olmak zorundayız. Ana oyuncu olacaksak da sağlığın bilgisini üretmek, sağlığın teknolojisini üretmek, sağlıklı ilgili yeni bir şeyler sunmak ve söylemek durumundayız." ifadelerini kullandı. Sağlık sektörünün Türkiye'nin lokomotif sektörü olabileceği inancıyla çalışmalarını sürdürdüklerini dile getiren Sağlık Bakanı Memişoğlu, bu konunun kendileri için en büyük hedef noktası olduğunu söyledi. Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, Türkiye'de sağlıkla ilgili çok büyük bir gelişim süreci yaşandığına dikkati çekerek bu süreci dünya çapında bir noktaya taşımayı hedeflediklerini belirtti.

#### **"Bize 2 milyar dolarlık veya biraz üstünde sağlık turizmi yetmez"**

Türkiye'nin sağlık sektörünü dünya çapında bir noktaya taşımak için ortak hareket edilmesinin önemine vurgu yapan Sağlık Bakanı Memişoğlu, "Ben, iyi şeyler yap-

cak, üretimle ilgili her türlü çabayı harcayan her bir ferden, kamu-özel-üniversite olsun destekçisi olacağıma size söz veriyorum. Bizler, Türk insanı fikir üretmekte, yeni bir şey yapmakta çok büyük yeteneği olan insanlarız." diye konuştu. Sağlık Bakanı Memişoğlu, Türkiye'deki sağlık sektörüne oluşan güvenin oldukça yüksek olduğunu söyleyerek konuşmasına şöyle devam etti: "Bize 2 milyar dolarlık veya biraz üstünde sağlık turizmi yetmez. Bize sadece ventilatör veya birkaç tane malzeme üretmemiz yeter. Bize artık yeni bir şeyler söylememiz yeter. Biz Türk milleti olarak birlikte çalışacaksa bilim insanı, kamu ve ticaret alanının ortak çalışabileceği ekosistemi oluşturmak durumundayız. Onun için TÜSEB bizim bu konudaki en önemli kurumumuz olacaktır. Bilim insanı orada ticaret insanıyla beraber ortak çalışacaktır. Kamu olarak da bunun üzerine biz bu ekosistemi destekleyeceğiz."

#### **"Faz-1 Çalışması yapacak herkesin arkasında duracağız"**

Türkiye'de sağlık alanında Faz-1 çalışmalarının azlığını vurgulayan Sağlık Bakanı Memişoğlu, "Faz-1 çalışması demek 'Yeni bir şey söyleyeceğim, yeni bir şey için uğraşıyorum.' demektir. Ben üniversitelere de söylüyorum, sizlere de söylüyorum. Faz-1 çalışması yapacak herkesin arkasında duracağız. 'Ben yeni bir şey söyleyeceğim, yeni bir şey üreteceğim.' diyen herkesin arkasında TÜSEB üzerinden ekosistem oluşturup duracağız. 'Ben malzeme ürettim, bunun kalitesinin devamı ve bilimsel çalışmasını yapıyorum.' diyecek her üreticinin, her yatırımcının bilimsel çalışmasını yapacak şekilde TÜSEB'i organize ediyoruz. Bizler kamu olarak bu düzeni açmak için her şeyi yapacağız." dedi. Kamu olarak sektör temsilcilerini desteklemeye devam ederken onlardan da dilek, şikâyet ve önerilerini iletmeleri noktasında çekinmemesini isteyen Sağlık Bakanı Memişoğlu, "Eğer bir sorunuz varsa ulaşılabilir bir Sağlık Bakanı olduğunu bilin." ifadesini kullandı.





# Medtronic, cerrahi alan ve ameliyathane hemşirelerinin klinik becerilerini geliştirmelerine katkı sağlıyor

Medtronic tarafından düzenlenen Hemşirelik Zirvesi, cerrahi alan ve ameliyathane hemşireliği konusunda uzman 100'den fazla sağlık profesyoneli İstanbul'da bir araya getirdi.



**C**errahi ve Ameliyathane Hemşireleri, hastane enfeksiyonları ve cerrahi alan enfeksiyonlarının kontrolü konusunda sağlık hizmetlerinin erişilebilirliğini ve dönüşümünü yönlendirmede kritik bir görev üstleniyor. Sağlık teknolojileri lideri Medtronic, cerrahi ve ameliyat hemşirelerinin enfeksiyon kontrolü konusunda sahip oldukları bu kritik rol sebebiyle, hemşirelerin bilgi birikimi ve donanımlarını geliştirmelerine katkı sağlıyor.

Medtronic tarafından düzenlenen "NurseInspire" başlıklı Hemşirelik Zirvesi, cerrahi alan ve ameliyathane hemşireliği konusunda uzman 100'den fazla sağlık profesyoneli İstanbul'da Medtronic İnovasyon Merkezinde bir araya getirdi. 21-22 Temmuz tarihlerinde gerçekleşen zirvede, cerrahi bakımın iyileştirilmesi ve enfeksiyon kontrolü ile hastalara daha fazla erişim, daha az komplikasyon, daha düşük bakım maliyeti ve daha iyi sonuçlara ulaşma gibi başlıklar ön plana çıktı.

## En iyi klinik uygulamalar paylaşıldı

Cerrahi bakımın iyileştirilmesi konusunda Medtronic'in koşulsuz desteği ile ikincisi gerçekleştirilen "NurseInspire" etkinliğine kamu hastanelerinde cerrahi alan ve ameliyathane hemşiresi olarak görev yapan sağlık profesyonelleri katıldı. Cerrahi alan ve ameliyathane hemşirelerinin klinik becerilerini geliştirmelerine katkı sağlayan "NurseInspire" etkinliğinin ilki geçtiğimiz aylarda özel sağlık hizmet sunucularında

görev yapan hemşirelerin katılımıyla gerçekleştirilmişti.

En iyi klinik uygulamaların paylaşıldığı zirvede, cerrahi alan enfeksiyonu konusu masaya yatırıldı. Türk Cerrahi ve Ameliyathane Hemşireleri Derneği Başkanı Prof. Filiz Ögce Aktaş ve Türk Cerrahi Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Doç. Dr. Ahmet Deniz Uçar'ın sunum yaptığı etkinlikte, fikir lideri konumunda yer alan cerrahi ve ameliyathane hemşireleri bir araya geldi. Katılımcılar, iki gün süren etkinlikte cerrahi alanda en iyi hemşirelik hizmetleri sunumu, enfeksiyon kontrolü ve ürünlerin yeniden sterilizasyonu, ürünlerin güvenli ve etkili kullanımı için uygulamalı atölyelere dahil olarak cerrahi alan enfeksiyonları sorununun önüne geçmek için yapılan çalışmalar konusunda bilgi alma fırsatı elde etti.

## "70 terapi alanında sağlığın geliştirilmesi için çalışıyoruz"

Sağlığın geliştirilmesi ve iyileştirilmesi için inovatif çözümler geliştirerek ağrıyı giderme, sağlığı geri kazandırma ve ömrü uzatma misyonuyla hareket eden Medtronic'in Pazarlama Direktörü Dr. Sultan Güç, sağlık profesyonelleri ile bir arada olmaktan duydukları memnuniyeti ifade ederken onlardan aldıkları geri bildirimlerle klinik sonuçları daha iyi hale getirmek için çalıştıklarını belirtti. Güç, sözlerine şöyle devam etti: "Medtronic olarak sahip olduğumuz teknolojilerimiz ile 70 terapi alanında sağlığın geliştirilmesi için çalışıyoruz. Kalp hasta-

lıklarının tedavisinde kullanılan cihazlarımız, robotik cerrahi uygulamalarımız, insülin pompaları, cerrahi aletler, hasta izleme sistemleri ile hasta bakımını geliştiren yeni nesil tedavi seçenekleri sunuyoruz. Bilgimiz, tükenmek bilmez merakımız ve ihtiyacı olan herkese yardım etme arzumuzla güçlenerek, her saniye, her saat, her gün iki kişinin hayatını değiştiren klinik sonuçlar elde etmek için çalışıyoruz. Sunduğumuz teknolojiler ve teknoloji odaklı hizmet anlayışımız ile içgörü odaklı bakımı, insanları ön planda tutan deneyimleri ve dünyamız için daha iyi sonuçları güçlendirirken bizden her zaman daha fazlasını bekleyin."

Medtronic, yıl boyunca, hekim, hemşire ve tüm sağlık profesyonellerini ön planda tutan uzun vadeli klinik, teknik, eğitim ve bakım desteği sunacak pek çok bilimsel faaliyeti hayata geçirmeye devam edecek.





Radyoopak çizgi  
bulunmaktadır.

Tıkanmayı önleyici çapraz yan delikler mevcuttur.

Poliüretan (PÜ) hammaddesinden  
üretilmektedir.

Kılavuz tellidir.

Renk kodlu konnektörleri  
bulunmaktadır.

1 cm aralıklarla ölçekli derinlik  
işaretleri bulunmaktadır.





## Gürkan KÖROĞLU

ACENDIS Genel Müdürü  
Mesleki Yeterlilik Belgeli  
Profesyonel Koç  
gurkankoroglu@yahoo.com

## SÜREKLİLİK

**S**üreklilik kavramına aslında daha önceki yazılarımda diğer konuların içerisinde değinmiştim fakat bu yazıda daha derinlemesine süreklilik kavramı üzerinde durmaya çalışacağım.

Aslında süreklilik başlığı altında bahsedeceğim konu "kişisel süreklilik" olacak.

Yoksa bir işletmenin, bir grubun veya bir organizasyonun hareketinin sürekliliğinden bahsetmeyeceğim. Aslında onların da kişisel süreklilik ile kesişen birçok ortak özelliği var.

Kişisel süreklilik aslında, kişinin öz kimlik ve benlik algısıyla ilgilidir. Kişi öncelikli olarak kendisinin nasıl bir kimliğe sahip olduğunu bilmesi, farkında olması ve bu kimliği hayatı boyunca sürdürebilmesi gerekmektedir. Kendimizin inançları, değer yargıları, tutumları ve duygusal tabanı gibi kimliğimizi oluşturan bu tür kavramlarımızı tanımamız gerekir.

Bu büyük ölçüde de öz farkındalığımız ile ilgilidir. Kendimiz bilmemiz gerekiyor ki bir şeye başladığımızda onu gerçekten istiyor muyuz, bizim yapımıza uygun mu öncesinden bunu sürdürebileceğimize dair bir fikrimiz olabilsin.

İkinci konu zaman içerisinde tutarlı davranmamız gerekir. Geçmişimiz, şu anki durumumuz ve gelecekte arasında tutarlı bir bağlantımız olması gerekir. Tüm bu zamanlar arasında tutarlı bir benlik yapımız olmalı. Elbette bazı özelliklerimiz ve bazı düşüncelerimiz değişebilir fakat kişisel süreklilik istiyorsak benlik düzeyimizde bir tutarlılık gerekmektedir.

Diğer bir konu bizim inanç yapımız ve bize ait olan değerlerimizin net farkında olmamız gerekir. Bir sürece başlamadan önce bizim gerçekten inanç yapımıza uygun mu, bizi biz yapan temel değerlerimize uygun mu kontrol etmemiz gerekir. Aksi takdirde inançlarımıza ve/veya değerlerimizle çelişen bir sürecin sürekli olabilmesi çok düşük ihtimaldir.

Örneğin adalet değeri bizim için bir numaralı değerimiz ise hayatımızda seçim yaptığımız kariyerimiz veya dahil olduğumuz grup, organizasyon veya sosyal çevre adalet değerimizin tam tersi bir konumda ise bu konuda sürekliliğimiz mümkün olamaz.



Sürekli olmasını istediğimiz süreçlerimiz bizim hayat amacımızla da paralellik göstermeli.

Hayat amacımız ve anlamımız seçtiğimiz süreçler ile ters düşecek öğeler barındırmamalı. Çok soyut kalmaması için bunu kısa somut bir örnekle açıklamaya çalışayım. Hayat amacımız ömür boyu insana doğrudan insana dokunacak bir kariyere sahip olmak ise örneğin home office çalışan bir yazılımcı olmamız bizi memnun etmeyecek ve başka bir kariyer arayışına yönleneceğiz. Bu da sürekliliğimizde bir kesintiye uğratacaktır.

Kişisel süreklilik de en önemli unsurlardan birisi de bizim seçtiğimiz konuyu ne kadar istediğimiz ile ilgilidir. Ne kadar çok ihtiyaç duyduğumuz ve ne kadar motive olduğumuz ile ilgilidir.

Sürekliliğinin olmasını istediğimiz konu için özverili davranmamız gerekir. Eğer bu seçimi yaptı isek gereğini yerine getirmemiz gerekir. Sadece seçimi yapmak, istemek yetmez. Her seçim bir sorumluluk getirir. Seçimi yapıyorsak sorumluluk ve gerekliliklerini yerine getirmemiz gerekir. Örneğin sağlıklı bir yaşam istiyorsak sağlıklı beslenme, sağlıklı uyku düzeni, uygun spor aktivitesi, stressiz bir ortam gibi gereklilikleri yerine getirmemiz gerekir.

Sürekliliği sağlamak için bir engel çıktığında pes etmemek ve kararlılıkla tekrar başlamak da önemlidir. Çünkü seçimi yaptığımız sürekliliğini istediğimiz şey sürekli problemsiz ve mükemmel devam etmek. Bu yolculuk düz, engelsiz, problemsiz bir yolculuk değildir. Yolculukta mutlaka engeller olacaktır, aksi düşünülemez. Önemli olan bu engelleri aşmak ve yola devam etmektir. Engel çıktığında "bu olmuyor, olmayacak" demek sürekliliği sonlandıracaktır. Tekrar ve tekrar başlamak sizi süreklilik ile buluşturacaktır.

Biraz önceki örnekten yola çıkarsak. Ömür boyu sağlıklı bir yaşam hedefimiz olduğunu düşünelim. Niyetimiz, seçimlerimiz bu olabilir. Bunu sağlamak için gerekli olan yapılması gereken bazı unsurlardan bahsettik. Sağlıklı beslenme konusunu ele alalım. Nefsiniz gereği bu yolculukta planladığınız sağlıklı beslenme diyetinizi bozmuş ve programınızı dışına çıkmış olabilirsiniz. Programın dışına çıkmanız artık bu işin bittiği anlamına gelmez. Tekrar, tekrar başlamanız gerekir. Sürekliliği ancak böyle sağlayabilirsiniz. Eğer sürekliliği sağlamıyorsanız yukarıdaki bahsettiğim konulardan hangisi ile çelişiyor tekrar bakmanız gerekecek.

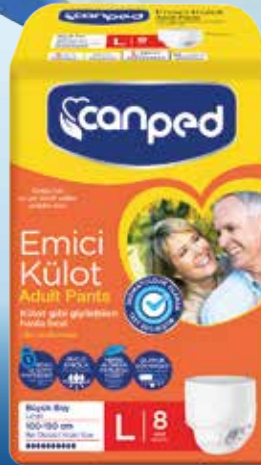
Sağlıklı günler dilerim.  
Saygılarımla



# Risk alma Canped al!



“Türkiye'nin  
en çok tercih edilen  
yetişkin bezi”



\*YTD2024 IMS verilerine göre

# Sağlık hizmetlerinde parmak iziyle kimlik doğrulama dönemi başlıyor

**T**ÜİK verilerine göre Türkiye'de 2022 yılında toplam sağlık harcaması bir önceki yıla göre yüzde 71,5 artarak 606 milyar TL'yi aştı. Genel devlet sağlık harcaması yüzde 65,4 artarak 463 milyar TL'yi geçerken; özel sektör sağlık harcamasının ise yüzde 94,4'lük bir artış oranıyla 143 milyarı geçtiği tahmin edildi. Geçtiğimiz hafta basında yer alan haberlerde bahsedildiği üzere sadece tek bir özel hastane-nin basit yolsuzluğuyla devlet milyonlarca lira zarara uğratılabiliyor. Bu zararın yıllar içerisinde tüm sistemde milyarlarca lirayı aştığı tahmin ediliyor. 15 Ağustos - 15 Eylül tarihleri arasında özel sağlık hizmeti sunucularında pilot olarak uygulanacak Türkiye Cumhuriyeti Kimlik Kartı ile Elektronik Kimlik Doğrulama Yöntemi sayesinde sahteciliğin önüne geçilmesi ve olası zararların azaltılması hedefleniyor. Bu durum, Türkiye'nin lokomotif kurumu SGK'nın da çok daha kârlı hale gelmesine olanak sağlayacak. Kişi başına sağlık harcaması 2022 yılın-



da %69,8 artarak 7 TL'yi aştı. Genel devlet sağlık harcamasının toplam sağlık harcamasına oranı 2022 yılında yüzde 76,4, özel sektör sağlık harcamasının oranı ise yüzde 23,6 olarak gerçekleşti. Genel devlet alt bileşeni Sosyal Güvenlik Kurumu yüzde 44,2'lik bir paya sahip oldu. Pilot uygulamanın ardından yeni sistemin tüm Türkiye'ye yayılması; sağlık alanında özel hastaneler ve devlet hastanelerinde uygulamaya geçilmesi bekleniyor.

## "Tecrübemizi sağlık sektörüne taşımak için hazırız"

Konuyla ilgili açıklama yapan biOnay Kurucu Ortağı Ümit Yaşar Usta, "TÜİK verilerine göre kişi başına sağlık harcaması 2022 yılında yüzde 69,8 artarak 7 bin 141 TL'ye yükseldi. Genel devlet sağlık harcamasının toplam sağlık harcamasına oranı ise 2022 yılında yüzde 76,4, özel sektör sağlık harcamasının oranı ise yüzde 23,6 olarak gerçekleşmiş görünüyor. Burada ciddi bir ekonomik sirkülasyon söz konusu. Dolayısıyla küçücük bir sahtecilik dahi çok ciddi



zararlara yol açabiliyor. biOnay olarak bugüne dek pek çok kurumda elde ettiğimiz tecrübemizi şimdi sağlık sektörüne taşımak için hazırız. Çipli kimlik kartı kullanımıyla parmak izi doğrulaması yapılarak olası sahteciliğin önüne geçmek mümkün. 33 hastaneyle başlayan pilot çalışma sonrası SGK'nın bu sistemi zorunlu kılmasının ardından sağlık sektöründeki dönüşümün önümüzdeki iki yılda tamamlanmasını bekliyoruz" dedi.

# Dr. Mehmet Öz, Türkiye Robotik Cerrahi Eğitim Merkezi'ni gezdi



**D**r. Mehmet Öz, Invamed'in Robotik Cerrahi Eğitim Merkezi'nde Dijital Sağlık ve Yapay Zeka uygulamalarını inceledi. INVAMED, Türkiye'nin sağlık sektöründe devrim niteliğinde bir adım atarak, Türkiye'nin ilk Robotik Cerrahi Eğitim Merkezi'ni açıyor. Bu yenilikçi merkez, cerrahların yetkinliklerini artırmayı ve hastalara daha etkili

tedavi yöntemleri sunmayı amaçlıyor. Açılış öncesinde, ünlü kalp cerrahı Dr. Mehmet Öz, Invamed'in konuğu olarak Invamed Robotik Cerrahi Eğitim Merkezini ziyaret etti. Öz, dijital sağlık ve sağlıkta yapay zeka konusunda detaylı incelemelerde bulundu. Ziyaret sırasında, Invamed Başkanı Raşit Dinç tarafından yazılan ve ünlü İngiliz yayınevi tarafından basılan "Digital Health: The Impact of Technology on Healthcare" kitabı Dr. Öz'e hediye edildi. Kitap, dijital inovasyonların hasta bakımı, tedavi yöntemleri ve sağlık yönetimini nasıl dönüştürdüğünü kapsamlı bir şekilde ele alıyor. İçerisinde, yapay zekanın sağlık hizmetlerindeki rolü, telemedisin, sağlık verilerinin analitiği, giyilebilir teknolojiler ve uzaktan hasta izleme gibi konular yer alıyor.

Dr. Öz, "Bu merkez, sadece cerrahların eğitimine katkı sağlamakla kalmayacak, aynı zamanda tıbbi teknolojilerdeki yeniliklerin hızla benimsenmesine de öncülük edecektir" dedi. Invamed'in bu alandaki liderliğini ve geleceğe dönük vizyonunu övgüyle karşı-

ladığını belirtti. Robotik Cerrahi Eğitim Merkezi, cerrahların operasyon öncesinde pratik yapmalarını sağlamak için robotik cerrahi simülasyonları, 3D görselleştirme teknolojileri ve ileri düzeyde görüntüleme sistemleri ile donatılmıştır. Ayrıca, merkezde sağlıkta makine öğrenimi ve yapay zeka uygulamaları üzerine de eğitimler verilecektir. Katılımcılar, bu teknolojilerin hastalık teşhisinden tedavi planlamasına kadar nasıl kullanıldığını öğrenme fırsatı bulacaklar.

Invamed Başkanı Raşit Dinç, "Bu merkez, Türkiye'nin sağlık hizmetleri altyapısının güçlendirilmesine ve uluslararası düzeyde rekabet edebilirliğinin artırılmasına katkı sağlayacak," ifadelerini kullandı. Eğitim merkezinin, robotik cerrahi alanında yapılacak akademik çalışmalara ve klinik araştırmalara ev sahipliği yaparak Türkiye'nin tıp alanındaki bilgi birikimini ve yetkinliğini artıracığına dikkat çeken Dinç, sağlık profesyonellerinin burada edindikleri bilgilerle hastalarına daha etkin ve güvenli tedavi yöntemleri sunabileceklerini belirtti.



# Uluslararası Yaşlılıkta Sağlık ve Esenlik Festivali Malatya'da gerçekleşecek

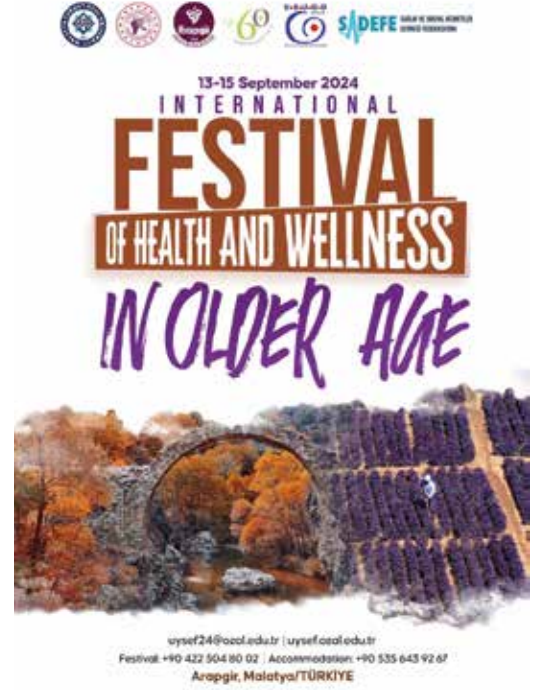
**M**alatya'nın Arapgir ilçesi, 13-15 Eylül 2024 tarihleri arasında "Uluslararası Yaşlılıkta Sağlık ve Esenlik Festivali"ne ev sahipliği yapacak. Festival, akademisyenler, uzmanlar ve yaşlı bireylerle ilgili çalışan profesyonellerin bir araya geleceği, yaşlılıkta sağlık ve esenlik konularının ele alınacağı önemli bir etkinlik olarak öne çıkıyor. Festivalin düzenlenmesinde birçok önemli paydaş yer alıyor. Arapgir Kaymakamı, Arapgir Belediyesi, Malatya Turgut Özal Üniversitesi, Ulusal Sosyal ve Uygulamalı Gerontoloji Derneği ve Sağlık ve Sosyal Hizmetler Dernekleri Federasyonu, bu uluslararası etkinliğin gerçekleşmesine katkı sunan başlıca paydaşlar arasında bulunuyor.

Festivalde, 60+ Tazelenme Üniversitesi kampüslerinden koordinatörler ve öğrenciler de aktif olarak yer alacak. Bu katılım, yaşlılıkta aktif ve sağlıklı yaşam konularının geniş bir kitleye yayılmasını ve deneyimlerin paylaşılmasını amaçlamaktadır. 60+Tazelenme Üniversitesi, yaşlı eğitimi modeli olup, Türkiye genelinde çeşitli üniversitelerde uygulanmaktadır. Bu model, Doğu Anadolu Bölgesi'nde ilk kez 2022 yılında Malatya Turgut Özal Üniversitesi bünyesinde öğrenci kabul etmeye başlamıştı. Festival programı, uluslararası alanda ta-

nınmış konuşmacıların katılımıyla zenginleştirilmiştir. Katılımcılar, Master Gülme Yogası Eğitmeni Şengül Esen Demir'in rehberliğinde mutluluğun ve kahkahanın gücünü deneyimleme fırsatı bulacaklar. Tunus Geriatri Derneği Başkanı Prof. Dr. Sonia Ouali Hammam, yaşlanma tıbbi üzerine değerli görüşlerini paylaşacak.

Ayrıca, Türkiye'nin gerontoloji alanındaki önde gelen isimlerinden Prof. Dr. İsmail Tufan, Prof. Dr. Hasan Hüseyin Başbüyük ve Prof. Dr. Nilüfer Korkmaz Yaylagül de festivalde yer alarak yaşlılıkta sağlıklı yaşam üzerine önemli bilgiler sunacaklar. Festivalin diğer önemli başlıkları arasında, Oxford Nüfus Yaşlanması Enstitüsü'nden Prof. Dr. Hafız Khan'ın nüfus yaşlanması üzerine yapacağı konuşma ve Arapgir'in taze yöresel mutfağının sunulacağı etkinlikler de yer alıyor. Ayrıca, Mersin Devlet Opera ve Balesi'nden Ragıp Ufuk Kasar'ın performansı ve Arapgir'in zengin kültürel mirasının tanıtımı yer alacak.

Festivalin diğer önemli katılımcıları arasında, Arjantinli hekim Dr. Clara Zaputovich yer alıyor. Prof. Dr. Teshk Nouri Shawis ise, tıp eğitimi ve yaşlı sağlığı konusundaki bilgi ve deneyimlerini paylaşacak. Endüstri mühendisi ve Urban Elements SRL'nin kurucu ortağı Sebastian Gimenez ise dijital dönüşüm ve sürdürülebilir iş alanındaki



projeleriyle dikkat çekiyor ve Arjantin, Şili ve Uruguay gibi ülkelerdeki çalışmalarıyla tanınıyor. Katılımcılar, ayrıca yaşlılar için düzenlenecek Oyunlaştırma Atölyesi ile eğlenceli ve öğretici bir deneyim yaşayacaklar. Yerel yönetimlerin yaşlılıkta sağlığı teşvik etme ve iyileştirme konusundaki rolü üzerine düzenlenecek atölye ise festivalin bir diğer önemli etkinliği olacak.

## TÜSEB Başkanı Prof. Dr. Ümit Kervan Stembio Kordon Kanı, Hücre ve Doku Merkezi'ni ziyaret etti



**T**ürkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı (TÜSEB) Başkanı Prof. Dr. Ümit Kervan, Türkiye'de biyoteknoloji alanında faaliyet gösteren özel sektör kuruluşlarından biri olan Stembio Kordon Kanı, Hücre ve Doku Mer-

kezi'ni ziyaret etti. Stembio firmasının kurucusu Kadir Özsu'nun ev sahipliği yaptığı ziyarette, TÜSEB'in sağlık alanındaki stratejik hedefleri doğrultusunda, kamu-özel sektör iş birliğinin güçlendirilmesi ve inovasyonun desteklenmesi konuları ele alındı.

Stembio Ceo'su İlker Halbutoğulları, TÜSEB Başkanı Prof. Dr. Kervan'a kordon kanı, hücre ve doku mühendisliği alanındaki mevcut projeler hakkında bilgi sundu. Merkezin, hücre ve doku teknolojilerinin sağlık hizmetlerinde nasıl kullanılabileceğine dair yürüttüğü çalışmalar detaylı olarak ele alındı. TÜSEB'in kamu sağlığına yönelik misyonu çerçevesinde, bu tür ileri biyoteknoloji uygulamalarının halk sağlığına katkıları konuşuldu.

TÜSEB Başkanı Prof. Dr. Ümit Kervan, ziyarette yaptığı açıklamada, "Kamu ve özel sektörün bir araya gelerek sağlık bilimleri alanında birlikte çalışması, ülkemizin bu alandaki yetkinliğini artırmada kritik bir öneme sahiptir. Stembio gibi kuruluşlarla iş birliği yapmak, TÜSEB'in kamu yararına yönelik hedeflerine ulaşmasında büyük katkı sağlayacaktır" ifadelerini kullandı.

Meyosis Grup Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ögün Geyik:

## “Yerli sağlık ekipmanları sektöründe kendi markasıyla üretim yapamayanlar ayakta kalamaz”

Hastaların ve çalışanların konforu için son teknoloji çözümler sunan Meyosis Grup Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ögün Geyik sektörle ilgili hedeflerini anlattı.



**T**ÜİK tarafından yayımlanan son verilere göre, sağlık harcamaları 2022’de bir önceki yıla göre %71,5 artarak 606 milyar 835 milyon liraya yükseldi. Kamuda sağlık harcaması 463 milyar 516 milyon liraya ulaşırken, özel sektörde ise 143 milyar 319 milyon lira olduğu tahmin edildi. “Hastaneler için önemli harcama kalemleri arasında yer alan hasta yatakları, yoğun bakım hasta yatakları, hasta nakil sandalyeleri hem hastaların sağlıklı şekilde taşınması ve tedavisi hem de çalışanların işlerini kolaylaştırmada önemli rol oynuyor” diyen Meyosis Grup Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ögün Geyik, sağlık sektörüyle ilgili değerlendirmelerde bulunurken, şirketin ulusal ve uluslararası hedeflerini anlattı. Yozgat’ta bulunan fabrikasında, alanında uzman üretim ve teknik servis ekibi ile Türkiye’nin her noktasına ve yurt dışına hizmet verdiklerini belirten Mehmet Ögün Geyik, “Şirketimizin merkezi İstanbul Ataşehir’de, pazarlama ve satış faaliyetlerini buradan koordine ediyoruz. 4 kıtada 80’den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Bugüne kadar birçok yabancı fuara katıldık ve yerli üretim yapan bir marka olarak ülkemizi uluslararası arenada temsil etmenin haklı gururunu yaşıyoruz. Hastane ekipmanları sektöründe kendi markasıyla üretim yapamayan kuruluşların, uluslararası ekonomik kriz ve artan üretim maliyetleri nedeniyle

ayakta kalmaları ne yazık ki pek mümkün olmuyor. Geçtiğimiz 3 yıl içerisinde birçok irili ufaklı tedarikçi piyasadan çekilmek zorunda kaldı” şeklinde konuştu.

**“Esnek ve uyarlabilir hastane yatağı sistemlerinin elzem olduğu fark edildi”** Türkiye’nin her noktasına ve yurt dışı sağlık sektörüne uluslararası sertifikalı son teknoloji ürünleriyle hasta yatakları ve sedyeleri başta olmak üzere pek çok ürün üretimi ve teknik servis hizmeti verdiklerini dile getiren Mehmet Ögün Geyik, “Hastalar ve sağlık çalışanları için konfor ve sistem çözümleri sunan sağlık ekipmanları üreticisiyiz. Üstün ürün ve hizmet kalitemiz, satış sonrası servis hizmetlerimiz, tedarik hızımız ve mükemmeliyetçi satış sonrası yaklaşımımız sayesinde sektörde önemli bir yer edindik. Kenan Karaboğa ile birlikte kurduğumuz şirketimizin kısa sürede marka değeri ve bilinirliği ülke sınırlarını aştı” dedi. Küresel salgın sonrasında sağlık hizmetlerine yapılan yatırımların arttığını vurgulayan Meyosis Grup Yönetim Kurulu Başkanı

Mehmet Ögün Geyik, “Pandemiyle birlikte yatış sayısının artmasıyla sağlık sektöründeki yatırımlar da hız kazandı. Birçok hastane yatış talebine yanıt olarak daha fazla hastane yatağı, özellikle izolasyon ve yoğun bakım ünitesi yatakları satın almaya yöneldi. Sağlık kuruluşları pandemi nedeniyle önceliklerini yeniden değerlendirmek zorunda kaldı. Hastane yöneticileri, acil bir durumda değişen hasta ihtiyaçlarına etkili bir şekilde yanıt verebilmek için esnek ve uyarlabilir hastane yatağı sistemlerinin elzem olduğunu fark etti. Ayrıca Türkiye’nin sağlık turizmi açısından dünyada ön plana çıkıyor olması da sektöre yapılan yatırımların hızla devam etmesine sebep oldu. Sağlık sektöründeki olumlu grafiği ön görerek 2015’te sektöre hızlı bir giriş yaptık. İstanbul’da başladığımız üretim maceramızı daha da güçlendirmek için fabrikamızı Yozgat organize sanayi bölgesindeki 5 bin 500 metrekare kapalı alana sahip binamıza taşıdık. Hem üretim kapasitemizi hem de ürün kalitemizi maksimize etmiş olduk” ifadelerini kullandı.

### “Uluslararası distribütörlük görüşmelerimiz sürüyor”

Kendi finansman kaynaklarımız ve güçlü üretim altyapımızla ülkemizin ismini daha fazla duyurmayı hedefliyoruz diyen Meyosis Grup Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ögün Geyik, sözlerini şöyle tamamladı: “Mevcut üretim kapasitemiz, satış ağıımız ve yüzlerce alt tedarikçimizle yerli üretim, üstün ürün kalitesi ve servis ağıımızla ISO, FAC ve yerli mali belgelerimizle öne çıkıyoruz. Anahtar teslim hastane projeleri de yapıyoruz. %100 dolulukla devam eden yıllık üretim kapasitemizi, 10. yılımızı kutlayacağımız 2025’te iki kat artırmayı ve Ar-Ge çalışmalarımız kapsamında yeni üretimlerimizi piyasaya sürmeyi hedefliyoruz. Uluslararası distribütörlük görüşmelerimizi de sürdürüyoruz.”







# Profesyonel çözümler

30 yıldır yenilikçi ve güvenilir medikal ürünleri sağlık profesyonelleri ile buluşturuyoruz.

[f](#) [in](#) [@](#) [x](#) [v](#) multikan

AmniSure®

Laboratoires  
**ANIOS**

**Ansell**

APmedical  
your safety choice

**bend**



Bistervek®

DuPont® Sontara®

Sleep  
Angel

STERIX®

**tenty**

**multikan**

YAŞAM İÇİN EL ELE

Multikan Sağlık Ürünleri Sanayi ve Dış Ticaret A.Ş.  
• 444 10 25 • info@multikan.com.tr • multikan.com.tr



### Mehmet ATASEVER

S.B. Strateji Geliştirme E.Bşk/KİK E.Üyesi

Simdata Danışmanlık Y.K.B.

Mhatasever@gmail.com

<http://www.mehmetatasever.org>

## LABORATUVAR HİZMET ALIM İHALELERİNDE AŞIRI DÜŞÜK SORGULAMASI

**1. Giriş**  
Bilindiği üzere Aşırı Düşük Teklif, 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu'nun 38'inci maddesine göre, yaklaşık maliyete veya diğer isteklilerin tekliflerine göre fiyat yönünden aşırı düşük olup, söz konusu teklifler herhangi bir özgün üretim tekniğine, ölçek ekonomisine, tedarik avantajına veya finansal etkinliğe dayanmaması halinde reddedilmesi gerekmektedir. İhale süreci, en etkin firmanın seçilme süresi olarak kurgulanmış olup, söz konusu etkinliğin başarılı bir sözleşme yürütümü ile kendini göstermesi beklenmektedir.

İhale sürecinin önemli aşamalarından biri olan aşırı düşük teklif sorgulaması aşaması, yukarıda belirtilen unsurları barındırmadığı halde bunları barındırdığı iddia edilen teklifleri ayıklamaya dönük bir aşamadır. Diğer bir ifadeyle, finansal açıdan yetersiz bir teklif ile ihale konusu için gerçekleştirilememesi riskini ortaya çıkarmaya yönelik belirlemenin yapıldığı aşamadır. 4734 sayılı Kanun ve ikincil mevzuat incelendiğinde, ihale süreci içerisinde, en temel ve külfetli aşamalardan biri olarak aşırı düşük tekliflerin tespiti ve değerlendirilmesi aşaması karşımıza çıkmaktadır. Bu aşama, bir alım sürecinde yer alan bütün paydaşları etkilemektedir ve bu nedenle süreçle ilgili mevzuatın iyi bilinmesi gerekir.

### 2. Aşırı Düşük Tekliflerin Tespiti

Laboratuvar hizmet ihalelerinde aşırı düşük tekliflerin ne şekilde tespit edileceği, Kamu İhale Genel Tebliği'nin (KİGT) 79.1.2'inci maddesinde açıklanmıştır. Buna göre

SD: Sınır değeri,

YM: Yaklaşık maliyeti,

n: İhalenin ilk oturumunda teklif mektubu ve geçici teminatı usulüne uygun olduğu anlaşılan ve teklif tutarı yaklaşık maliyetin yüzde 60'ından düşük ve yaklaşık maliyetten yüksek olanlar dışındaki isteklilerin teklif sayısını,

T1, T2, T3...Tn: İhalenin ilk oturumunda teklif mektubu ve geçici teminatı usulüne uygun olduğu anlaşılan ve teklif tutarı yaklaşık maliyetin yüzde 60'ından düşük ve yaklaşık maliyetten yüksek olanlar dışındaki isteklilerin teklif bedellerini,

R: Sınır Değer Tespit Katsayısını

R değeri her yıl 1 Şubat tarihinden geçerli olmak üzere Kurum tarafından belirlenerek ilan edilir ve gerekli görülen hallerde güncellenebilir. İhalenin konusu veya işin niteliğine göre Kurum tarafından farklı R değerleri belirlenebilir. Kamu İhale Kurulu'nun 25.01.2024 Tarihli 2024/DK.D-23 Sayılı Kararına göre Laboratuvar hizmet ihalelerinde 2024 yılı R katsayısı 0,71'dir.

### 3. Aşırı Düşük Teklif Açıklamasının İstenilmesi

İhale ilanında ve dokümanında teklifi sınır değer altında kalan isteklilerden açıklama isteneceği belirtilen Laboratuvar hizmet alımı ihalelerinde, aşırı düşük tekliflerin değerlendirilmesi aşamasında aşağıdaki düzenlemelere göre işlem tesis edilmesi gerekmektedir.

İdarece sınır değer hesaplandıktan sonra, teklifi sınır değer altında kalan istekliler aşırı düşük teklif sahibi olarak belirlenir. Aşırı düşük tekliflere yönelik açıklama istenmesine ilişkin yazıda, isteklilerin yapacakları açıklamalara esas olacak önemli teklif bileşenlerinin, bütün istekliler için aynı unsurları içerecek şekilde belirtilmesi zorunludur.

Aşırı düşük teklif açıklaması sunulması için isteklilere üç (3) iş gününden az olmamak üzere uygun bir süre verilir. Mevzuatta belirlenmiş olan bu süre aşırı düşük teklif açıklaması için öngörülen asgari süre olup idare tarafından bu süre daha uzun belirlenebilir.

Aşırı düşük tekliflere yönelik açıklama istenmesine ilişkin yazıda, isteklilerin yapacakları açıklamalara esas olacak önemli teklif bileşenlerinin belirlenmesi zorunlu olup, bu belirlemenin bütün istekliler açısından aynı unsurları içermesi gerekmektedir. Uygulamada karşılaşılan en önemli sorunlardan birinin açıklamaya esas olan teklif bileşenlerinin belirlenmesi konusunda ortaya çıktığı görülmektedir. Birçok idare tarafından, aşırı düşük teklif sorgulamasına tabi tutulacak istekli belirlendikten sonra, genel bir yazı yazılarak isteklinin teklifini açıklaması istenilmektedir. Bu gibi hallerde istekliler teklifteki bütün giderleri açıklamaya çalışmakta ve çok önemsiz girdilerin açıklanması kimi zaman imkanı olmadığından veya mevzuata uygun bir şekilde açıklanamaması durumları ile karşılaşıldığından, birçok istekli işi yapma kapasitesine sahip olduğu halde

teklifi bu nedenle reddedilmektedir.

Teklifte önemli görülen maliyet bileşenlerinin belirlenmesi açısından Laboratuvar hizmet alımı ihalelerinde idareler taraftan teklifte önemli görülen maliyet bileşenlerinin belirlenmesi zorunlu ise de, teklifi oluşturan hangi bileşenin önemli bileşen olarak belirleneceği hususu idarenin takdirindedir. Ayrıca, bazı girdi cinslerinin belgelendirilmesi ileride açıklanacağı üzere teklifte önemli maliyet bileşeni olarak belirlenip belirlenmemesine bağlı olarak değiştiğinden, bu durum ihale sürecinin sağlıklı bir şekilde sonuçlandırılması bakımından hayati öneme sahiptir.

### 4. Aşırı Düşük Tekliflerin Belgelendirilmesi

Aşırı düşük teklif açıklaması kapsamında sunulabilecek belgeler Kamu İhale Genel Tebliği'nin 79'uncu maddesinde açıklanmıştır. Buna göre, Üçüncü Kişilerden Alınan Fiyat Teklifleri, Merkezi Kamu Kurum Ve Kuruluşları Tarafından Ülke Çapında Sunulan Mal Ve Hizmetlere İlişkin Fiyatlar, Kamu Kurum ve Kuruluşları Tarafından İlan Edilen Fiyatlar, Ticaret Borsası Fiyatları, Toptancı Hal Fiyatları, Özel veya Münhasır Hak Sahibi Kuruluşların Uyguladığı Fiyatlar, İsteklinin Kendi Ürettiği, Aldığı veya Sattığı Mallara İlişkin Fiyatlar, İsteklinin Ortağı Olduğu Tüzel Kişiye Ait İşletmeden Mal Çekmesiyle Oluşan Emsal Bedeller ile aşırı düşük teklif açıklaması kapsamında öngörülen maliyetlerin tevsiki amacıyla sunulabilmektedir.

### 5. Tıbbi Laboratuvar İhalesinde Aşırı Düşük Sorgulama İle İlgili Emsal KİK Kararı

İtirazen şikâyet dilekçesinde özetle; ihale üzerinde bırakılan .....Ticaret Paz. ve Med. Elektr. Ltd. Şti.ile ekonomik açıdan en avantajlı ikinci teklif sahibi ..... Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından sunulan aşırı düşük teklif açıklamalarının mevzuata uygun olmadığı, Her iki istekli tarafından da aşırı düşük teklif açıklaması kapsamında sunulan tutanaklarda bulunması gereken teklif bileşenlerine yer verilmediği, Her iki istekli tarafından da aşırı düşük teklif açıklamasında teklif fiyata dahil "tam otomatik idrar analizörü" ve "strip okuyucu cihaz" striplerinin maliyetlerine ayrı ayrı yer verilmediği, Her iki istekli tarafından da aşırı düşük teklif açıklamasında cihazlarda sonuç almak için zorunlu olarak kullanılması gereken ve teklif fiyata dahil yazıcı şeritleri ve yazıcı tonerleri, idrar kapları, santrifüj



tüpleri, santrifüj cihazları, erkek-kız bebek idrar torbası maliyetlerine tek tek yer verilmediği, Maliyet tespit tutanağı ve satış tutarı tespit tutanaklarının mevzuata uygun olmadığı iddialarına yer verilmiştir.

#### **18.07.2024 tarihli ve 2024/UH.II-898 sayılı Kamu İhale Kurulu Kararına Göre;**

Yapılan inceleme ve tespitler neticesinde; İdari Şartname'nin "Aşırı düşük teklifler" başlıklı 33'üncü maddesinde "33.1. Teklifi sınır değerinin altında kalan isteklilerden Kanununun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir. Bu kapsamda; ihale komisyonu sınır değerinin altında kalan teklifleri aşırı düşük teklif olarak tespit eder ve bu teklif sahiplerinden Kurum tarafından belirlenen kriterlere göre teklifte önemli olduğunu tespit ettiği bileşenler ile ilgili ayrıntıları yazılı olarak ister.

İhale komisyonu; a) Verilen hizmetin ekonomik olması, b) Seçilen teknik çözümler ve teklif sahibinin işin yerine getirilmesinde kullanacağı avantajlı koşullar, c) Teklif edilen hizmetin özgülüğü, gibi hususlarda yapılan yazılı açıklamaları dikkate alarak aşırı düşük teklifleri değerlendirir. Bu değerlendirme sonucunda, açıklamaları yeterli görülmemeyen veya yazılı açıklamada bulunmayan isteklilerin teklifi reddedilir." düzenlemesi,

Aynı Şartname'nin Ek'inde

Sıra No	Açıklama Birimi	Miktarı
1	24 Aylık İdrar Laboratuvar Hizmet Alımı puan	15.949.470

düzenlemesi yer almaktadır.

Teknik Şartname'nin "Cihazlarda kullanılacak Kitlerin (Stripilerin) Özellikleri ve Listesi" başlığı altında "8.5.Striplerle birlikte firma tarafından ücretsiz olarak verilmesi gerekenler şunlardır: Aşağıda tanımlanan, (a), (b), (c) maddeleri tüm hastaneler için ortakdır.

a- Cihazların kullanacağı her türlü yıkama ve temizlik solüsyonları, az miktardaki örnekleri çalışmak için godeler veya mikrotüpler gibi çalışma için gerekli tüm sarf malzemeleri,

b- Kalibratörler, normal ve patolojik seviyeleri test eden kalite kontrol numuneleri,

c- Kurulacak sistemin sözleşme süresince eksternal kalite kontrol programına dahil edilmesi sağlanacaktır. Firma cihaz montajından en geç (bir) ay içinde uzmanlar tarafından da onaylanan bir uluslararası kalite kontrol kuruluşuna laboratuvarlarımızın üye olmasını sağlayacak ve laboratuvarındaki çalışmaların uluslararası kalite kontrol standartlarında olması için gerektiğinde düzeltici müdahaleleri yapacaktır.

d- Malatya Eğitim ve Araştırma Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 400.00C1 (dört-yüzbin) adet en az iki vidalı pnömötik sisteme uygun, sızdırmazlık özelliği olan kapaklı idrar kabı (idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 400.000 (dört-yüzbin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü, 2 (iki) adet en az 28x15 ml kapasiteli açılır başlıklı santrifüj cihazı. Toplamda 25.000 (yirmibeşbin) adet bebek (erkek-kız) 100 cc lik steril tek kullanımlık idrar torbası ücretsiz olarak verilecektir

e- Battalgazi Devlet hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 170.000 (yüzyetmişbin) adet en az iki vidalı pnömötik sisteme uygun, sızdırmazlık özelliği olan kapaklı idrar kabı (idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 160.000 (yüzaltmışbin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü, 1 (bir) adet en az 28x15 ml kapasiteli açılır başlıklı santrifüj cihazı. Toplamda 10.000 (onbin) adet bebek (erkek-kız) 100 cc lik steril tek kullanımlık idrar torbası ücretsiz olarak verilecektir. Bir adet en az 12.000 BTU kapasiteli klima kurulacaktır.

f- Yeşilyurt Haşan Çalık Devlet Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 75.000 (yetmişbeş bin) adet vida kapaklı idrar kabı(idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 71.000 (yetmişbir bin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü ücretsiz olarak verilecektir.

g- Darende Devlet Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 55.000 (ellibeş bin) adet vida kapaklı idrar kabı(idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 54.000 (ellidört bin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü ücretsiz olarak verilecektir. h- Doğanşehir Devlet Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 55.000 (ellibeş bin) adet vida kapaklı idrar kabı(idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 54.000 (ellidört bin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü ücretsiz olarak verilecektir.

h- Hekimhan Devlet Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 26.000 (yirmialtı bin) adet vida kapaklı idrar kabı(idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 25.000 (yirmibeş bin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü ücretsiz olarak verilecektir

i- Akçadağ Devlet Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 24.500 (yirmidörtbin beşyüz) adet vida kapaklı idrar kabı(idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 24.000 (yirmidört bin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü ücretsiz olarak verilecektir.

j- Arapgir Devlet Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 12.000 (oniki bin) adet vida kapaklı idrar kabı(idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 12.000 (oniki bin) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü ücretsiz olarak verilecektir.

k- Pütürge Devlet Hastanesi için, Yazıcı şeritleri, yazıcı tonerleri, 7.500 (yedibin beşyüz) adet vida kapaklı idrar kabı(idrar kabı laboratuvar uzmanlarından onay alacaktır.), 7.500 (yedibin beşyüz) adet tek kullanımlık idrar santrifüj tüpü ücretsiz olarak verilecektir

8.6 Listede yer alan miktarlar, ihale süresince çalışılarak sonuçları raporlanacak net test sayıları ve puanları olarak belirtilmiştir. Test kalibrasyonu, iç ve dış kalite kontrol çalışmaları, analiz tekrarı, cihazlardaki arıza bakım onarım, eğitim gibi sebeplerle harcanan testler için ödeme yapılmayacaktır. Sonuçlar laboratuvar uzmanları tarafından uygun bulunmadığı takdirde, uygun sonuçlar alınıncaya kadar kalibrasyon, kontrol çalışması ve test tekrarı yapılacaktır. Testlerin tüketimi klinisyenlerin istemine göre öngörülenden farklı olabilir. Bu sebeple ihale toplam bedeli ve toplam puanı değişmemek kaydı ile testler ve hastaneler arasında değişim yapılacaktır." düzenlemesi yer almaktadır.

Yapılan incelemede başvuruya konu ihalenin "24 Aylık İdrar Laboratuvar Hizmet Alımı" olduğu, kısmi teklife kapalı ihaleye 4 istekli tarafından teklif verildiği, idare tarafından EKAP üzerinden yapılan tebligat ile ekonomik açıdan en avantajlı teklif olan ..... Paz. ve Med. Elektr. Ltd. Şti ve ekonomik açıdan en avantajlı ikinci teklif olan .....Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti. den aşırı düşük teklif açıklamalarının ve beyan edilen bilgileri tevsik eden belgelerin sunulmasının istenildiği, alınan 06.06.2024 tarihli ihale komisyonu kararı ve başvuru sahibinin yaptığı şikayet başvurusu üzerine alınan 26.06.2024 tarihli düzeltici ihale komisyonu kararında ihalenin .....Ticaret Paz. ve Med. Elektr. Ltd. Şti. üzerinde bırakıldığı, ..... Tıbbi Malz. San.ve Tic. Ltd. Şti.nin ise ekonomik açıdan en

avantajlı ikinci teklif sahibi olarak belirlendiği görülmüştür.

İdare tarafından 29.05.2024 tarihinde EKAP üzerinden tebliğ edilen aşırı düşük teklif sorgulama yazısında "...taahhüt etmiş olduğunuz; Teklif bileşenleriniz ile ilgili Testlerde kullanılacak Cihaz Maliyeti, Kit Maliyeti, Sarf Maliyeti, Taşıma Maliyeti, Bakım-Onarım Maliyeti ve diğer maliyet bileşenlerini ayrıntılı tablo olarak Kamu İhale Genel Tebliği 79.2. maddesine uygun olarak yapılacak açıklamanızın ve İdari şartnamenin 7.1.ğ. maddesinde istenen İhale tarihi itibari ile 29.04.2024 tarihi mesai bitimine kadar (saat: 17.00) müdürlüğümüze teslim edilmesi" ifadelerine yer verildiği görülmüştür.

Başvuru sahibinin iddiaları çerçevesinde .....Ticaret Paz. ve Med. Elektr. Ltd. Şti. tarafından sunulan aşırı düşük teklif açıklaması incelendiğinde, açıklamalar kapsamında üst yazı, ..... Tıbbi Ürünler Paz. San. ve Tic. Ltd. Şti. nden alınmış fiyat teklifi ve eki Ek-O6 Satış Tutarı Tespit Tutanağı ile mali müşavir faaliyet belgesi ve imza sirkülerinin sunulduğu görülmüştür.

Sunulan fiyat teklifinde "tam otomatik idrar sediment testi miktarı 360.000", "teklif edilen birim fiyatı 8,200 TL" olmak üzere toplam 2.952.000,00 TL, "strip okuyucu testi miktarı 112.000 test", "teklif edilen birim fiyatı 2,460 TL" olmak üzere toplam 276.750,00 TL olarak belirtildiği, söz konusu fiyat teklifi ve tutanağın Tebliğ'in 79'uncu maddesine uygun şekilde düzenlendiği görülmüş dolayısıyla başvuru sahibinin bu yöndeki iddiası yerinde bulunmamıştır. Ancak sunulan fiyat teklifinde açıklama istenilen giderler kapsamında olan sarf malzemelerinin dahil olduğunun belirtildiği, söz konusu gider kaleminin maliyetine ilişkin Tebliğ'in 79'uncu maddesi kapsamında maliyetinin ayrı bir kalem olarak açıklanmadığı ve belgelendirme yapılmadığı tespit edilmiştir Ayrıca açıklamalar kapsamında yer alan üst yazıda, açıklanması istenilen maliyet bileşenlerinden olan "periyodik bakım ve arıza hizmet giderinin 300.000,00 TL", "malzeme nakliye ve sevkiyat giderinin toplam 200.000,00 TL" olarak belirtildiği ancak açıklamalar kapsamında bu giderlere ilişkin Tebliğ'in 79'uncu maddesi kapsamında belgelendirmenin yapılmadığı anlaşılmış ve bu nedenlerle açıklamaların mevzuata uygun olmadığı sonucuna varılmıştır.

**Başvuru sahibinin iddiaları çerçevesinde .....Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından sunulan aşırı düşük teklif açıklaması incelendiğinde açıklamalar kapsamında sunulan aşırı düşük teklif açıklama tablosunda kit maliyeti, sarf maliyeti, cihaz maliyeti ve bakım onarım maliyetinin toplam 3.500.000,00 TL olarak belirtildiği, toplam maliyeti üzerinden açıklama yapıldığı ve buna ilişkin olarak "Kamu İhale Genel Tebliğinin 79.2.2.7.maddesi gereği kit, sarf, cihaz, taşıma, bakım onarım maliyetlerine ilişkin açıklama bir önceki geçici vergi beyanname döneminde 4734 sayılı Kanun kapsamındaki idarelere birebir aynı hizmete ilişkin kesilen faturalar ile yapılmıştır." açıklamasının yapıldığı, ancak açıklamalar kapsamında söz konusu fatura örneklerinin yer almadığı, bu nedenle her bir gider kalemi için Tebliğ'in 79'uncu maddesine uygun olarak ayrı ayrı açıklama yapılmadığı ve maliyetlerin tevsik edilmediği anlaşılmıştır.**

**Dolayısıyla ihale üzerinde bırakılan ..... Paz. ve Med. Elektr. Ltd. Şti. ile ekonomik açıdan en avantajlı ikinci teklif sahibi ..... Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından sunulan aşırı düşük teklif açıklamalarının mevzuata uygun olmadığı belirlenmiştir.**

# 39 ülkeden Türkiye'ye silikon protez için geliyorlar



**E**l, ayak veya parmak gibi organların kaybı durumunda çözüm niteliği taşıyan protezler, teknoloji ve cerrahi tekniklerin gelişmesiyle her geçen gün daha gerçekçi halde üretiliyor. Kaydedilen bu ilerleme, insan uzuvlarına neredeyse birebir benzeyen protezlere erişimi de kolaylaştırıyor. Bu durum, Future Market Insights raporuna göre 2024 sonuna kadar 3,7 milyon dolar değerine ulaşacak ortopedik protez pazarının büyümesini tetikliyor. Luxmed Protez Kurucularından Uzman Tekniker Enes Altun ise yaşanan nüfus, artan ortopedik bozukluklar ve travmatik yaralanmaların yaygınlığının protez müdahalelere talebi artırdığına dikkat çekiyor. Buradan hareketle protez seçiminde dikkat edilmesi gerekenleri açıklıyor.

## “Silikon protezler, hastalara ciddi bir özgüven kazandırıyor”

Kolunu, parmağını veya ayağını herhangi bir sebeple kaybetmiş kişilere gerçekçi bir görünüm kazandırarak eskisi gibi sosyal hayatına katılabilmeyi sağlayan silikon protez çözümleri ürettiklerini belirten Enes Altun, “El, parmak ve ayak protezlerine dair hizmet veriyoruz. Şu ana kadar 39 farklı ülkede 2 binden fazla hastamıza protez uygulaması yaptık. Dünya çapında aldığımız taleplerin temelinde ise yurt dışındaki diğer kliniklere göre farklı etkenler yatıyor. Örneğin, daha uygun fiyatlandırma politikamızla 2 kat daha hızlı teslimat gerçekleştiriyoruz. Sunduğumuz son teknoloji protez üretimlerimizle hastalarımızın tamamından olumlu geribildirimler alarak başa-

ralarımıza her gün yenisini ekliyoruz” dedi.

## “Protez seçimi hayati önem taşıyor”

Kaybedilen uzuvların yerine gerçekçi olarak tasarlanan protezlerin hastaların hayatında büyük fark yarattığını vurgulayan Luxmed Protez Kurucularından Uzman Enes Altun, “Her ne sebeple olursa olsun bir uzvunu kaybeden kişi, hayatına büyük bir eksiklikle devam etmek zorunda kalıyor. Kaybedilen uzuvların yerine işlevli ve gerçekçi olarak tasarlanan protezler de hastaların hayatında büyük fark yaratıyor. Ancak, protez seçimini doğru yapmak kritik bir önem taşıyor. Çünkü, her bireyin anatomisi, yaşam tarzı ve beklentileri farklıdır. Biz bu süreçte uzman kadromuzla hastalarımızın her birini özel olarak değerlendiriyoruz. Danışmanlarımızın fiziksel özelliklerine ve günlük ihtiyaçlarına uygun özel tasarımlar gerçekleştiriyoruz. Hem kullanışlı hem de gerçeğe yakın protezler üretmek bizim için çok önemli. Üretimlerimizde renk, doku hatta tüylere kadar detaylandırılmış çalışmalar yapıyoruz. Bu hassas çalışmalarımız sayesinde, hastalarımız gerçek el ile silikon el arasındaki farkı neredeyse ayırt edemiyor” ifadelerini kullandı.

## “Protez üretiminde önceliğimiz, hastaların hayat kalitesini artırmak”

Yanlış protez seçiminin hem fiziksel hem de maddi kayıplara yol açabileceğini belirten Enes Altun, “Yanlış protez seçimi ciddi fiziksel rahatsızlıklara yol açabilir. Ciltte tahriş ve enfeksiyon riskini artırabilir. Kullanıcıların hareket kabiliyetini kısıtlayabilir. Günlük aktivitelerin zorlaşmasına ve yaşam kalitesinin düşmesine neden olabilir. Ayrıca, yanlış protez seçimi, ek maliyetlere de neden olabilir. Uygun olmayan protezlerin değiştirilmesi ve tedavi sürecindeki ek harcamalar, kullanıcılar ve sağlık sistemleri için maddi yük oluşturur. Bizim protez uygulama sürecinde önceliğimiz ise hastalarımızın hayat kalitesini artırmak. Bu doğrultuda, %100 memnuniyet oranı yakalamış durumdayız” şeklinde konuştu.

## “Yurt içi ve yurt dışında istihdamımızı 40'a çıkarmayı hedefliyoruz”

“Kendi imalatımız olan silikon protez el, ayak ve parmak ürünlerimizde 1 yıl garanti veriyoruz. Memnuniyetsizlik halinde para iadesi yapan dünyadaki tek protez kliniğiyiz” diyen Luxmed Protez Kurucularından Enes Altun sözlerini şöyle tamamladı: “Dünyada silikon protez üreten şirketler arasında üretim süresi bakımından en hızlı şirketiz. Avrupa’da eğitim görmüş, Türkçe, İngilizce, Rusça ve Arapça olmak üzere 4 dilde hizmet veren uzman teknikerlere sahibiz. Çağrı merkezimizi arayan hastalarımıza kendi dilini konuşan ekip arkadaşlarımız tarafından 7/24 destek veriliyor. Silikon protezlerimizi Türkiye’de 500’den fazla, dünyada ise bine yakın hasta tercih etti. Protezlerimiz arasında biyonik koldan biyonik bacağına kadar pek çok tür bulunuyor. Yurt dışı faaliyetlerimiz kapsamında 2023’te Suudi Arabistan’da ortez protez alanında büyümeye yönelik bir ortaklık yaptık. Farklı ülkelerde de 20’den fazla sağlık turizmi acentasıyla partnerlik yapıyoruz. Yurt dışında çeşitli ülkelerde merkezlerimizi açmaya ve globalde büyümeyi sürdürmeyi planlıyoruz. Yurt içi ve yurt dışı operasyonumuzdaki mevcut 25 kişilik kadromuzu 2025’te 40’a çıkarmayı hedefliyoruz.”





TRD

100. Yılı

45

# ULUSAL RADYOLOJİ KONGRESİ TÜRKRAD 2024

12-16 KASIM 2024

Pine Beach Kongre Merkezi, Belek-Antalya

Bilimsel Sekreteryası



Türk Radyoloji Derneği  
Hoşdere Cad. Güzelkent Sok.  
Çankaya Evleri, F Blok No:2  
Çankaya / Ankara  
Tel: +90 312 442 36 53  
E-posta: trd@trd.org.tr  
Web: www.turkrad.org.tr

Kongre Sekreteryası



Serenas Uluslararası Turizm  
Kongre Organizasyon A.Ş.  
Hilal Mah. Cezayir Cd. No:13, 06550  
Yıldız, Çankaya / Ankara  
Tel: +90 312 440 50 11  
E-mail: info@turkrad2024.org  
Web: www.turkrad2024.org



**Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK**  
info@ertugrulerurk.av.tr

## DMO SAĞLIK MARKET TIBBİ MALZEME ÇERÇEVE ANLAŞMASI DEĞİŞİKLİKLERİ VE MUVAFAKATNAME

**D**evlet Malzeme Ofisi Genel Müdürlüğü V Nolu Satın alma Daire Başkanlığı tarafından, taraf firmalara 30.07.2024 tarihinde iletilen yazı ile "Sağlık Market Tıbbi Malzeme Çerçeve Anlaşması", "Sağlık Market Tıbbi Malzeme Çerçeve Anlaşması İlanı" ve "Sağlık Market Kapsamındaki Ürünler İçin Yapılacak Olan Elektronik İhalelerde Uygulanacak Usul ve Esaslar"ında 26.07.2024 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere güncellemeler yapıldığı, bildiri mi müteakip söz konusu değişikliklerin 15 gün içinde uygun görülmediğine dair Genel Müdürlüğe bildirim yapılmaması halinde, yapılan bu değişikliklerin 26.07.2024 tarihinden itibaren geçerli olacağını firmalar tarafından kabul edilmiş sayılacağı, yapılan değişikliklerin firma tarafından kabul edilmemesi halinde ise mutabakat sağlanana kadar anlaşmanın askıya alınacağı ifade edilmiştir. Değişikler işlenmiş metne DMO Sağlık Market sayfasından ulaşmak mümkündür.

Öte yandan alınan DMO Yönetim Kurulu Kararı gereği en geç 31.10.2024 tarihine kadar ekte sureti bulunan Muvafakatname'nin kaşeli imzalı olarak V Nolu Satın alma Daire Başkanlığına üst yazı ekinde gönderilmesi gerektiği ve bu tarihe kadar Muvafakatname'nin gönderilmemesi halinde anlaşmanın askıya alınacağı ifade edilmiştir. Bahse konu metnin imzası ile; DMO tarafından yapılan fiyat araştırmalarında esas olmak üzere gerekli olan tüm bilgi ve belgelerin ilgili kurumların veri tabanından herhangi bir zamanda elektronik ortamda alınmasına veya sorgulanmasına açık rıza verilmiş olacağını, ürünün girdi ve maliyetinin ve devamında kurumun satın alma fiyatının tespitine yönelik olarak araştırmalara izin verilmiş olacağını, ayrıca ürünlerin ilanda belirtilen katılım ve yeter-

lik koşullarını taşıyıp taşımadığına ilişkin olarak DMO adına çeşitli kurum ve kuruluşlardan alınarak DMO'ya verilmesi öngörülen tüm bilgi ve belgelerin elektronik ortamda alınmasına veya sorgulanmasına açık rıza verilmiş olacağını hatırlatmak isterim. Ayrıca Çerçeve Anlaşmanın muhtelif maddelerinde daha önce yer verilmiş olan "Genel Hükümler" in, ilgili maddelerinde "Ek Hususlar" başlığı altında yeniden tanımlanarak anlaşmanın eki olarak (EK-H olarak) belirlenmiş ve 26.07.2024 tarihi itibari uygulamaya girmiştir. **TIBBİ MALZEME ÇERÇEVE ANLAŞMASI nda yapılan önemli değişiklikler ve eklemeler şu şekildedir;**

**"Anlaşma Konusu Ürünler ve Tedarikçi Bilgileri" başlıklı kısmın 3. maddesine aşağıdaki bent eklenmiştir.**

"Ek hususların (EK-H) "Denetim" başlıklı 9. maddesi doğrultusunda; bir siparişteki farklı sağlık tesislerine teslim edilen aynı barkodlu ürünlerden örnekleme yapmak suretiyle alınan numunelerin incelenmesi sonucunda alınan numune sayısının %20 'sinden fazlasının ürünün şartnamesine ve ek hususlara (EK-H) uygun olmadığının tespit edilmesi halinde tedarikçinin bu teknik şartnamedeki tüm ürünleri anlaşma kapsamından çıkarılacak ve çıkarıldığı tarihten itibaren 1 yıl boyunca tekrar anlaşma kapsamına dahil edilmeyecektir. Bu kapsamda yapılacak denetimlerde sağlık tesislerinden alınan numune sayısı, ilgili sağlık tesisine teslim edilen ürün miktarına göre belirlenecektir."

**"Ürün Fiyatı" başlıklı kısmın 4. maddesine eklenen "8) Tedarikçi, bu anlaşmanın eki olan Muvafakatname'de (EK-1) yer alan hususlara açık rızalarının olduğunu kabul, beyan ve muvafakat ettiğini onaylamıştır." cümlesi ile muvafakatnameye atıf yapılmıştır.**

**"Teslim Yeri, Şekli ve Süresi" ana başlıklı kısmın 7.maddesine aşağıdaki esaslar eklenmiştir;**

"d) Ürünün, muayene ve kabul aşamasına kadar teknik şartnamesine uygun olmadığına anlaşılması halinde tedarikçi kendisine yapılan bildirim tarihinden itibaren 15 gün içerisinde ürünü yenisi ile değiştirecektir.

1) Tedarikçinin bu süre içerisinde kullanıcı sayfası üzerinden herhangi bir itirazda bulunmaması ve ürünü değiştirmemesi halinde veya; Tedarikçinin bu süre içerisinde ürünün teknik şartnamesine uygun olmadığına ilişkin tespiti kullanıcı sayfası üzerinden itiraz ederek ürünü yenisi ile değiştirmemesi sonrasında sağlık tesislerinden yeterli sayıda numune alınarak yeniden değerlendirme yapmak üzere Bakanlığın muayene için yetkilendirdiği birime gönderilmesini müteakip yetkili birimde görevli komisyon tarafından da ürünlerin teknik şartnameye uygun bulunmadığının bildirilmesi halinde veya; Tedarikçinin değiştirdiği ürünün muayenesi aynı sağlık tesisinde ilk muayenede bulunan personel dışındakilerden oluşacak muayene komisyonu tarafından değerlendirilmesini müteakip değiştirilen ürünün de teknik şartnamesine uygun bulunmaması halinde; ürün hiç teslim edilmemiş sayılarak bu anlaşmanın 14. maddesine ilişkin hükümler uygulanacaktır. Bakanlık tarafından yetkilendirilen birim ile ikinci muayene komisyonunun rapor sonuçları kesindir ve itiraz edilemez. Komisyonlar gerek görmesi halinde ürünlerin laboratuvar muayenesinin yapılmasını sağlayıp, sonucuna göre karar verebilir."

**"Ayrılmış Mal" başlıklı kısmın 8. maddesine aşağıdaki bent eklenmiştir;**

"d) Tedarikçinin süresi içerisinde ürünü değiştirmesi sonrasında değiştirilen ürünün



de sağlık tesisince uygun bulunmaması halinde tekrar değişimi istenilmeksizin bu fıkra kapsamında cezai işlem tesis edilecektir. Tedarikçinin ürünü değiştirmeksizin itirazda bulunması halinde ise söz konusu üründen alınan numunenin Bakanlığın yetkilendirdiği birim tarafından muayenesi sonucunda uygun bulunmaması durumunda tekrar değişimi istenilmeksizin yine bu fıkra kapsamında cezai işlem tesis edilecektir. Bakanlık tarafından yetkilendirilen birim ile ikinci muayene komisyonunun muayene sonucu kesindir ve itiraz edilemez.”

**–“Anlaşma Kapsamındaki Ürünlerin Yayınının Durdurulması” başlıklı kısmın 11. maddesine aşağıdaki bent eklenmiştir;**  
“(12) DMO, anlaşma eki ürünün/ürünlerin Sağlık Marketteki yayınına gerekli gördüğü hallerde durdurmakta veya anlaşma kapsamından çıkarmakta serbesttir.”

**–“Anlaşmanın Askıya Alınması” başlıklı kısmın 12. maddesine, aşağıdaki bent eklenmiştir;**

“(12) Bu maddenin beşinci fıkrası doğrultusunda tedarikçinin anlaşmasındaki ürünler hakkında e-ihalelere/ e-pazarlıklara davet gönderilmemesinden sonra verilen başka bir sipariş için 1 yıl içinde yeniden 11. maddenin 10. fıkrasına göre e-ihalelere/e-pazarlıklara davet gönderilmemesinin gerekmesi halinde; tedarikçiye bu cezai işlemin uygulanması gereken tarihi takip eden ayın ilk iş gününden itibaren söz konusu siparişin verildiği e-ihalenin/e-pazarlığın talep periyodu (1 ay, 4 ay gibi ay olarak belirlenecek şekilde) kadarlık süre boyunca tüm ürünleri için tekrar e-ihalelere/e-pazarlıklara davet gönderilmeyecektir. Ayrıca tedarikçiden, cezai işlemin uygulandığı tarihteki kesin teminat tutarı kadar ceza alınacaktır. Tedarikçi kendisine yapılan bildirim müteakip 15 gün içinde bu cezayı DMO hesaplarına yatırmak zorunda olup,

bu süre içerisinde söz konusu tutarı yatırmayan tedarikçinin kesin teminatı irat kaydedilecek ve e-ihalelere/e-pazarlıklara davet gönderilmediği süre içerisinde irat kaydedilen kesin teminatını (güncellenmesi gerektiğinde güncel halini) yenilememesi halinde de tedarikçinin anlaşması sonlandırılacaktır.”

**–“Gecikme” başlıklı kısmın 14. maddesine aşağıdaki bent eklenmiştir;**

“(8) Tedarikçinin, bu madde kapsamında siparişinin iptal edildiğinin bildirilmesini müteakip 5 iş günü içerisinde söz konusu iptale itiraz etmemesi halinde yapılacak işlem geçerli sayılacaktır.”

*Muhittin Entuğrul  
Entürk*

## Trabzon Şehir Hastanesi 2025 yılında tamamlanacak



**S**ağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu ildeki yetkililerle görüşmek, sağlık tesislerinde yerinde incelemelerde bulunmak ve İl Sağlık Müdürlüğünden bilgi almak için Trabzon'daydı.

Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, Trabzon Valiliğini ve Trabzon Büyükşehir Belediyesini ziyaret etti. Trabzon Valiliğinde yetkililerin katılımıyla yapılan geniş kapsamlı değerlendirme toplantısında ildeki sağlık yatırımlarına ve hizmetlerine dair bilgi aldı, bu toplantıdan sonra Trabzon Büyükşehir Belediyesinde görüşmeler gerçekleştirdi. Bakan Memişoğlu davetli olduğu “Trabzonspor 50. Yıl Etkinlikleri”ne katıldı ve bura-

da konuşma yaptı. Konuşmasının ardından etkinlikten ayrılan Bakan Memişoğlu, sahadaki sağlık hizmetlerine dair yerinde incelemeler yaptı. Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, Trabzon programı kapsamında Gazipaşa Aile Sağlığı Merkezini de ziyaret etti. Aile hekimleri, hemşireler ve merkezde görevli sağlık çalışanları ile sohbet eden Sağlık Bakanı, gösterdikleri özverili çalışmalar dolayısıyla tüm ekibe teşekkür etti.

### 900 yatak kapasiteli

Sağlık Bakanı, Türkiye'nin en modern hastanelerinden biri olarak tasarlanan, 900 yatak kapasitesine sahip olacak Trabzon Şehir Hastanesi inşaat alanını gezdi ve 2025 yılında tamamlanması planlanan hastanenin yapım süreciyle ilgili yetkililerden bilgi aldı. Trabzon Şehir Hastanesinde basın açıklaması yapan Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu: “Trabzon şehrimize, ilimizin sağlıkla ilgili hizmetlerini, yatırımlarını ve sorunlarını değerlendirmek üzere geldik. Malum Trabzon'a güzel bir şehir hastanesi yapıyoruz. İnşallah 2025 senesi sonu itibarıyla milletimizin hizmetine sunacağız. Şu anda inşaatımız %43 bandında yapılmış durum-

da. Bu inşaatın bitiminde çok güzel bir hastanemizi, Sayın Cumhurbaşkanımızın hayalini dediği hastanelerimizden bir tanesini daha, Trabzon halkının hizmetine sunacağız. Sağlıkla ilgili bazı sorunlarımızı inşallah Trabzon'da da özellikle temel sağlık hizmetlerini, Aile Sağlığı Merkezlerimizi kuvvetlendirerek çözmeye çalışacağız. Bizi burada çok iyi ağırlayan Sayın Valimize, Belediye Başkanımıza ve diğer arkadaşlarımıza teşekkür ediyoruz. Biz hem sağlık çalışanları hem de sağlık altyapısıyla dünyanın sağlık hizmetini iyi sunan sayılı ülkelerden biriyiz. Daha da iyi olacağız. Bunun yanında hem sağlık teknolojisini hem de sağlık bilimini üreteceğiz.” dedi. Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, Trabzon'da sağlık tesisleri ziyaretlerini tamamladıktan sonra İl Sağlık Müdürlüğüne giderek burada ildeki sağlık hizmetlerinin durumu hakkında detaylı bilgi aldı.





## Aylin ALTUNTAŞ

AA Executive Consulting Kurucusu  
info@aaexecutiveconsulting.com

# EYLÜL SENDROMU

**Y**azın tatlı rehabeti ile yüzyılın sıcakları arasında bir yerde, ilk haber UNESCO dünya kültür ve miras listesinde bulunan ve beyaz travertenleriyle ünlü Pamukkale'den geldi. Traverten terasları yüzyıllar boyunca biriken mineral suların yer yüzüne çıkarak kalsiyum karbonat bırakmasıyla oluşuyor. Ciltten, dolaşıma, romatizmadan, strese binbir türlü hastalığa çare için Hierapolis kentine gelen insanlardan en ünlüsü malum, girdiği antik havuza ismini veren Firavun Kleopatra. Pamukkale son yıllarda düşen su seviyesi ile alarm veriyor. DSI su ölçümlerinde jeotermal sistemindeki termal su kaynaklarının debisi 1993'te 450/sn iken, günümüzde bu rakam 150/sn seviyesine düştü. Milli hazine sayılabilecek bir bölge için alarm zilleri...

### Her yere geç kalıyorsanız, buyurun size birkaç faydalı bilgi:

\*Yetiştirilirken çok kısıtlandığınız bir çevrede mi büyüdünüz ve geç kalıp, isyankar tepki mi veriyorsunuz?

\*Gün içi takviminiz tamamlayabileceğinizin çok üstünde bir iş listesini mi içeriyor?

\*Yapılacak işi sevmeyerek sürekli erteleyip, geciktiriyor musunuz?

\*Yetiştirilirken herşeyi erteleyen bir ebeveynle mi büyüdünüz?

\*Mükemmeliyetçiliğiniz, bir işi tamamlanmış görmenize engel mi oluyor?

### Yapabilecekleriniz:

\*Kafanızdaki herşeyi yazıp boşaltın.

\*Her gün ve her ay için yapılacaklar listesini yapıp, acil ve önemlileri önceleyin.

\*Neden geç kaldığınızı belirleyerek, değişmek için karar verin.

\*İşinizi mükemmel yapmanıza gerek yok. Mükemmeli hedeflemeyin.

\*Kendinizi hoşgörülü olun. Bir davranışı

değiştirmek bazen yıllar alır.

Eylül ayı yaz aylarının rahatlığının biterek, izinler sonrası yeniden işe odaklanma dönemi. Hemen her çalışan, tatil sonrası işine dönmekte psikolojik sorun yaşıyor.

### Tatil sonrası stresini hafifletmek için birkaç öneri:

\*Tatil sonrası, işe başlama öncesi, kirli eşyalarınızı boşaltıp, yıkamak, buzdolabınızı doldurmak gibi ev işlerinizi tamamlamak için en az yarım gün ayırın.

\*İlk hafta için olabildiğince kendinize ait işleri listenize; diğer iş arkadaşlarınız ve bölümlerle toplantıları ilerleyen gün ve haftalara almaya çalışın.

\*İlk haftada iş arkadaşlarınızla sohbet etmek, tatil anı ve fotoğraflarınıza bakmak için kendinize vakit ayırın.

\*Evde dinlenerek ilk haftayı hafif geçirmek için kendinize müsaade edin.

### Süpermodel büyükanne ve büyükbabalar:

Yaz sonuna yaşlandırmayı geciktirici ilacın bulunmuş olabileceği haberi ile girdik. Yeni bir ilaç laboratuvar farelerinin ömrünü %25 uzattı. Genetiğimizdeki interleukin-11 maddesinin vücuttan atılması oyunu değiştiriyor. Bu madde yaşlanmanın itici gücü olarak görülüyor. İlacın insan deneyleri de başladı. Aynı amaçla denen iki ilaç daha var. Günümüzün en popüler konularından biri **LON-GEVITY**. İnsan ömrü sağlıklı 100 yaşına gidiyor. Sağlık ve yaşam kalitesini artırmak, insan ömrünü uzatmak için günümüzde önemli adımlar atılıyor. Sektör öncüleri, 5 Ekim 2024 Cumartesi günü, The Ritz Carlton İstanbul'da Longevity konusundaki en son gelişmeleri, yenilikçi teknolojileri ve önleyici sağlık stratejilerini paylaşmak için

biraraya geliyor.

The LongevityShow & Talks Konferansında özel klinikler, doktorlar, eczacılar, ilaç firmaları, klinikler, uzmanlar ve sağlık sektörünün dijital ve teknoloji şirketleri birikim ve inovasyonlarını paylaşacak. Tüm gün boyunca uzun ve sağlıklı yaşamın sırları paylaşılacak. Sizleri de bekliyoruz.

### Referanslar:

- 1.'Are you always late? Here is why and what you can do to change that?' The Guardian
2. 'How to avoid post-holiday stress?' By Susanna Newsonen , Psychology Today
3. Longevity, BBC Türkçe

*Aylin Altuntaş*





# Estetik NEWS

Estetic News Special Section



**Estetik tıp sektörü MASSIAD organizasyonunda her yönü ile ele alındı**



✓ Dünyanın en uygun ve en kaliteli estetik operasyonları Türkiye'de yapılıyor

✓ Ameliyatsız estetik yöntemleri ve uygulamaları global olarak artıyor

✓ Saç ekiminde yaş aralığı 20'li yaşlara kadar indi





## Estetik tıp sektörü MASSİAD organizasyonunda her yöne ile ele alındı

*Marmara Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Derneği (MASSİAD)'nin İstanbul'da Le Meridien Otel'de düzenlenen sektör değerlendirme toplantısına Türkiye'deki tüm Estetik Tıp Dernekleri'nin başkanları, resmi kurumların temsilcileri ve üst düzey doktorlar katıldı.*

**E**stetik ve Güzellik Sektöründe merdiven altı uygulamalar ve sahte ürünlerin önüne geçmek için Marmara Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Derneği Estetik Tıp komitesini kurarak çalışmalarına başladı. Marmara Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Derneği (MASSİAD)'nin İstanbul'da Le Meridien Otel'de düzenlenen sektör değerlendirme toplantısına Türkiye'deki tüm Estetik Tıp Dernekleri'nin başkanları, resmi kurumların temsilcileri ve üst düzey doktorlar katıldı.

Estetik Tıp alanında dünyanın en çok tercih edilen ülkelerinden olan Türkiye'de sahte ve kaçak ürünlerin kullanımının önlenmesi ve merdiven altı üretim ve uygulamaların engellenmesi için önemli bir adım atıldı. İnsan sağlığı açısından son derece kritik olan bu konuda bir komite oluşturan MASSİAD, sektörün tüm paydaşlarını sektör değerlendirme toplantısında bir araya getirdi.

### Sektör derneklerinden katılım

Sahte, kaçak ve merdiven altı ürünler konusunda farkındalık oluşturmak, bu ürünlerin piyasada dolaşımının önüne geçmek, denetim ve kontrollerde sürdürülebilirlik sağlamak için tüm mevzuat ve etik kuralların uygulanmasının konuşulduğu toplantıda Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Daire Başkanları, birim uzmanları, İstanbul Ticaret Odası İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komite Başkanı ve üyeleri, TÜMDEF - Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu, MESTDER - Medikal Estetik Tıp Derneği, EKDD - Estetik ve Kozmetik Dermatoloji Derneği, MEZODER - Mezoterapi Derneği, TPRECD - Türk Plastik Rekonstrüktif ve Estetik Cerrahi Derneği, EPCD Estetik Plastik Cerrahi Derneği, Başkanları ve yetkilileri, OHSAD - Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği ile bu alanda önde gelen uzman doktorlar ve sektör paydaşları da yer aldı.





**MASSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Estetik Tıp Komite Başkanı Mustafa Adanır açılışta yaptığı konuşmada; estetik tıp sektöründeki regülasyonları değerlendirdi. Adanır, "Sektörümüz ile ilgili sorunlarımız çok. Toplantıda sorunlarımızı paydaşlarımız ile ele alacağız. Bu toplantı ile bir farkındalık oluşturmuş olacağız" dedi.**



#### **İlgili kurumlar ile işbirliği**

Estetik Tıp'ta regülasyon uyumu, sınıflandırma çalışmaları, ürün güvelliği ve denetimi gibi konuların da ele alındığı toplantının açılış konuşmalarını MASSİAD Yönetim Kurulu Başkanı C. Sadrettin Dai ve MASSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Estetik Tıp Komite Başkanı Mustafa Adanır gerçekleştirirken gün boyu devam eden panellerin oturum moderatörlüklerini Tıbbi Cihaz Onaylanmış Kuruluş ve Klinik Araştırmalar Daire Başkanı Fatih Topuz, MASSİAD Başkanı C. Sadrettin Dai, MASSİAD Başkan Yardımcısı ve Estetik Tıp Komite Başkanı Mustafa Adanır, Reha Yavuzer, Berna Şanlı ve Hakan Erbil yaptı.

Estetik tıp alanında yapılacak uzun soluklu çalışmaların ilk adımı olan bu toplantıda Estetik Tıp sektörü her yönü ile ele alındı.

Önümüzdeki dönemde de sektör paydaşları olarak ilgili kurumlar işbirliği ile çalışmaların devam edeceği vurgulandı.

#### **Sektördeki regülasyonlar**

MASSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Estetik Tıp Komite Başkanı Mustafa Adanır açılışta yaptığı konuşmada; estetik tıp sektöründeki regülasyonları değerlendirdi. Yaptıkları istişareler sonucu böyle bir toplantı yapma ihtiyacının ortaya çıktığını anlatan Adanır, "Sektörümüz ile ilgili sorunlarımız çok. Toplantıda sorunlarımızı paydaşlarımız ile ele alacağız. Bu toplantı ile bir farkındalık oluşturmuş olacağız" dedi.

MASSİAD Başkanı Sadrettin Dai de konuşmasında sektördeki denetim ihtiyacını gördüklerini ifade etti. Tıbbi cihaza Türkiye'nin yılda 2 milyar dolar harcadığını anlatan Dai, medikal estetik alanının bunun çok daha

üstünde olduğunu söyledi. Dai, medikal estetik ürünlerin kayıt açısından, CE açısından tam kayıt altına alınması gerektiğini sözlere ekledi.

#### **Kaçak ve sahte ürünler**

Toplantıda moderatörlüğünü Tıbbi Cihaz Onaylanmış Kuruluş ve Klinik Araştırmalar Daire Başkanı Fatih Topuz'un yaptığı panelde estetik sektörü ile ilgili konular ele alındı. Panelde; Sevda Nur Yüksel, Sibel Erdiç Güner, Filiz Ozul, Kumsal Gümüşcan, Raha Ülker Özkan, Harika Öcal ve Kübra Tezcanlı birer konuşma yaptılar. Moderatör Fatih Topuz, kuruma herhangi bir şikayet geldiğinde ilgili birimlerin konuyla hassasiyetle ilgilendiğini söyledi. Topuz, kaçak ve sahte ürünler ile ilgili şikayetleri yakından takip ettiklerini, kamu spotları ile halkın bilgilendirilmesi gerektiğini kaydetti.

#### **"Şikayetleri anında değerlendiriyoruz"**

Filiz Ozul yaptığı konuşmada şu bilgileri verdi: "CİMER VE SABİM işimizin bir parçası. Buralara gelen şikayetleri değerlendiriyoruz. Kurum Başkanımız Dr. Asım Hocaoğlu da bu şikayetleri yakından takip ediyor. Gelen şikayetler görev alanımızda ise hemen incelemeyi başlatıyoruz, emniyet ile ilgili ise gerekli yazışmaları yapıyoruz." Harika Öcal da, vatandaşlarda ve hekimlerde farkındalık oluşturmanın önemine dikkat çekti. Öcal, dizilerin arasında yapılan estetik işlemler ile ilgili bilgilendirme bölümlerinin olmasının büyük önem taşıdığını vurguladı. Öcal, dizilerde yanlış uygulamaların sonuçlarına dikkat çekilmesi gerektiğini sözlere ekledi. Toplantı sonuçlarının ilgili birimlere iletileceği ve sonuçlarının takip edileceği kaydedildi. Toplantının yapılmasına; Biopark Medikal, Mezoklinik, Koçyigit, Stembio, T-Lab, Mayaform ve Oxem sponsor oldular.



# Sağlıklı Saç Eşittir Sağlıklı Bir Vücut

Infinity Regenerative Clinic'ten Dr. Merve Oflaz, "Sağlıklı saçlar sağlıklı bir vücudun habercisidir" dedi.



larla en iyi haline gelebilir" dedi.

## Saç sağlığını etkileyen sorunlar

Saç sağlığımızı etkileyen sorunlara değinen Dr. Oflaz şunları söyledi: "Saçlarınızda dökülme, kırılma ve cansızlık gibi dönemsel sorunlar varsa demir, çinko ve B vitaminleri gibi önemli besin maddeleri eksikliği olabilir. Kan değerlerinize baktırarak ihtiyacınız olan takviyeyi alabilirsiniz. Tiroid sorunları, polikistik over sendromu gibi hormonal bozukluklar da saç dökülmesine ve saç yapısında değişikliklere neden olabilir. Bu sebeple düzenli sağlık kontrollerinizi yaptırmanızı öneririm. Stres tüm organlarımızı etkilediği gibi saçlarımızı da büyük ölçüde etkiler. Kronik stres, saç büyüme döngüsünü bozarak saç dökülmesine yol açabilir. Bu da kişinin ruhsal sağlığının daha fazla etkilenmesine neden olarak bir döngü haline gelebilir".

Sedef, egzama gibi cilt hastalıkları, saçkıran gibi mantar enfeksiyonları veya alopesi areata gibi otoimmün hastalıklar, saç sağlığını olumsuz etkilediğini söyleyen Dr. Oflaz, "Otoimmün hastalıklar saçları etkiler ve yıpranmış, solgun saçlar olarak belirti gösterir. Bu sebeple saçlarınızda aşırı dökülme, kepek, kaşıntı, kızarıklık gibi fark ettiğiniz bir sorun varsa düzenli sağlık taramalarınızı yaptırmalı ve ihtiyaca yönelik tedavi görmelisiniz" diye konuştu.

## Saç sağlığını korumak için medikal yöntemlerden yararlanılabilir

Saç sağlığını korumak için medikal uygu-

lamalara da başvurulabileceğinden bahseden Dr. Merve Oflaz, "Infinity Regenerative Clinic olarak kişiye özel sağlık prensibi benimsiyor, gerekli test ve analizlerden sonra saç sağlığını korumak için en etkin tedavi yöntemlerini uyguluyoruz. Özellikle mezoterapi ve PRP uygulamalarımız çok talep görüyor" diyerek şunları söyledi: "Mezoterapi, saç derisine özel olarak hazırlanmış vitamin, mineral ve amino asit karışımının saç diplerine enjekte edilmesi işlemidir. Bu karışım, saç köklerini besleyerek güçlendirmeyi ve saç büyümesini teşvik etmeyi amaçlar. PRP (Platelet Rich Plasma) ise kişinin kendi kanından elde edilen trombosit bakımından zengin plazmanın saç derisine enjekte edilmesi işlemidir. Trombositler, büyüme faktörleri içererek saç köklerini uyarır ve saç büyümesini hızlandırır. Hem mezoterapi hem de PRP, saç dökülmesini azaltmaya, saçları güçlendirmeye ve saç derisi sağlığını iyileştirmeye yardımcı olur. Bu uygulamalar, genellikle androjenetik alopesi (kalıtsal saç dökülmesi), telogen effluvium (stres kaynaklı saç dökülmesi) ve genel saç seyrelmesi gibi durumlarda tercih ettiğimiz ve olumlu sonuçlar elde ettiğimiz uygulamalardır".

## Kişiye özel yöntemlerle etkili bir tedavi

Mezoterapi ve PRP uygulamaları kişiye özel tedavi planları doğrultusunda uzman hekimler tarafından gerçekleştirilmesinin altını çizen Dr. Merve Oflaz, "Mezoterapi ve PRP gibi uygulamalar sayesinde saç dökülmesinin nedenine yönelik etkili bir tedavi süreci başlatılır. Uygulama sonrası genellikle 3. ve 4. seanslardan itibaren ilk sonuçlar görülmeye başlanır" şeklinde konuştu.

**Y**az aylarını geride bıraktık. Saçlar sık sık yıkıldı. Denize ve havuza girdik. Güneş ışığına doyduğumuz günlerin keyfini çıkarırken, saçlarımız savunmasız kaldı ve dış etkenlere karşı korunmaya ihtiyaç duydu. Sıcaklık, UV ışınları ve tuzlu su, saçlarımızın yıpranmasına ve canlılığını kaybetmesine neden oldu.

Saçlarımız sadece görünüşümüz için değil sağlığımız için de büyük önem taşır ve tıpkı cildimiz gibi vücudun dışa yansımaları görevi görür. Saç sağlığı hakkında önemli bilgiler paylaşan Infinity Regenerative Clinic'ten Dr. Merve Oflaz, "Sağlıklı saçlar sağlıklı bir vücudun habercisidir. Saçlar her ne kadar güzelliğimizin tamamlayıcısı olarak görülse de vücudumuzun genel sağlığı hakkında önemli ipuçları verir. Saçlarınızın durumu, beslenme alışkanlıklarınızdan hormon dengenize, stres seviyenizden genel sağlığınıza kadar birçok faktörden etkilenir. Sağlıklı saç, kök ucuna kadar güçlü, canlı ve parlak görünür. Saçımız da her organımız gibi doğru bakım ve uygulama-





# Dünyanın en uygun ve en kaliteli estetik operasyonları Türkiye’de yapılıyor

Estetik Plastik Cerrah Op. Dr. Ebru Şen, Türkiye’nin, estetik operasyonlarında son teknoloji cihazlar ve tecrübeli doktorlarıyla, yüksek kalitede hizmet sunduğunu söyledi.



Derneği üyesi ve deneyimli Estetik Plastik Cerrah Op. Dr. Ebru Şen, yaz aylarında cilt kalitesini artırmak ve gençleşmek isteyenlere önemli bilgiler verdi. Botoks ve nem mezoterapileri, cilt sağlığını korumak ve gençleşmek isteyenler için etkili yöntemler arasında yer aldığını vurgulayan Ebru Şen, yaza girerken gençleşmek isteyenler için nem aşısı+botoks+gençlik aşısı için gerektiği kadar ücreti gözden çıkarmak gerektiğini, sırf ucuz diye kalitesiz ürünlerden uzak durmak gerektiğini söylüyor.

Op. Dr. Şen, özellikle yaz aylarında cilt kalitesini artırmanın ve gençleşmenin önemine dikkat çekerek, bu süreçte nem, botoks ve gençlik asisi kombinasyonunun daha genç bir görünüm sunabileceğini ve yaşlanmayı durdurduğunu, işlemlerin cildi koruduğunu belirtti. Ancak bu uygulamalar için belli bir bütçenin gözden çıkarılması gerektiğini ifade

etti. Şen, kaliteli ürün ve hizmetin önemine işaret ederek, maliyeti düşük olması nedeniyle kalitesiz ürün ve hizmetlerden kaçınılması gerektiğini sözlerine ekledi.

#### Botoks+nem+gençlik aşısı mucizesi

Botoks uygulamalarının, sinir uçlarında iletimi sağlayan maddelerin salınımını engellerek kasların kasılmasını önlediği

ve böylece kırışıklıkların azalmasına yardımcı olduğu biliniyor. Nem mezoterapisi ise cildin nem dengesini sağlayarak daha canlı ve sağlıklı bir görünüm kazandırıyor. Gençlik asisi olarak bilinen uygulamalar ise, cildin ihtiyacı olan vitamin, peptit, hyaluronik asit kombinasyonları ile yaşlanma belirtilerini azaltmayı, cildin kendini yenileme kapasitesini artırıp, lifting kapasitesini artırmayı hedefliyor.

#### “İyi kalite ürün ucuz olmaz”

İyi kalite ürünler ve ihtiyaç olunan kadar miktarda uygulama için buna ayırdığınız bir bütçeniz olmalı diyor Dr. Ebru Şen, “Size yapılan ürünlerin kalitesini tartışmak ya da size yapılan ürünlerin miktarını sorgulamak lazım. Ana amacımız her zaman cilt kalitesini korumak yani güneşin sıcak havanın olumsuz etkilerinden cildinizi korumaktır. Üst yüzde ise ayrıca ince kırışıklıklarınız varsa bunların miktarı artmasın ve bakışlarımız aydınlansın daha dinlenmiş ve daha çekici görünelim diye botoks tercih ederiz. Yüzün tamamında, dekolte, boyun ve eller dahil en önemli şey yaza girerken nemini artırmaktır. Çünkü nemli bir cilt güneşten gelen ışıklardan daha az etkileyecek lekelenme ihtimali daha düşük olacak kırışma ihtimali düşecektir dolayısıyla bizim ana amacımız yaza girerken botoks ve nem mezoterapileri tabii ki nem Mezoterapileri içeriğinde bulunan peptitler aminoasitler vitaminler ile gözeneklerin daralması deri kalitesinin artırılması lekelenme varsa bunların azaltılması ve yenilerinin oluşmaması için derinin güçlendirilmesi ve gençlik aşılarını ön plana çıkarmaktadır. Yaza girerken olmazsa olmazımız deri kalitesinin artırılması, cildin nemlendirilmesi ince kırışıklıkların açılması içinde botoks uygulaması yapılmalıdır. Nem+botoks+gençlik asisini birlikte yapılırsa etkisi çok daha iyi olacaktır” dedi.

**B**irçok yabancı için estetik operasyonlar Türkiye’de oldukça cazip hale geldi. Türkiye, estetik operasyonlarında sunduğu uygun fiyatlar ve yüksek kaliteli hizmetleriyle yurtdışında yaşayan hastalar için önemli bir tercih seçeneği haline geldi. Son yıllarda tıbbi turizm sektöründe hızla büyüyen Türkiye, estetik operasyonlar konusunda da önemli bir potansiyele sahip. Estetik Plastik Cerrah Op. Dr. Ebru Şen, “Türkiye’de saç ekimi, burun estetiği, meme büyütme, liposuction gibi popüler estetik operasyonlar, diğer ülkelere göre yaklaşık %60 daha uygun fiyatlarla gerçekleştirilebiliyor” dedi. İstanbul, Ankara, İzmir gibi büyük şehirlerde bulunan modern ve teknolojik hastaneler, deneyimli doktorlar ve kolay ulaşım imkanları, yurtdışından gelen hastalar için Türkiye’yi tercih etmelerini teşvik ediyor.

#### Kalitesiz ürünlerden uzak durun!

Türk Plastik Rekonstrüktif ve Estetik Cerrahi



# Ameliyatsız estetik yöntemleri ve uygulamaları global olarak artıyor



## Ameliyatsız estetik yöntemleri ve uygulamaları global olarak artıyor

Global estetik trendler, ameliyatsız yöntemlerin giderek daha fazla tercih edildiğini göstermektedir. Uluslararası Estetik Plastik Cerrahi Derneği (ISAPS) verilerine göre, 2022 yılında dünya genelinde ameliyatsız estetik işlemlerde %15'lik bir artış gözlenmiştir. Bu artış, bireylerin daha az invaziv ve hızlı iyileşme süresi gerektiren yöntemlere yönelmesini açıkça ortaya koymaktadır. Ameliyatsız estetik uygulamaları, doğal güzelliği koruma ve cilt sağlığını iyileştirme konusunda devrim niteliğinde yöntemler sunuyor.

## Türkiye ameliyatsız estetikte lider konumda

Dr. Hande Ulusal, uzun yıllardır edindiği tecrübe ve derin bilgisiyle Türkiye'de ve dünyada birçok ameliyatsız estetik uygulama eğitimi vermektedir, (ISAPS) verilerine göre

Türkiye, dünya da 5. sırada yer alıyor. Dr. Hande Ulusal açıklamalarında, "Örneğin, burnunda küçük kusurlar olan ancak cerrahi müdahaleden çekinen pek çok kişi, ameliyatsız burun estetiği ile istedikleri görünüme kavuşabiliyor. Dermal dolgu maddeleri kullanılarak yapılan bu işlem, burundaki asimetrisi düzeltirken, anında ve ağrısız sonuçlar sunuyor. Dudaklarına dolgunluk ve belirginlik kazandırmak isteyenler için ise ameliyatsız dudak dolgusu ideal bir çözüm sunuyor. Hyaluronik asit bazlı dolgularla gerçekleştirilen bu tedavi, dudaklara doğal bir hacim kazandırarak estetik ve hoş bir görünüm elde edilmesini sağlıyor. Amerikan Dermatoloji Akademisi raporlarına göre, hyaluronik asit dolguları güvenli bir şekilde dudak hacmini artırıyor ve uzun süre kalıcı sonuçlar veriyor. Öte yandan göz altındaki koyu halkalar ve çukurlar, pek çok kişinin yorgun ve yaşlı görünmesine neden oluyor. Göz altı ışık

dolgu tedavisi, bu bölgedeki sorunları gidererek, kişilere daha dinç ve genç bir görünüm kazandırıyor. Botoks uygulaması ile, kırışıklıkları azaltmak, yüz hatlarını yumuşatmak ve gençleştirici etkiler sağlamak için her hastaya kişiye özel bir tedavi planı oluşturarak doğal ve dengeli sonuçlar elde etmeyi hedeflemekteyiz. Yüzünde sarkma ve gevşeme yaşayan ancak cerrahi müdahaleye sıcak bakmayanlar için ipe yüz germe ve örümcek ağı tedavisi mükemmel çözümler sunuyor. Bu yöntemler, cilt altına yerleştirilen ipliklerle cildin kolajen üretimini teşvik ederek, daha sıkı ve genç bir görünüm elde edilmesini sağlıyor" dedi.

## Ameliyatsız estetik uygulamalarında teknoloji, inovasyon ve doğal sonuçlar

Ameliyatsız estetik uygulamalarında en son teknolojiyi kullanarak, hastalarına en doğal ve kalıcı sonuçları sunan Dr. Hande Ulusal, her bir uygulamayı hastanın bireysel ihtiyaçlarına ve doğal güzellik anlayışına uygun olarak şekillendiriyor. Bu yaklaşımıyla, estetik müdahalelerde doğal ve zarif sonuçların elde edilmesini sağlıyor. PRP tedavisi, hastanın kendi kanından elde edilen zenginleştirilmiş trombositlerin ciltteki yenilenmeyi teşvik etmesi prensibine dayanır. Uzm. Dr. Hande Ulusal, her hastanın ihtiyaçlarına göre özelleştirilmiş holistik tedavi planları oluşturarak Magic Touch tekniği ile, doğal ve uzun süreli etkiler sağlamayı hedeflemekte olduğunu belirtiyor.

## Yılların getirdiği tecrübe ile global otoriter güven

Uzm. Dr. Hande Ulusal, her bir estetik prosedürünü kişinin genel sağlığı ve estetik beklentileri doğrultusunda özelleştirerek uygulamakta. Ameliyatsız burun estetiği, burun şeklini ve dengeyi iyileştirmek için dolgu maddelerinin kullanımını içermektedir. Dudak dolgusu ise dudakların hacmini artırarak veya konturunu belirginleştirerek estetik bir görünüm sağlar. Hyaluronik asit ise cilt gençleştirmede ve dolgu uygulamalarında kullanılan doğal bir bileşiktir. Uzm. Dr. Hande Ulusal, "Ameliyatsız estetik, kişinin doğal güzellik potansiyelini maksimize etmek için mükemmel bir seçenek sunar. Her bir hastamızın benzersiz ihtiyaçlarını ve hedeflerini anlamak, tedavi planlarımızın temelini oluşturur. İç ve dış güzelliklerini bir araya getirerek, hastalarımıza sağlık dolu bir bakış sunuyoruz" dedi.

Estetik cerrahide son yıllarda hızla gelişen teknolojiler, hastaların daha az invaziv ve doğal sonuçlar elde etmelerini sağlamakta. Uzm. Dr. Hande Ulusal, ameliyatsız estetik çalışmalarında benzersiz bir yaklaşım tekniği olan, holistik ve cerrahi olmayan estetik uygulamalarında Magic Touch tekniğini arzu edilen cilt kalitesi için uzun süredir uygulamakta. Kişilerin özgüvenlerini artırmalarına yardımcı olan ameliyatsız estetik yöntemleri, doğal güzelliğin korunmasını sağlıyor. Bu yöntemler arasında en çok tercih edilenler arasında ameliyatsız burun estetiği, dudak dolgusu ve cilt gençleştirme tedavileri yer alıyor. Hyaluronik asit kullanımı ile yapılan tedaviler, cildin sutma kapasitesini artırarak doğal bir dolgunluk ve tazelik sağlıyor. Harvard Medical School tarafından yapılan araştırmalara göre, hyaluronik asit bazlı dolgu maddeleri cilt nemini artırarak yaşlanma belirtilerini geciktiriyor.



# Saç ekiminde yaş aralığı 20'li yaşlara kadar indi



**S**ağlıklı ve gür saçlar hem kadınların hem de erkeklerin ortak hayali... Fakat, saç dökülmesi de günümüzün en çok yaşanan estetik problemlerinden biri. Özellikle 40'lı yaşlardan sonra erkeklerde çok daha fazla görülen bu problem, pandemi sonrası günümüzde çok daha yaygınlaşırken, yaş aralığındaki düşüş de dikkat çekiyor. Önceki senelerde 35-45 yaş grubuna hitap eden saç ekim işlemleri, artık gençler arasında da yaygınlaşıyor. Erkeklerde saç dökülme problemi 20'li yaşlara kadar iniyor. Sosyal medyada beğenilme arzusu da bu tip estetik müdahalelere olan ilgiyi daha fazla tetikliyor. Gelişen teknolojiyle beraber sosyal medya kullanımı da artıyor, dijital çağın etkisi ve beğenilme arzusu

günümüzde herkesin dış görünüşüne çok daha fazla odaklanmasına neden oluyor. Bu sebeple estetik kaygılar artış gösterirken, estetikle alakalı operasyonlara olan ilgi de büyüyor. Özellikle pandemi sonrası dikkat çeken operasyonların başında saç ekimindeki artış gözleniyor. Gençler arasında oldukça yaygınlaşan saç dökülme problemi, gençleri erken yaşlarda saç ekimine yönlendiriyor.

## Saç ekimi artık sadece orta yaş grubuna hitap etmiyor

Smile Hair Clinic Kurucusu ve Uluslararası Saç Restorasyon Cerrahisi Derneği (ISHRS) üyesi Dr. Gökay Bilgin, bu trendin nedenlerini şöyle açıklıyor: "Pandemi süreci, insanların kendilerine daha fazla zaman ayırmasına ve aynadaki görüntülerini sor-

gulamasına neden oldu. Bu durum, özellikle saç dökülmesi gibi görsel değişikliklerin daha erken yaşlarda fark edilmesine yol açtı. Sosyal medyanın da etkisiyle gençler, dış görünüşleri konusunda daha hassas hale geldiler. Artık saç ekimi operasyonları sadece 35-40 yaş grubu için değil, 20'li yaşlarının başındaki bireyler için de popüler bir çözüm haline geldi."

## Saç ekimi sonrası değişen hayatlar, cesur atılımlar

Pandemi sonrası saç ekimi operasyonlarının yaygınlaşmasının bir diğer önemli nedeni özgüven kaygıları. Genç yaşlarda saç dökülmesi, bireylerin sosyal ve profesyonel yaşamlarında olumsuz etkiler yaratabiliyor. Erken yaşta saç dökülmesi yaşayan gençler, kendilerini akranlarından farklı ve eksik hissedebiliyorlar. Bu durum hem sosyal yaşamlarında hem de kariyerlerinde özgüven kaybına yol açabiliyor. Saç ekimi, bu özgüven kaybını aşmalarına ve kendilerini yeniden güçlü hissetmelerine yardımcı oluyor. Bu süreçte, saç ekimi operasyonlarının teknolojik gelişmelerle daha hızlı, konforlu ve doğal sonuçlar vermesi de operasyonlara olan ilgiyi artırıyor. Saç ekiminin kişilerin hayatında birçok olumlu değişime sebep olduğunu söyleyen Dr. Bilgin; "Saç ekimiyle beraber kişiler yeniden özgüvenini kazanıyor ve kendilerini iyi hissederek belki de çok uzun süredir yapmak istedikleri hayallerini gerçekleştirme konusunda çok daha cesur oluyorlar. Bu anlamda hayatında radikal değişiklik yapan birçok hastamız oldu" diyor.

## Kozmetik Mezoterapi Kongresi iş birliği imkânı sunacak

**S**ağlık alanında birçok dijital girişime öncülük eden ve sağlık iletişimi konusunda uzmanlığıyla öne çıkan Sağlık Ajans'ın koordinasyonluğunda Biruni Üniversitesi düzenleyiciliğinde, MEDİMASTDER ve Reborn Academy tarafından desteklenen Kozmetik Mezoterapi Kongresi, aynı zamanda katılımcılara meslektaşlarıyla tanışma ve iş birliği yapma fırsatı sunacak. 5-6 Ekim tarihleri arasında Biruni Üniversitesi Merkez Kampüsü'nde düzenlenecek kongrede sağlık ve estetik sektörlerinden gelen profesyoneller, sektördeki son gelişmeler ve iş birliği olanakları hakkında bilgi alışverişinde bulunabilecek.

Tüm branşlardan doktorları, sağlık ve estetik alanındaki uzmanları buluşturmaya hedefleyen kongre, estetik tıp ve kozmetik mezoterapi alanlarındaki en yeni bilimsel gelişmeler ve uygulama yöntemleri üzerine bilgi alışverişi yapılmasını hedefliyor. Kongre aynı zamanda sektöre yenilikçi ve bilimsel bir bakış açısı kazandıracak. Estetik ve tıp alanındaki profesyoneller için benzersiz bir öğrenme ve ağ oluşturma fırsatı sunacak kongre, tüm doktorları, sağlık profesyonellerini, akademisyenleri ve sektör temsilcilerini bir araya getirecek. Daha geniş bilgi için: [www.kozmetikmezoterapi.com](http://www.kozmetikmezoterapi.com)

**KOZMETİK MEZOTERAPİ KONGRESİ**

5-6 EKİM 2024, İSTANBUL

Biruni Üniversitesi  
Topkapı Merkez Kampüsü

Eş zamanlı Etkinlik:  
**Diş Hekimliğinde Mezoterapi Kongresi**

Genel Bilgilendirme:  
[www.kozmetikmezoterapi.com](http://www.kozmetikmezoterapi.com)  
[mezoterapikongresi@maven.events](mailto:mezoterapikongresi@maven.events)  
05334055672

**BİRÜNİ ÜNİVERSİTESİ**  
"Bilimin Geleceği"

REBORN CLINICS & ACADEMY

MEZOTERAPI

## Dr. Hakan Kürkçüoğlu'nun "Algoritmalar ve Kültürel Üretim" kitabı yayınlandı



**B**olu Abant İzzet Baysal Üniversitesi Radyo ve Televizyon Ana Bilim Dalı Başkanlığı Arş. Gör. Dr. Hakan Kürkçüoğlu'nun "Algoritmalar ve Kültürel Üretim" isimli kitabı Alfa Yayınları arasında çıktı. Yapay zeka çalışmalarındaki son gelişmelerle beraber hayatımızın ayrılmaz bir parçası haline gelmiş olan algoritmaların kültürel ürünlerin ortaya çıkışındaki etkisi gün geçtikçe daha da kritik bir hale geliyor. Algoritmalar, insan zekasının aksine matematiksel işlemin kesinliğine dayanan bir yapıda çalıştılarından ve sosyal medya gibi

ticari alanlarda kullanıldıklarında genellikle kâr maksimizasyonunu birinci plana alarak işlev gösterdiklerinden, bu durum, bazı sorunları ve tartışmaları da beraberinde getiriyor. Dijitalleşmenin kültürel alana getirdiği yeniliklerin "dijital kültür" terimiyle ifade edilmesi gibi artık algoritmaların yarattığı değişim de "algoritmik kültür" başlığı altında anılıyor. Bahsi geçen konular hakkındaki fikir ve tartışmaların konu edildiği kitap, YouTube'daki 21 içerik üreticisinin YouTube öneri sistemi algoritması hakkındaki görüş ve deneyimlerine de yer vererek algoritmaların kültürel üretim üzerindeki rolünü soruşturmayı hedeflemekte.

## '2023 Yılı Ar-Ge Harcamalarına Göre En Büyük 250 Şirket'ten biri: Polifarma



**T**ürkişte, iş dünyasının Ar-Ge performansını analiz eden, 2023 yılı 'Türkiye Ar-Ge 250' araştırmasının sonuçlarını kamuoyu ile paylaştı. Polifarma, '2023 Yılı Ar-Ge Harcamalarına Göre En Büyük 250 Şirket' arasında, geçtiğimiz yıla göre 17 sıra birden yükselerek 133. sıraya yerleşti. Türkiye'deki Ar-Ge çalışmalarının görünürlüğünü artırmaya katkı sağlarken Türkiye'nin katma değerine ayna tutan, bu yıl 11'si gerçekleşen araştırma sonuçlarına göre; Polifarma, güçlü Ar-Ge çalışmaları ve projeleri sayesinde 2023 yılında da 'En Çok AR-GE Harcaması Yapan', 'AR-GE Merkezlerinde En Fazla Proje Yürüten' ve 'AR-GE Merkezlerinde En Çok Marka Alan' şirketleri arasında yer aldı. Ar-Ge projelerini, 2017 yılından beri Erzene'deki üretim tesisinde bulunan merkez üssü PolAr-Ge'de yürüten Polifarma, bu araştırmayla, Ar-Ge alanındaki gücünü bir kez daha ortaya koymuş oldu.

## Novartis Türkiye'nin Ülke İletişim ve Hasta İlişkileri Direktörü Merve Tekin oldu



**M**erve Tekin, Novartis Türkiye Ülke İletişim ve Hasta İlişkileri Direktörü olarak atandı. İstanbul Üniversitesi Kimya Mühendisliği bölümünden mezun olan Tekin, kariyerine 2007 yılında Johnson & Johnson'da başladı. Sırasıyla Johnson & Johnson ve Astellas Pharma'da önemli görevlerde bulunarak çok sayıda iletişim ve halkla ilişkiler kampanyasına liderlik etti.

Merve Tekin, 2007-2021 yılları arasında Johnson & Johnson'daki görev süresi boyunca İletişim Uzmanı, İletişim Müdürü, İletişim ve Hasta İlişkileri Kıdemli Müdürü gibi çeşitli pozisyonlarda görev aldı. Tekin, 2022 yılında Astellas Pharma'da Kurumsal İletişim ve Hasta İlişkileri Direktörü olarak çalışmaya başladı. Görev yaptığı şirketlerde kurumsal iletişim, tedavi alanı ve hasta ilişkileri stratejilerinin geliştirilmesine liderlik ederek, şirketlerin marka kimliği ile entegre tüm pazarlama ve iletişim kanallarında kurumsal itibarı destekleyen önemli çalışmalara imza attı. Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği'nin Kurumsal İletişim ve Hasta İniyatifleri komitelerinde de görev yapan ve ilaç sektörü ve kurumsal iletişim alanında 17 yıllık deneyime sahip olan Merve Tekin, 29 Temmuz 2024 itibarıyla Novartis Türkiye'de Ülke İletişim ve Hasta İlişkileri Direktörlüğü görevini üstlenerek Novartis Türkiye Liderlik Ekibi'nin de üyesi oldu.

## Dünyagöz Hastaneler Grubu'nda üst düzey atama

**G**ünde 8.000 poliklinik ve 1.000 ameliyat kapasitesiyle yurt içi ve yurt dışında toplam 31 ayrı noktada ilkeli sağlık hizmeti veren Dünyagöz Hastaneler Grubu'nda, üst yönetimdeki yeni yapılanma ve buna bağlı atamalar açıklandı. Melih Tayfun Sanlı, şirketin Genel Müdürü olarak atandı. Profesyonel iş hayatına 1998-2008 yılları arasında Bayer bünyesinde başlayan Sanlı, kariyerine 2008-2010 yılları arasında Bohrienger'de yönetici unvanıyla devam etti. 2010-2024 yılları arasında Alcon bünyesinde orta ve üst düzey yönetici rollerini başarıyla yürüten Melih Tayfun Sanlı, birçok uluslararası eğitim ve yönetim hizmetleri sertifikasına sahip. 1997 yılında Ankara Üniversitesi Klasik Arkeoloji bölümünden mezun olan Sanlı, evli ve 2 çocuk babasıdır.





## OHSAD'dan Sağlık Bakanı Kemal Memişoğlu'na ziyaret



**Ö**zel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği (OHSAD) Yönetim Kurulu Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nu makamında ziyaret etti. Ziyarette, Bakan Yardımcıları Doç. Dr. Şuayip Birinci, Dr. Halim Özçevik ve Kürşat Kırbıyık ile Sağlık Hizmetleri Genel Müdürü Uzm. Dr. Hasan Basri Velioğlu da hazır bulundu. OHSAD Genel Başkanı Op. Dr. Reşat Bahat, Genel Sekreter Dr. Uğur Baran ve yönetim kurulunun katıldığı toplantıda Sağlık Uygulama Tebliği (SUT), yurt dışına çıkan hekimler üzerinden verilen sağlık hizmet bedellerine ilişkin yürütülen işlemler ve cezalar, sektörün planlama ile ilgili devam eden sorunları, özel sağlık kuruluşlarının depreme ilgili süreçleri, acil sağlık hizmetleri ile ilgili uygulanan cezalar, ayakta teşhis ve tedavi yapılan özel sağlık kuruluşları ve tıbbi laboratuvarlar ile ilgili hususlar ve sektörün diğer sorunları ile çözüm önerileri hakkında görüşmeler yapıldı.

## Sağlık Sektöründe Latin Amerika'da İş Birliği Fırsatları konuşuldu



**D**EİK Sağlık İş Konseyi (SAİK) ve Türkiye-Latin Amerika ve Karayipler İş Konseyleri tarafından "Sağlık Sektöründe Latin Amerika'da İş Birliği Fırsatları: Sağlık Turizmi, İlaç, Medikal Teknoloji ve Ürünleri sunumlarının olduğu toplantıların 4.ayağı DEİK Merkezi'nde gerçekleşti. Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Sağlık İş Konseyi Başkanı Dr. Mehmet Altuğ, "Bölgeden 2 büyükelçi, 1 başkonsolos, 10 civarında ticari ateşinin katıldığı toplantımıza toplamda 70 civarı katılım gerçekleşti. Yoğun ilgi olan etkinliğimizin Türkiye-Latin Amerika ilişkilerine önemli faydalar sağlayacağına inanıyorum" dedi.

## Alexion, AstraZeneca Nadir Hastalıklar Türkiye'den Üst Düzey Atama

**N**ihan Burcu Önem, Alexion, AstraZeneca Nadir Hastalıklar Türkiye Kamu İlişkileri Direktörü olarak göreve başladı. Nihan Burcu Önem, Ortadoğu Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümünde lisans, Ekonomik Hukuk alanında ise yüksek lisans eğitimini tamamladı. Kariyerine 2002 yılında başlayan Önem, Siemens'te kurumsal ilişkiler alanında görev alarak bu-

rada kamu, STK'lar ile yoğun ve stratejik etkileşimlerin yürütüldüğü kurumsal ilişkileri yönetti. Ayrıca, Vodafone Türkiye'de Kıdemli Kamu İlişkileri Müdürü olarak görev yaparak devlet ilişkilerinde geniş deneyim kazandı. Ardından Novartis Türkiye'de Kamu İlişkileri Ülke Müdürlüğü vazifesini icra eden Önem, şirketin yenilikçi ilaçlara erişimi artırmak için yenilik dostu politika ortamını iyileştirmeyi amaçlayan girişimleri yönetti.



## İstanbul'un yeni İl Sağlık Müdürü Doç. Dr. Abdullah Emre Güner oldu

**S**ağlık Bakanı olarak atanan Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'ndan boşalan İstanbul İl Sağlık Müdürlüğüne atama yapıldı. İstanbul'un yeni İl Sağlık Müdürü, İl Sağlık Müdürlüğü Halk Sağlığı Hizmetleri Başkanlığını yürüten Doç. Dr. Abdullah Emre Güner oldu. Güner, 2012'de Erciyes Üniversitesi Tıp Fakültesinde lisans eğitimini bitirdi. Güner, İstanbul Üniversitesi İstanbul Tıp Fakültesinde 2020'de halk sağlığı alanında doktorasını tamamladı, 2023 yılında ise doçent ünvanı aldı. 2012-2013 yıllarında Kadıköy Toplum Sağlığı Merkezinde hekim olarak göreve başlayan Güner, sonrasında İstanbul Halk Sağlığı Müdürlüğünde hekim, Ataşehir Toplum Sağlığı Merkezinde sorumlu hekim, İstanbul Halk Sağlığı Müdürlüğünde şube müdürü, Türkiye Halk Sağlığı Kurumu Aile Hekimliği İzleme ve Değerlendirme Dairesi Başkanlığında hekim ve İstanbul Üsküdar Devlet Hastanesinde başhekim yardımcılığı görevlerinde bulundu. Güner, 2016'da İstanbul İl Sağlık Müdürlüğü il müdür yardımcısı, 2017'de İstanbul Halk Sağlığı Müdürlüğü il müdürü, 2018'de İl Sağlık Müdürlüğü Halk Sağlığı Hizmetleri Başkanlığı görevlerini de yürüttü.



## Can Kalafat, Johnson & Johnson MedTech, Ethicon İş Birimi Direktörü oldu!

**C**an Kalafat, Johnson & Johnson'a katılarak MedTech Ethicon İş Birimi Direktörü olarak atandı. Lisans eğitimini Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği bölümünde tamamlayan Can Kalafat, kariyerinde 15 yıldan uzun süresini FMCG sektöründe inşa ederek Procter & Gamble Türkiye, Almanya ve Amerika ofislerinde çeşitli Satış ve Pazarlama görevlerini başarıyla yerine getirdi. J&J ailesine katılmadan önce, son olarak Procter & Gamble Türkiye ofisinde, Satış Direktörü olarak çalışan Kalafat, yeni rolünde MedTech Türkiye Genel Müdürü Ceylan Yokuş'a bağlı çalışarak, aynı zamanda Johnson & Johnson Yönetim Kurulu üyesi olarak görevine devam edecek.



# HIMSS+ Eurasia

2-4 Aralık-December 2024 | Antalya

Susesi Luxury Resort, Belek

SAĞLIK BİLİŞİMİ VE TEKNOLOJİLERİ EĞİTİMİ,  
KONFERANSI VE FUARI  
HEALTH TECH CONFERENCE  
& EXHIBITION



**Teknoloji ve Sağlık El Ele:  
Dijitalleşme ile Sağlık Hizmetlerini  
Yeniden Keşfetmek ve  
Mükemmelleştirmek İçin  
Bir Araya Geliyoruz!**

**Technology and Health Hand in Hand:  
Coming Together to Rediscover and  
Perfect Healthcare through Digitalization!**

[www.himsseurasia.com](http://www.himsseurasia.com)

**EKSPOTURK®**

Fuara katılmak ve daha fazla bilgi almak için bizi arayın!  
Call us to join the exhibition and get more information!

+90 212 216 08 31



[info@ekspoturk.com](mailto:info@ekspoturk.com)



## İyot Giren Eve Doktor Girmez



**O**rtomoleküler Tıp Danışmanı ve Bütünsel İyot Derneği kurucusu Dr. Hasan Hüsnü Eren, "İyot Giren Eve Doktor Girmez" adlı yeni kitabında, insan sağlığı için en önemli minerallerden biri olan "iyot" hakkında yanlış bilinenleri ve hatta bilinmeyenleri anlatıyor. İyot hakkındaki her türlü bilginin halka aktarılması, iyotun önemini her platformda dile getirilmesi sadece doktorların değil iyotla ilgili bilgisi olan herkesin görevi olduğu düşüncesinden yola çıkarak bu kitabı hazırlayan Eren, başlattığı iyot hareketinin daha geniş kitlelere ulaşmasını hedefliyor. İyot neden hayatımızdan çıkarıldı? İyotlu tuzu nasıl bilirsiniz? Vücutta iyotun yeterli miktarda olmasıyla kanser riskinin önüne geçilebilir mi? Hem iyot hem tuz gerçekten sınırlandırılmalı mı? Zararlı halojenler sağlığımızı nasıl etkiliyor? İyot eksikliği doğurganlığı etkiler mi? Tüm bu sorular ve daha fazlasının cevapları, 85 Soruda iyot kullanımı ve tedavi yöntemleri yine bu kitapta!

İyot neden hayatımızdan çıkarıldı? İyotlu tuzu nasıl bilirsiniz? Vücutta iyotun yeterli miktarda olmasıyla kanser riskinin önüne geçilebilir mi? Hem iyot hem tuz gerçekten sınırlandırılmalı mı? Zararlı halojenler sağlığımızı nasıl etkiliyor? İyot eksikliği doğurganlığı etkiler mi? Tüm bu sorular ve daha fazlasının cevapları, 85 Soruda iyot kullanımı ve tedavi yöntemleri yine bu kitapta!

## Abdi İbrahim ve CorPal'dan, dijital sağlıkta güç birliği



**A**bdi İbrahim, yapay zekâ destekli bütüncül rehabilitasyon platformu CorPal ile yaptığı iş birliğiyle, dijital sağlık alanında bir ilke imza attı. Abdi İbrahim'in ilaç sektöründe değer odaklı yaklaşımını ve teknolojiye lider konumunu pekiştiren bu iş birliğiyle, yenilikçi tedavi seçeneklerinin geliştirilmesi, sağlık hizmetlerinin yaygınlaştırılması ve hekimlere yönelik, hastaların hayatlarını ve takibini iyileştirecek çözümler sunulması hedefleniyor. Abdi İbrahim Reçeteli Ürünler Pazarlama ve Satış Grup Başkanı Figen Bilgen,

CorPal ile yapılan stratejik iş birliği sayesinde, uzun dönem takip gerektiren hastaların mental ve fiziksel rehabilitasyona her zaman ve her yerden erişebilmelerinin sağlanacağını vurguladı. Onkoloji, hematoloji, pulmoner arter hipertansiyon, romatoloji, kardiyoloji ve kas-iskelet sistemi gibi önemli tıbbi alanlarda, hem hastaların hem de sağlık profesyonellerinin dijital sağlık çözümlerinden maksimum fayda almasını hedeflediklerini belirten Bilgen, "Yapay zeka destekli çözümlerle hastaların farkındalıkları artırılarak, sağlık verilerini takip etmeleri kolaylaştırılıyor, psikolojik desteğe ulaşmaları sağlanıyor ve vücut takibi teknolojisi ile doğru egzersiz yapmalarına yardımcı oluyor. Ayrıca, sağlık profesyonellerine hastalarının sağlık verilerini uzaktan takip etme imkânı sunarak, onların da hasta ve klinik yönetimine katkı sağlamayı hedefliyoruz." dedi.

## Bayer G4A Girişim Hızlandırma Programı'na Altın Stevie Ödülü



**S**ağlık ve tarım alanında 70 yıllık deneyimiyle öncü bir rol üstlenen Bayer Türkiye, uluslararası alanda önemli bir başarı elde etti. Bayer Türkiye'nin Hackquarters by Tenity iş birliği ile yürüttüğü "G4A Girişim Hızlandırma Programı" Stevie Awards Uluslararası İş Ödüllerinde "Yılın En Yenilikçi Şirketi" kategorisinde Altın Stevie Ödülü'nü kazandı. Ödül programına bu yıl 62 ülkeden yapılan 3.600'den fazla başvuru 300'den fazla uzman tarafından değerlendirildi. Bayer Türkiye, Hackquarters by Tenity iş birliği ile 7 yıldır aralıksız düzenlendiği G4A Girişim Hızlandırma Programı ile girişimcilik ekosistemine 7 yılda hibe, eğitim, mentorluk ve iş birliği desteğiyle 6.5 milyon TL katkı sundu. 2018-2023 yılları arasında destekte bulunulan 37 girişimden 10'unun toplam şirket değerlemesi 118 milyon dolara ulaştı. 2018 yılından bu yana 1400'ün üzerinde girişimin değerlendirildiği programa 42 girişim seçildi. G4A Programı 2025 yılında değerlendirmek üzere sağlık ve tarım alanlarında dijital çözümler sunan, fikir aşamasını geçmiş, sürdürülebilir ve ölçeklenebilir bir iş modeline, yalın bir ürüne veya prototipe sahip ya da satış aşamasında olan girişimlerden başvuruları bekliyor.

## Chiesi Grup'un 2023 Sürdürülebilirlik Raporu

Yayınlandı



**C**hiesi Grup'un 2023 Sürdürülebilirlik Raporu, mevzuat değişikliklerini öngörürken Hastalar, Gezegen, Çalışanlar ve Ticari Başarı gibi stratejik alanlar üzerindeki etkileri vurguluyor.

**Hastalar:** Chiesi, gelirlerinin %23,8'ini araştırma ve geliştirmeye ayırmış ve hava kirliliğinin sağlık üzerindeki etkilerini vurgulayarak solunum rahatsızlıkları olan hastaların iyileşmesine odaklanmıştır. **Gezegen:** Chiesi, ayrıntılı bir İklim Geçiş Planı ile 2035 yılına kadar Net Sıfır sera gazı emisyonu hedefine doğru ilerlemektedir. Şirket, 2023 yılında EcoVadis sürdürülebilirlik değerlendirmesinde Platin madalya kazanmıştır.

**Çalışanlar:** Chiesi, toplumsal cinsiyet eşitliğine katkıda bulunmak için Global Ebeveynlik Yönergelerini uygulamaya koymuş ve kurumsal gönüllülük saatlerini %77,5 oranında artırmıştır.

**Ticari Başarı:** Chiesi, üretilen ekonomik değer %77'sini yerel toplum, sermaye sağlayıcılar, kamu yönetimi, çalışanlar, paydaşlar, tedarikçiler ve satıcılar dahil olmak üzere paydaşlara dağıtmıştır.

# THE LONGEVITY

Show & Talks & Network

 The Ritz Carlton, Istanbul

 5th October 2024



— THE —  
**MARGINAL VISION**

Conference • Road Show • Exhibition



THE RITZ-CARLTON  
Istanbul

Contact us for more info : +90 507 866 37 41 | [www.longevitytalks-istanbul.co.uk](http://www.longevitytalks-istanbul.co.uk)





*Doğru Adres*

*Sağlam zeminde*

*Yeni Yerinde*

**AVRUPA YAKASI POSTA İŞLEME MERKEZİ KARŞISI**

Yassiören Mh. Ağaçkakan Sk. No:15/A-115 Ada 26 Parsel Zemin Kat 5. Bağımsız Bölüm  
Hadımköy- İSTANBUL

**444 8 717**

**[www.capamedikal.com.tr](http://www.capamedikal.com.tr)**

# novuma®

Collagen Stimulating  
Dermal Filler +

Calcium  
Hydroxyapatite

[burgeon.me](http://burgeon.me)



  
BURGEON